



地址：中国北京建国门外大街1号
国贸写字楼1座3层
Add: Third Floor China World Office 1
No.1 Jian Guo Men Wai Avenue, Beijing ,China

电话/Tel: +8610 65057866 / 67 / 68
传真/Fax: +8610 65057869
网址/Website: www.greatwalllawfirm.com
邮编/P.C.: 100004

22 July 2014

By Email: operations2@adcommission.gov.au

**The Director
Operations 2
Anti-Dumping Commission
Customs House
5 Constitution Avenue
CANBERRA ACT 2601**

**Anti-Dumping Investigation No. 238 of Certain Deep Drawn Stainless Steel Sinks
Exported from China
Komodo Submission on Particular Market Situation in China**

This submission is filed on behalf of Komodo Hong Kong Limited and Guangzhou Komodo Kitchen Technology Co., Ltd. (herein after referred as “Komodo”) to make comments on the issue of Particular Market Situation in China in relation to the Anti-Dumping Commission’s investigation into the alleged dumping and subsidization of deep drawn stainless steel sinks exported to Australia from the People’s Republic of China (China).

I. Summary

Komodo holds the view that there is no distorting influence from government in Chinese market on the price of stainless steel sheet. The cost of stainless steel sheet shall not be replaced with other market cost to determine the cost of production for stainless steel sinks of Chinese exporters.

If the Commission do not accept Komodo’s above views and decide that stainless steel sheet price in Chinese market is distorted by Government’s involvement, then Komodo propose the Commission considering the economic development condition and market condition of China to choose appropriate benchmark of competitive market costs for stainless steel sheet.

Komodo also believes there is no particular situation in the Chinese stainless steel sink market; the sales of stainless steel sink in Chinese market are suitable for use in determining normal value.

II. Chinese stainless steel sheet market is a fully competitive market

Stainless steel sheet is the most important input of stainless steel sink, the cost of stainless steel sheet is a major cost component in stainless steel sink. The petitioner has alleged in its application that *the acquisition of the key raw material input; namely, cold-rolled stainless steel sheet; from State Owned (or Invested Enterprises (SOEs or SIEs) occurs at less than fair market value; the presence of Government owned (or invested) enterprises are distorting competitive conditions and leading to artificially low prices or prices that are not substantially the same as they would be if they were determined in a competitive market; the domestic selling prices for cold-rolled stainless steel sheet in China are not appropriate for the purposes of determining the fair market value of these goods.* Based on the above view, the petitioner claimed the existence of a market situation in the Chinese domestic market for deep drawn stainless steel sinks.

So it is a key issue that whether there is distorting influence from government in Chinese market on the prices of stainless steel sheet and whether the prices reasonably reflect competitive market costs. It will decide whether the Commission will replace the cost of stainless steel sheet of Chinese exporters with a competitive market cost to determine the production cost of stainless steel sinks for the purposes of assessing whether domestic sales were sold in the ordinary course of trade, assessing whether there is particular market situation and calculating constructed normal value.

As stated below, Komodo believe there is no distorting influence from government in Chinese market on the price of stainless steel sheet, Chinese stainless steel sheet market is a fully competitive market.

1. Related legislation, regulation and Policy

There is no specific legislation and regulation concerning the assessing of whether the domestic market of inputs of a subject product is distorted by government influence, whether the domestic prices of input reasonably reflect competitive market costs. Komodo found the following related regulations and Policy:

Concerning the assessing of the cost of production of subject products, Regulation 180(2) of Customs Regulations 1927 requires that: *if an exporter keeps records relating to like goods that are in accordance with generally accepted accounting principles (GAAP) in the country of export, and **reasonably reflect competitive market costs** associated with the production or manufacture of like goods, the Minister must work out the cost of production using information set out in the exporter's records.*

It is stipulated in Chapter 9.3 of the Dumping and Subsidy Manual that: *Where a major input is influenced by government, when examining whether the input is*

supplied at a normal competitive market price the Commission may enquire whether the government had influenced the price of any major cost inputs. Government influence can be the supply of inputs by government-owned enterprises, or may arise in other circumstances.

The decisions made in the case of Certain Aluminum Extrusions Exported to Australia from the People's Republic of China have also great reference value. As stated below by investigation authority in the final finding, the export taxes and Vat rebate policies, whether the market is isolated from global market and government purchasing are also factors need to be considered on assessing the government influence and competitive condition of the inputs market.

Following its investigation into the existence of a particular market situation, Customs and Border Protection found that sufficient evidence exists to consider that the cost of aluminum ingot reflected in the records of the exporters does not reasonably reflect competitive market costs. As outlined in its assessment of market situation at Appendix 2, Customs and Border Protection considered it reasonable to expect that the combination of significant export taxes and no export VAT rebates on primary aluminum caused a significant increase in the supply of primary aluminum within China as the competitiveness of Chinese exports of primary aluminum was eroded by the export taxes and lack of VAT export rebate.

Customs and Border Protection was of the view that this exerted downward pressure upon the domestic price of primary aluminum in China. Indeed, it appeared that the Chinese primary aluminum market was largely isolated from the global market with only small volumes of primary aluminum exports from China over the investigation period. In addition, it appeared to be difficult for primary aluminum imports to penetrate the Chinese market until early 2009.

The degree to which the Government of China (GOC) was willing to intervene in the domestic aluminum market is also evidenced by the purchases of primary aluminum during the investigation period and the share of primary aluminum production by state-owned enterprises (SOEs).

2. Petitioner's Claims

In the application, petitioner provided two documents to support its claim on stainless steel sheet prices.

The first is a report of the Specialty Steel Industry of North America. The report stated that: *Chinese Government Subsidies to Stainless Steel Industry (April 2007): "The Chinese stainless steel industry is largely state-owned. The Government of China owns a majority stake in numerous Chinese stainless steel producers, including two of the country's largest steel producers, Shanghai Baosteel Group Corporation (85.41*

per cent), and Tangshan Iron and Steel (61.31 per cent)”.

The second is the Determination of Canadian Border Services Agency (CBSA) of the Investigation Concerning Certain Pup Joints ex China (12 March 2012). CBSA stated in the determination that: *it was revealed that the GOC also has a number of industrial and economic policies and five-year plans are factors found to have influenced in the Chinese steel industry, these include:*

*The Development Policies for the Iron and Steel Industry - Order of the National Development and Reform Commission (No. 35);
Blueprint for the Adjustment and Revitalization of the Steel Industry; and
The 12th Five-Year Plan: Iron and Steel.*

The CBSA also concluded that the major objectives of these policies and plans include:

*The structural adjustment of the Chinese domestic steel industry;
Industry consolidations through merger and acquisitions;
Government supervision and management in the steel industry;
Maintain the stability of the domestic market and improve the export environment;
Enhance enterprise reorganization and improve the industrial concentration level;
Spend more on technical transformation and promote technical progress;
Optimize the layout of the steel industry and overall arrangements of its development;
Maintain stable import of iron ore resources and rectify the market order;
Develop domestic and overseas resources and guarantee the safety of the industry;
Increased mergers and acquisitions to create larger, more efficient steel companies;
GOC restrictions on steel capacity expansion; and
GOC directed relocation of iron and steel companies to coastal areas.*

Indeed, Article 36 of the Law of State-Owned Assets of the Enterprises provides that SIEs must comply with all national industrial policies.

In addition, the petitioner made a comparison of the prices of Grade 304, 2 mm cold rolled stainless steel sheet in Chinese market with that in Japanese, South Korea and Taiwan market. Through the comparison, petitioner wants show that sales in China are consistently at a discount of up to 10% (to South Korean values) and to support its view that the prices in Chinese market are artificially low.

3. Komodo's Opinions

Komodo thinks that the petitioner's analysis is not entire; the petitioner's supporting documents are also not accurate; so the views of the petitioner have no factual basis. According to related regulations and precedents, Komodo make analysis on the

stainless steel sheet market of China as follows:

A. Government of China can not influence the market through supply of stainless steel sheet by state-owned enterprises

Firstly, there are only a small number of government-owned enterprises in the stainless steel sheet production sector.

Stainless steel production is a special sector in the steel industry in China. The down stream products of stainless steel sheet are mainly light industry products. There is no any restriction on entry of this industry sector in China. Private enterprises, foreign funded enterprises and Government-owned enterprises can all invest in this sector. So there are many private enterprises and foreign funded enterprises in this sector. In all of the stainless steel production enterprises, Government-owned enterprises accounted for only a small part. As list below, in the top 10 of stainless steel sheet producers of 2013, there are only 3 government-owed enterprises.

Name of Stainless Steel Sheet Producers (CN)	Name of Stainless Steel Sheet Producers (EN)	Enterprise Nature
张家港浦项不锈钢有限公司（张浦）	Zhangjiagang Pohang Stainless Steel Co., Ltd. (Zhangpu)	Foreign-funded
青岛浦项不锈钢有限公司（青浦）	Qingdao Pohang Stainless Steel Co., Ltd (Qiangpu)	Foreign-funded
山西太钢不锈钢股份有限公司（太钢）	Shanxi Taigang Stainless Steel Co., Ltd (Taigang)	Government-owned
宝钢不锈钢有限公司（宝钢）	Baosteel Stainless Steel Co., Ltd (Baogang)	Government-owned
联众广州不锈钢有限公司（联众）	Lianzhong (Guangzhou) Stainless Steel Co., Ltd (Lianzhong)	Foreign-funded
甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司（酒钢）	Gansu Jiu Steel Group Hongxing Iron and Steel Co., Ltd (Jiugang)	Government-owned
宁波宝新不锈钢有限公司（宝新）	Ningbo Baoxin Stainless Steel Co., Ltd (Baoxin)	Foreign-funded
山东泰山钢铁集团有限公司（泰钢）	Shandong Taishan Iron & Steel Group Co., Ltd (Taishan)	Private-owned
上海克虏伯不锈钢有限公司（克虏伯）	Shanghai Krupp Stainless Co. Ltd (Krupp)	Foreign-funded
昆山大庚不锈钢有限公司（大庚）	Kunshan Daekyung Stainless Co. Ltd (KDKC)	Foreign-funded

Please refer to Exhibit-1 for the name list of main stainless steel sheet producer provided by the China Commodity Marketplace (ChinaCCM.com).

Please refer to Exhibit-2 for the evidences of stainless steel sheet producer's nature.

It can be seen from the above condition that, foreign-funded enterprises and private-owed enterprises are the main suppliers in the stainless steel sheet market in

China. As Chinese government only owns few producers in this industry sector, Chinese government do not have much influence in the stainless steel sheet market. In addition, stainless steel sinks producers are always inclined to purchase stainless steel sheet supplied by foreign-funded enterprises such as Zhangjiang Pohang Stainless Steel Co., Ltd.

Secondly, government can't intervene in the operating of Government-owned enterprises for non-economic purposes or by ways that violating the Company Law in China. The government-owned enterprises in China are all established according to Company Law; they belong to Business Corporation for purpose of profit. Stated-owned/invested companies do not assume any responsibility of public administration. Share holders of government-owned enterprises including government shall also exercise their rights according to the Company Law through shareholder' meeting.

Especially for Taigang and Jiugang the two listed companies^①, all the important business decisions and operating activities of them shall be disclosed and subject to the supervision of all minority shareholders and the public. Although state-owned companies are majority shareholders of the two companies, they can't force the two companies do anything that may harm the interests of the two companies and minority shareholders. So it is impossible for Taigang and Jiugang to supply stainless steel sheet at artificial low price.

So, it is hardly to say government has influenced the price of major cost inputs of stainless steel sheet.

B. Stainless steel sheet market is a fully open market in China

First, there is no tariff barrier for the import and export of stainless steel sheet. The export tariff rate is zero and import tariff rate is only 10% for stainless steel sheet. Please refer to the Exhibit-3 for the tariff rates list provided by <http://www.china-customs.com>.

Second, the Vat rebate rate for export of stainless steel sheet (13%) is higher than that of stainless steel sink (9%). It may not cause effect of increase in the supply of stainless steel within China. Please refer to the Exhibit-4 for the Vat rebate rates published by State Administration of Taxation.

^① Shanxi Taigang Stainless Steel Co., Ltd (Taigang) listed on Shenzhen Stock Exchange of China, its stock code is 000825 and its majority shareholder is Taiyuan iron and steel (Group) Co. Ltd. who hold 64.24% of its shares. The other shareholders are investors in the open market. Gansu Jiu Steel Group Hongxing Iron and Steel Co., Ltd listed on Shanghai Stock Exchange of China, its stock code is 600307 and its majority shareholder is Jiuquan iron and steel (Group) Co., Ltd. who hold 54.7% of its shares. The other shareholders are investors in the open market.

Third, China exports about 1 million ton and import about 0.5 million ton of stainless steel sheet each year. Both the annual export quantity and import quantity are fairly high. So the stainless steel sheet market of China is not an isolated market. Please refer to the Exhibit-5 for the export and import data provided by International Trade Center.

C. There's no state policy may directly effect the market price of stainless steel sheet

According to the document provided petitioner in its application, GOC has a number of industrial and economic policies and five-year plans concerning steel industry. The objectives of these policies and plans mainly focus on enhancing the technology and management level of steel production enterprises, maintaining market order, optimizing the industry structure. These policies and plans have no directly influence on the market price of stainless steel sheet.

D. No significant state purchasing of stainless steel sheet was identified in China

E. Almost all stainless steel sheet purchases of sinks producers in China are done on "Spot Market". The prices are set by fair negotiation. As stated in the responses to questionnaires filed by 17 exporters of China, there's no government's interference in the price setting of material.

F. The actual supplying prices of stainless steel sheet of Chinese producer are not abnormally low

The stainless steel price in domestic market of China may be lower than that in the market of Korea, EU or N.America, but it is decided by the normal supply and demand condition, economic development condition, it is the result of market competition. There is no direct influence from the involvement of government.

Firstly, China is the largest production and consumption country of stainless steel sheet. Obviously economies of scale provide lower costs/prices.

Secondly, the major producers of Iron Ore and Nickel are based in Australia. Shipping is a major cost of mineral commodities, and therefore the input costs for Chinese producers are lower than EU and N.American producers.

Thirdly, Chinese producers has the advantage on labor costs as China is a developing country and the salary level of workers are lower than that in Korea EU and N.America.

Under the condition that Chinese producers have advantages on cost and domestic market scale, it is very normal that Chinese producers sell stainless steel sheet at

lower prices. Through the comparison of gross profit margins between main produces of stainless steel in China and EU, N.America, we can see that the relative prices (Price minus Cost) of Chinese producer are even higher than that of EU and N.American producers.

Name of producers	Stainless Steel Sales Revenue 2013	Stainless Steel Sales Cost 2013	Gross Profit	Gross Profit Margin (Relative Price Level)
	a	b	c=a-b	d=c/a
Taigang	¥ 34,160,620,316.56	¥ 30,180,908,049.68	¥ 3,979,712,266.88	11.65%
Jiugang	¥ 10,473,852,817.10	¥ 9,421,848,773.29	¥ 1,052,004,043.81	10.04%
Ak Steel	\$5,339,300,000.00	\$5,012,100,000.00	\$327,200,000.00	6.13%
Acerinox	€3,437,308,000.00	-	€185,213,000.00	5.39%

Please refer to Exhibit-6 for the excerpts of annual report of Taigang, Jiugang, AK Steel and Acerinox.

So it means that the Chinese producers sold stainless steel with higher profit rate, Chinese enterprises did not cut the sales price by reducing the profit. (Petitioner may argue that Chinese stainless steel producer have received government subsidies, but the amount of subsidies are always record into non-operating income, they can not affect the operating income and cost and can not deny the gross profits of Chinese producers are higher). So the stainless steel prices in Market of China reasonably reflect competitive market costs.

In conclusion, the Chinese Stainless steel market is a fully open and competitive market. The GOC can not influence the market through supply of stainless steel sheet by state-owned enterprises and there's no other distorting government influence on the market prices. The Chinese suppliers' selling prices are relatively higher that of EU and N.American supplier in fact, reasonably reflect competitive market costs. So, Komodo propose that the Commission shall not replace the cost of stainless steel sheet of Chinese sink producers with other competitive market cost to determine the production cost of stainless steel sinks.

III. Appropriate Benchmark for Stainless Steel Raw Material

Komodo noticed that the petitioner proposed the Commission to use the monthly world composite 304 stainless steel prices reported by MEPS for establishing the fair market value of cold-rolled stainless steel sheet in China. Komodo thinks that the prices provided by the petitioner are not appropriate to be the benchmark of competitive market costs of stainless steel sheet for Market of China in many aspects. If the Commission decide that stainless steel sheet price in Chinese market is distorted by Government's involvement, then Komodo propose the Commission considering the economic development condition and market condition of China to choose benchmark of competitive market costs for stainless steel sheet. Komodo also provided appropriate benchmark prices in this submission.

1. Related legislation, regulation and Policy

It is stipulated in chapter 9 NORMAL VALUE BASED ON CONSTRUCTED METHOD (9.3) of the Dumping and Subsidy Manual that:

Where a finding has been made that a major cost input is supplied by a government-owned enterprise, or there are other forms of government influence, the normal value should be calculated as the sum of:

• a determined (substitute) amount, having regard to all relevant information, for the value of the major cost input supplied by the government-owned enterprise (irrespective of the actual cost incurred by the exporter or producer for that input);

- the remaining production costs incurred by the exporter or producer; and*
- administrative, selling and general costs associated with the sale and profit, had the goods been sold for home consumption in the country of export.*

The Commission will first look to information in the country of export when calculating a price for the major cost input. In the context of a major input being supplied by government, and a decision has been taken that the supply is not reflecting a competitive market price of that input, a substitute value for a major cost input may be ascertained using:

- the price constructed from any other relevant information including price lists, independent sources (including trade publications, trade statistics), earlier dumping investigations;*
- the price of the major cost input supplied by a non-government-owned enterprise in the country of export to the exporter;*
- the price of the major cost input supplied by a non-government owned enterprise in the country of export to other exporters in that country;*
- the price of the major cost input supplied by a non-government owned enterprise in the country of export to an appropriate third country;*
- the price of goods that are like the major cost input manufactured and sold for domestic consumption in a surrogate country ;*
- the price of goods that are like the major cost input manufactured and sold for export consumption in a surrogate country;*

- *the constructed price of a major cost input in any of the situations listed above;*
- *the price for goods that are like the major cost input, manufactured and sold in Australia.*

If the use of domestic sales prices of another manufacturer/producer of like goods in the country of export, whose prices or major cost inputs are not influenced, is not possible (for reasons such as those given in Chapter 8 “Normal value based on Other Seller’s Domestic Sales” – then the options above set out an order of priority. Before deciding to use surrogate information it is important to examine all of the other information sources available and evaluate which is the most reasonable and appropriate in the circumstances.

Where the government influence is found to extend to all supplies of that major cost input in the market and thus there is no suitable market price in the country of export the other country surrogate methods are possible.

Komodo thinks that the methods for selecting an appropriate “surrogate” country stipulated in Chapter 11. NORMAL VALUE IN NON-MARKET ECONOMIES of Dumping and Subsidy Manual has also some reference value. It is stipulated in the Chapter that *Macroeconomic Indicators* are important factors for selecting “surrogate” country:

Similarities between the non-market economy country and the surrogate country, for example, in the level of development, gross national product, population, division of labor etc. may be considered. It is important to note however, that a sector specific approach (i.e. a focus on the industry producing the like product) is consistent with the fundamental nature of an anti- dumping investigation, which compares industries within different markets that produce like goods.

2. Petitioner’s Claims

In its application, the petitioner alleged that: *As China is the world’s largest producer of stainless steel products, accounting for 45% of world production and 64% of Asian production, it is clear that any Asian based benchmark of stainless steel prices will be heavily influenced by Chinese pricing and supply behavior. Indeed, it is submitted that other Asian stainless domestic markets are directly impacted by the size of the Chinese market.*

Then the petitioner provided the determination of the Case of *Certain stainless steel sinks ex China* of Canada as reference. In that case the CBSA applied the monthly world composite 304 stainless steel prices reported by MEPS (International) LTD as benchmark for calculating the subsidy amount of government supplying inputs.

Petitioner also made a comparison of current MEPS pricing for different markets to reach the conclusion that: *the Asian stainless steel price, subject to the preponderance of Chinese supply and market influence, was consistently the lowest price market.*

So the petitioner suggests that: *the monthly world composite 304 stainless steel prices reported by MEPS (International) LTD are most appropriate for purposes of establishing the fair market value of cold-rolled stainless steel sheet in China. This composite price is a weighted average of the low transaction values for all grade 304 stainless steel products in the flat & long categories identified in three regions (European Union, Asia, and North America).*

3. Komodo's Opinions

A. The petitioner's suggestion on benchmark price of stainless steel sheet is not reasonable

a. The petitioner provided no detail analysis and argument on the assertion that Asian stainless domestic markets are directly impacted by the size of the Chinese market.

Only the fact that *China is the world's largest producer of stainless steel products, accounting for 45% of world production and 64% of Asian production* cannot support the conclusion that *any Asian based benchmark of stainless steel prices will be heavily influenced by Chinese pricing and supply behavior*. The petitioner didn't explain why Asian based prices can't be used while the world's average price can be used. In fact, if Asian prices are heavily influenced by Chinese pricing and supply behavior, then we can also say that the whole world's price are heavily influenced by Chinese pricing and supply behavior, then there will no benchmark price can be used.

b. The petitioner used the prices in Korean market to prove that the prices in Chinese market are artificial low but at the same time claimed that any Asia based price benchmark is heavily influenced. These are obviously contradictory views.

c. The petitioner ignored the real reasons for why Asian stainless steel prices are lower.

In its application, petitioner claimed that the Asian prices are lower than that of EU and N.America and just attributed it to the influences from Chinese pricing and supply behaviors. But in fact, the petitioner ignored the real reasons for why Asian stainless steel prices are lower. These reasons include:

Firstly, Asia is the production and consumption center of stainless steel sheet in the world, accounting for 70% of world production. Obviously economies of scale

provide lower costs/prices.

Secondly, the major producers of Iron Ore and Nickel are based in Australia. Shipping is a major cost of mineral commodities, and therefore the input costs for Asian producers are lower than EU and N.American producers.

Thirdly, Asian producers have the advantages on labor costs.

Fourthly, most stainless steel purchases in Asia are done on a “spot price”. Most of the EU producers operate long term contracts and “manipulate” prices.

Fifthly, there are many stainless steel producers in Asia, while the production of stainless steel in EU and N.America is concentrated in a small number of enterprises.

It can be seen that, most of the above factors are also adaptable to Chinese market. Based on same market conditions and Macroeconomic conditions, Asian and Chinese prices of stainless steel are both lower than that of EU and N.America.

- d. The benchmark prices provided by petitioner can not be used as they include flat & long categories, while only flat products are used in stainless steel sinks and the price of long category products are higher than that of flat category. So it is not suitable to use the composite prices in calculating the cost of sinks.**
- e. The benchmark prices provided by petitioner (Sep. 2012-Sep. 2013) does not match the investigation period of the current case (Jan. 2013-Dec. 2013).**

B. Komodo’s Suggestion on benchmark price of stainless steel sheet

Komodo proposes the following options on benchmark prices of stainless steel sheet to the Commission to determine the production cost of stainless steel sinks for the purposes of assessing whether domestic sales were sold in the ordinary course of trade, assessing whether there is particular market situation and calculating constructed normal value.

a. Komodo suggest using the supplying prices of stainless steel sheet of non-government-owned enterprise in China at first

According to Dumping and Subsidy Manual: *before deciding to use surrogate information it is important to examine all of the other information sources available; only where the government influence is found to extend to all supplies of that major cost input in the market and thus there is no suitable market price in the country of export the other country surrogate methods are possible.* Two options concerning non-government-owned enterprise’s price are also provided in the Dumping and Subsidy Manual as follow:

- *the price of the major cost input supplied by a non-government-owned enterprise in the country of export to the exporter;*
- *the price of the major cost input supplied by a non-government owned enterprise in the country of export to other exporters in that country;*

As there are many non-government-owned enterprises supplied stainless steel sheet to sink producers, and these suppliers do not subject to government influence, so Komodo think it is reasonable to use the supplying prices of non-government-owned enterprise in China as the benchmark prices to replace the supplying prices of governmental-owned enterprises.

According to the knowledge of Komodo, almost all sinks producers including the selected exporters in the current case have bought stainless steel sheet from non-government-owned producers during the POI. So the Commission may use the prices data provided the respondent exporters in their responses to questionnaires.

b. Komodo suggest using the surrogate prices of country that has similar market condition and macroeconomic indicators with China

According to Dumping & Subsidy Manual: *only where the government influence is found to extend to all supplies of that major cost input in the market and thus there is no suitable market price in the country of export the other country surrogate methods are possible.* The surrogate prices may be:

- *the price of goods that are like the major cost input manufactured and sold for domestic consumption in a surrogate country ;*
- *the price of goods that are like the major cost input manufactured and sold for export consumption in a surrogate country.*

The commission may consider the government influence extended to all supplies of stainless steel sheet in the market of China, **but the difference between prices of Chinese market and global average prices must not been wholly attributed to the GOC's influences.** As stated above the prices of Chinese suppliers are mainly decided by:

- (1) the normal market situation of supply and demand;
- (2) the normal costs advantages on scale, freight of materials, labor etc.

When deciding the benchmark price, the Commission shall just adjust the amount influence by the government factors and shall not adjust the amount decided by normal market factors.

So Komodo suggest using the surrogate prices of a market economy country that has similar market condition and macroeconomic indicators with China. The surrogate country shall be a significant producer and consumption market of stainless steel sheet,

shall has the similar condition of costs on materials and labor. Komodo think the best surrogate country is Thailand, who is near to China on geographic location and has the similar economic development level with China. According to Komodo's knowledge, the petitioner also sourced stainless steel coils from the Asian market, so it is fair to use the prices of an Asian country (other than China) as benchmark prices.

In the Antidumping Duty Investigation of Drawn Stainless Steel Sinks from the People's Republic of China (A-570-983) of U.S., the Department of Commerce ("DOC") also selected Thailand as the surrogate country and used the import data of Thailand customs to valuing stainless steel coil cost. In the *Factor Valuation Memorandum for Preliminary Determination* of that case, the DOC stated that:

The Department based its decision on the following facts: 1) Thailand is at a level of economic development comparable to that of the PRC; 2) Thailand, in terms of total value of exports, is a significant producer of comparable merchandise, and; 3) Thailand provides the best opportunity to use quality, publicly available data to value the FOPs, including surrogate financial data. For the level of economic development, the DOC provided the Per Capital GNI 2010 of the two countries, which are 4260 USD of China and 4210 USD of Thailand. Please refer to Exhibit-7 for the excerpts of Factor Valuation Memorandum and Surrogate Countries Memorandum of the U.S. Antidumping Duty Investigation of Drawn Stainless Steel Sinks from the People's Republic of China.

So, Komodo attached the monthly import/export data of cold rolled stainless steel coil of Thailand in 2013 with this submission. Please refer to Exhibit-8.

c. The Australian industry's cost of stainless steel

If the above options are not adopted by the Commission, Komodo suggest the Commission to use the Australian Sink Industry's cost stainless steel sheet as benchmark prices. The reasons are as follows:

Firstly, as stipulated in the Dumping and Subsidy Manual: *the price for goods that are like the major cost input, manufactured and sold in Australia* is also an option for deciding the benchmark price of input in calculating of constructed normal value. According to Komodo's knowledge, stainless steel is not produced in Australia and the Petitioner (Tasman) imports its stainless steel from Asian market. So, we think it is also suitable to use Tasman's purchasing costs of stainless steel as the benchmark.

Secondly, the petitioners purchasing prices are reliable, verified information available to the Commission.

Third, it is unfair to use benchmark prices higher than the cost of stainless steel of Australian industry to calculate the dumping margin of Chinese exporter, in

considering the injury remedy purpose of antidumping investigation. That will lead to an excessive remedy in the case.

IV. There is no particular situation in the Chinese stainless steel sink market

1. Related Policy

It is stipulated in Chapter 7 – Market Situation of Dumping & Subsidy Manual that:

In considering whether sales are not suitable for use in determining a normal value under s. 269TAC (1) because of the situation in the market of the country of export the Commission may have regard to factors such as:

- *Whether the prices are artificially low; or*
- *Whether there are other conditions in the market which render sales in that market not suitable for use in determining prices under s. 269TAC (1).*

Government influence on prices or costs could be one cause of “artificially low pricing”.

In investigating whether a market situation exists due to government influence, the Commission will seek to determine whether the impact of the government’s involvement in the domestic market has materially distorted competitive conditions. A finding that competitive conditions have been materially distorted may give rise to a finding that domestic prices are artificially low or not substantially the same as they would be if they were determined in a competitive market.

*One example of government influence distorting competitive conditions and leading to artificially low prices may be the presence of government owned enterprises in the domestic market. The presence of government owned enterprises, of itself, may not lead to the conclusion that sales are unsuitable. **Rather, market conditions will no longer be said to prevail when the number of government owned enterprises, together with any unprofitable sales by those same enterprises, has caused a significant distortion to the prices received by private enterprises.***

*Prices may also be artificially low or lower than they would otherwise be in a competitive market due to government influence and distortion of the costs of inputs. **Again the mere existence of any government influence on the costs of inputs would not be enough to make sales unsuitable.** Rather, the Commission looks at the effect of this influence on market conditions and the extent to which domestic prices can no longer be said to prevail in a normal competitive market. **It should be noted government influence on costs can only disqualify the sales if those costs can be shown to be affecting the domestic prices.***

According to precedent cases and the questionnaire to exporter, other conditions in the market which render sales in that market not suitable for use in determining prices under s. 269TAC (1) include:

- GOC's involvement into the establishment, decision-making, daily-operating of exporters;
- GOC's policies and regulations that may distort the competitive order of the industry.

2. Petitioner's Claims

In its application, petitioner alleged that Chinese domestic selling prices for deep drawn stainless steel sinks are:

(a) artificially low; and/or

(b) there are conditions in the market which render sales in that market not suitable for use in determining prices under subsection 269TAC(1) of the Act.

The petitioner provided only one basis for its above assertion, the Chinese government's involvement in the domestic market of the key raw material input, cold-rolled stainless steel sheet. The petitioner claimed that, though the presence of Government owned (or invested) enterprises, the GOC distorted the competitive conditions and leading to artificially low prices or prices that are not substantially the same as they would be if they were determined in a competitive market.

3. Komodo's Opinions

Komodo thinks that the above claims of petitioner have no fact ground and are not conformity with the related regulations and practices. According to the following reasons, Komodo think that there is no particular market situation in China concerning the stainless steel products.

A. There is no distorting influence from the government involvement in the stainless steel sheet market

As analyzed the Chapter II of this Submission: the Chinese Stainless steel market is a fully open and competitive market. The GOC can not influence the market through supply of stainless steel sheet by state-owned enterprises and there's no other distorting government influence on the market prices. The Chinese suppliers' selling prices are relatively higher that of EU and N.American supplier in fact, reasonably reflect competitive market costs.

B. Mere existence of any government influence on the costs of inputs would not be enough to decide the existence of particular market situation

According to the Dumping and Subsidy Manual, *the mere existence of any government influence on the costs of inputs would not be enough to make sales unsuitable. Rather, the Commission looks at the effect of this influence on market conditions and the extent to which domestic prices can no longer be said to prevail in a normal competitive market. It should be noted government influence on costs can only disqualify the sales if those costs can be shown to be affecting the domestic prices.* Even there is distorting influence from the GOC on the stainless steel price; Komodo believes that after replacing the stainless steel costs of Chinese exporters with the benchmark prices proposed by Komodo, the domestic sales of Chinese exporter are still profitable. The domestic sale prices of Chinese exporters can reasonably reflect competitive market costs.

C. The number of government-owned producers of sink is very small.

According to the responses filed by exporters in this case, maybe there's only one state-owned producer in the sink industry. Komodo also believes that the one state-owned producer's domestic sale prices are profitable according to its response of questionnaire.

D. According to the responses to questionnaire of GOC and Chinese exporters, there is no GOC's involvement into the establishment, decision-making, daily-operating of exporters; there no GOC's policies and regulations that may distort the competitive order of the industry.

V. About the subsidy item of provision of stainless steel sheet by the government

Concerning the subsidy item of provision of stainless steel sheet by the government that claimed by the petitioner, Komodo has the following opinions:

1. Komodo don't think the subsidy item of government providing raw material is applicable

A. No government owned enterprise in the stainless steel sheet industry sector has government authority, exercise governmental functions and subject to the meaningful control of government

Firstly, there is no wholly state-owned enterprise in the stainless steel sheet industry sector. As stated above, in the top 10 stainless steel sheet producers, Taigang and Jiugang are listed companies, Baosteel Stainless Steel Co., Ltd (Baogang) is owned by Baosteel group and Baosteel group is 85.41% owned by SASAC.

Secondly, there's no stainless steel production enterprise directly invested by government. Taigang, Jiugang and Baogang all have shareholders of government-owned enterprises but not government.

Thirdly, the main government-owned production enterprises of stainless steel sheet are all limited company or company limited by shares, belong to Business Corporation for purpose of profit. The operation of these companies shall be in conformity with the stipulations in Company Law just like other privately owned limited companies and companies limited by shares. These companies shall be responsible to the all their shareholders and creditor, not just the government-owned enterprises shareholders. It is impossible for these companies to have government authority, exercise governmental functions and subject to the meaningful control of government.

B. The stainless steel supplying prices of government-owned enterprises also reflect fair market value

As stated in chapter II above, the Chinese Stainless steel market is a fully open and competitive market. The GOC can not influence the market through supply of stainless steel sheet by state-owned enterprises and there's no other distorting government influence on the market prices. The Chinese suppliers' selling prices are relatively higher than that of EU and N.American supplier in fact, reasonably reflect competitive market costs.

2. Suggestion on calculation of subsidy amount

If the above claims of Komodo are not accepted by the Commission, Komodo provided the following proposals on calculating of subsidy amount.

According to the Dumping and Subsidy Manual:

The amount of subsidy where there has been a provision of goods or services by the government is the difference between the price paid by enterprises for the goods or service, and adequate remuneration for the product or service in relation to prevailing market conditions, if the price paid to the government is less than this amount.

Normally, adequate remuneration has to be determined in the light of prevailing market conditions on the domestic market of the exporting country, and the calculation of the subsidy amount must reflect only that part of the purchase of goods or services which is used directly in the production or sale of the like goods during the investigation period.

As a first step where there has been a provision of goods/services by a government, it must be established whether the same goods or services involved are provided both by the government and by private operators. If so, the price charged by the government body would normally constitute a benefit to the extent that it is below the lowest price

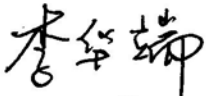
available from one of the private operators to the company involved for a comparable purchase. The amount of subsidy is the difference between these two prices.

If the company involved has not made comparable purchases from private operators, details are required of the price paid by comparable companies in the same sector of the economy. If such price is not available, a price will be obtained for comparable companies in the economy as a whole.

So, Komodo propose using the supplying prices of non-government-owned enterprises in China as adequate remuneration. The Commission may adopt the prices data provided the respondent exporters in their responses to questionnaires.

In the alternative, Komodo propose using the surrogate prices of Thailand as provided in the Chapter III of this submission (e.g. monthly import/export data of cold rolled stainless steel coil of Thailand in 2013, please refer to Exhibit-8).

Yours faithfully,
Great Wall Law Firm



2014. 7. 22

Huaduan Li

Lawyer

Exhibit List

- | | |
|-----------|--|
| Exhibit-1 | Name List of Main Stainless Steel Sheet Producer |
| Exhibit-2 | Evidences of Stainless Steel Sheet Producers' Nature |
| Exhibit-3 | Tariff Rates List of Stainless Steel Sheet |
| Exhibit-4 | Vat Rebate Rates |
| Exhibit-5 | Stainless Steel Sheet Export and Import Data of China |
| Exhibit-6 | Excerpts of Annual Report of Taigang, Jiugang, AK Steel and Acerinox |
| Exhibit-7 | Excerpts of Factor Valuation Memorandum and Surrogate Countries Memorandum of the U.S Antidumping Case of Drawn Stainless Steel Sinks from the P.R. China. |
| Exhibit-8 | Monthly Import/Export Prices Data of Cold Rolled Stainless Steel Coil of Thailand in 2013 |

Exhibit-1 Name List of Main Stainless Steel Sheet Producer



中国大宗商品第一行业门户

钢铁产业

管带材

板材

涂镀

建筑钢材

硅钢

不锈钢

化工产业

化工

化肥

磷化工

煤化工

塑胶

冶金原料

铁合金

炉料

有色产业

基本金属

小金属

能源产业

石油

煤炭

农林建材

装备制造

中商数据

价格

产量

库存

进出口

国际

供应链金融

银行服务

产研报告

定制报告

供求商机

中文国际

ENGLISH

客服中心

010-58303415

010-58303458

钢铁产业

管带材

板材

涂镀

建筑钢材

硅钢

不锈钢

中文国际

ENGLISH

责编：高姗 电话：010-58303443

正在更新

震荡盘整

国务院为企业松绑 要求地方公开权力清单

大煤企继续下调价

行业看点

钢贸企业要加快形成现代化钢铁物

2012年中华商务网第六届全国涂镀

您现在的位置： > 中华商务网 > 钢铁产业 > 不锈钢 > 统计数据 > 产量

The Output of Stainless Steel Coils of Main Producers in China Dec. 2013

2013年12月我国主要钢厂不锈钢板卷材产量

2014-1-27 10:18:05 来源：中商网撰写 作者：张园

投稿 打印 收藏 分享到：

导读： 2013年12月我国主要钢厂不锈钢板卷材产量

关键字： 钢厂 不锈钢 产量

名称	12月份			全年累计
	数量	环比增减	同比增减	数量
	(万吨)	(%)	(%)	(万吨)
板卷合计	81.93	7.22%	7.63%	910.76
热轧小计	41.52	7.04%	-3.78%	466.71
200系热轧	3.33	37.60%	-6.46%	34.12
300系热轧	18.22	-0.22%	-19.45%	213.14
400系热轧	19.97	10.27%	17.68%	219.45
冷轧小计	40.41	7.42%	22.57%	444.05
200系冷轧	6.72	17.89%	-20.28%	68.74
300系冷轧	22.52	0.63%	36.24%	259.55
400系冷轧	10.17	6.60%	26.97%	114.76

包括企业：太钢、宝钢、张浦、酒钢、青浦、宝新、联众、泰钢。上海克虏伯、大庚。

(关键字：钢厂 不锈钢 产量)

The producer include:

Taigang, Baogang, Zhangpu, Jiugang, Qingpu, Baoxin, Lianzhong, Taishan, Shanghai Krupp, KDKC

相关信息

2013年11月我国主要钢厂不锈钢板卷材产量
浦项钢铁第三季度不锈钢产量49.1万吨
2013年10月我国主要钢厂不锈钢板卷材产量
前三季我国不锈钢产量同比增长19.79%
2013年9月我国主要钢厂不锈钢板卷材产量
ISSF：2013年上半年全球不锈钢产量1860万吨 同比增加
2013年8月我国主要钢厂不锈钢板卷材产量
日本7大不锈钢厂7月份不锈钢产量环比下降0.5%

研究报告

2012-2016年中国铸管行业发展潜力及投资咨询分析报告
2012-2016年可塑料投资分析及前景预测最权威报告
2012-2016年中国不锈钢行业银行信贷风险评估及行业深
小口径厚壁管行业项目调研及投资预测研究报告2012-
进口不锈钢卷板行业项目调研及投资预测研究报告2012-
中国不锈钢耐酸钢行业市场发展趋势及投资规划分析报告
中国不锈钢圆钢行业市场发展趋势及投资规划分析报告
中国不锈钢异型材行业市场发展趋势及投资规划分析报

不锈钢数据库

使用指南

价格数据库

不锈钢管 不锈钢锭 不锈钢板卷

不锈钢型材 | 不锈钢棒 不锈钢盘条

统计数据库



推荐资讯

- LME镍库存再创新高 期镍继续震荡 [07-15]
- LME镍库存处在高位 期镍反复震荡盘 [07-14]
- LME镍库存连升2日 期镍持续疲弱走 [07-11]
- 期镍市场处于分歧 走势涨跌转换频 [07-10]
- 期镍连跌两日转涨 欧洲时段涨势加 [07-09]
- 2014年中国不锈钢生产线世界之最 [07-08]
- 期镍走势出现分歧 多头暂时偃旗息 [07-08]
- 中国工程院院士、原铁道部部长傅志 [07-07]

更多>>

中商视点

- 不锈钢市场近期寻突破 [07-04]
- 国内不锈钢市场不应过分乐观 [05-29]
- 无锡不锈钢市场近期分析走势 [05-29]
- 304冷轧不锈钢价格后市如何 [11-29]
- 11月冬季将至 不锈钢市场不温不火 [11-05]
- 金九已过 不锈钢市场的银十会是否 [10-15]
- 金九即将过去 不锈钢商家对“银十 [09-25]
- 13年7月-9月无锡不锈钢的走势分析 [09-06]

更多>>

最新供应

- 随州C型伸缩缝15333180287
- 黄石C型伸缩缝15333180287
- 武汉C型伸缩缝
- 开封C型伸缩缝《全国包邮》
- 周口C型伸缩缝《竭诚报价》
- 平顶山C型伸缩缝厂家15333180287
- 南阳C型伸缩缝厂家
- 黑棒

更多>>

最新求购

- 从化市不锈钢回收行情专业304不锈钢回收
- 回收二手平板离心机，回收二手沉降离心机

北京不锈钢板回收公司
北京不锈钢板回收
北京不锈钢回收 今天不锈钢回收价格
北京朝阳制冷设备回收天津制冷机组收购地
东莞废不锈钢回收公司, 东莞回收废不锈钢
北京不锈钢回收

更多>>


【免责声明】

请读者仅作参考，并请自行承担全部责任。

钢铁产业频道： [管带材](#) | [硅钢](#) | [板材](#) | [建筑钢材](#) | [涂镀](#) | [不锈钢](#) | [中文国际](#)

中商数据-研究报告-供求商机-中商会议-中商VIP服务-中文国际-English | [钢铁产业](#)-[化工产业](#)-[有色产业](#)-[能源产业](#)-[冶金原料](#)-[农林建材](#)-[装备制造](#)

[战略合作](#) | [关于我们](#) | [联系我们](#) | [媒体报道](#) | [客户服务](#) | [诚聘英才](#) | [服务条款](#) | [广告服务](#) | [友情链接](#) | [网站地图](#)

集团其它网站 

Copyright © 2011 Chinaccm.com, Inc. All Rights Reserved. 中华商务网版权所有 请勿转载

本站所载信息及数据仅供参考 据此操作 风险自负 [京ICP证030535号](#)

地址： 北京市朝阳区高碑店盛世龙源12号楼 邮编：100022

客服热线：010-51667158

Exhibit-2 Evidences of Stainless Steel Sheet Producer's Nature

About ZPSS ▾

- Overview
- CEO's Message
- History of ZPSS

Plants >

Investment Co. >

Overview

Zhangjiagang Pohang Stainless Steel Co., Ltd. (ZPSS) is a professional manufacturer of stainless steel. It is a Sino-Foreign Joint Venture jointly established by Jiangsu ShaGang Group and POSCO, Korea. Situated in the Economic Development Zone along the Yangtze River of Zhangjiagang, Jiangsu province, it is east of Shanghai, west of Nanjing, and southwards connecting with Suzhou and Wuxi. ZPSS has access to convenient transportation.

In April 1997, the Cold-rolled Stainless Steel Work Phase 1 began and was completed and put into production on 22nd January, 1999. Occupying an area of 120,000 m² and USD 216 million investment, annual cold-rolled stainless steel sheet production capacity of Work Phase 1 is 140,000 tons.

To better satisfy the demands of customers and improve the short supply of cold-rolled stainless steel in China, ZPSS received approval from local authorities for the Cold-rolled Stainless Steel Work Phase 2 which began construction March 2002 and was completed September 2003. The area of the plant was 208,000 m². Annual cold-rolled stainless steel sheet production capacity was 400,000 tons. The qualities of the products and advanced services are some of the highest in the world.

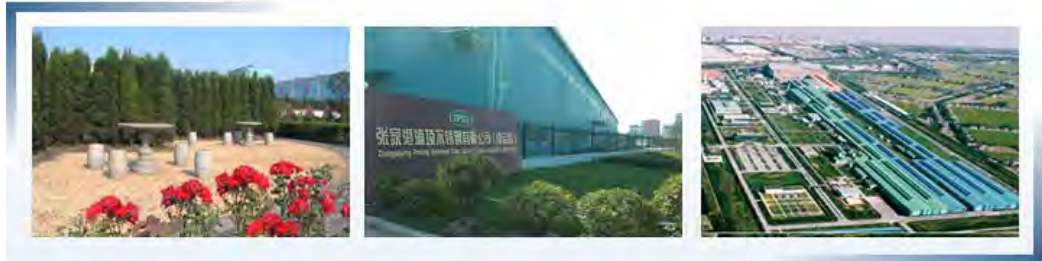
All equipment of Work Phase 1 and Work Phase 2 were imported from technology of advanced companies of America, Japan and Switzerland. The production process of these phases is controlled by international leading network technology. With the joint efforts of all the employees in the company, in 2003, ZPSS ranked first in all the POSCO overseas corporations. Meanwhile, ZPSS was recognized as the Number 1 Jiangsu Province High-tech Company. The cold-rolled stainless steel sheet was elected as High-tech Products.



Jiangsu Shagang Group is a privately owned company. Please see the List of Top 500 of Private Production Enterprises below

In the spirit of supporting the raw material, meeting the overseas demand for cold-rolled stainless steel and making a contribution to the development of the Chinese steel industry, as well as to reduce the production costs and to increase economic efficiency, based on Work Phase 1 and Work Phase 2, POSCO decided to extend a steel making capacity. The extension work lay beside the Daxin Riverside Road of Zhangjiagang, 8 km from Work Phase 1 and Work Phase 2. The new extension included 3 main projects of Stainless Steel Making, Continuous Casting and Hot-rolling, whose annual Hot-rolled Stainless Steel Plate production capacity was 300,000 tons and whose products were 300 series and 400 series hot-rolled stainless steel. Approved by national authorities on September 8th, 2003, the new extension was ratified with an investment of USD 744 million, 82.5% of which was invested by POSCO Korea, 17.5% of which was invested by the Jiangsu ShaGang Group. The Design and Construction Department of the ZPSS Extension Project was established on October 31st, 2003, and began to plan and design the project. During 19 months of hard work, the extension project was completed on July 31st, 2006. ZPSS became a real flow steel production work at that time.

ZPSS will never stop moving. In order to meet the demands of wide-side steel products, to increase the variety of products and the possibility of producing high-alloy steel, and to promote added value, ZPSS invested in the construction of wide-side cold-rolled stainless steel production line in December, 2009. Two 20 sendzimir mills (ZRM), one annealing and picking line (CAPL), a set of steel coiling machine and slitting machines were added. The thickness was 0.3~5.0 mm. The width was 1000mm~1600mm. Of which the two ZRM were imported from France. Machines in CAPL were introduced from European countries like Germany and Holland. ZPSS was the first one who used laser welding machine in Chinese steel industry. The using of SPM and TL helped cut down the production costs efficiently.



ZPSS pursues mutual and common development benefits between the company and the local area, the customers companies and employees. With the POSCO spirit of "resources are limited, creativity is unlimited", ZPSS aims to establish a world first-class corporation. Also, ZPSS strives to work for a better development of Zhangjiagang and Chinese steel industry. ZPSS has paid more than 10 billion RMB for taxes and engaged in many charitable events for the community since 1999. Inside the corporation, ZPSS persists in the value of "people-oriented", pushes forward human-based management, energetically develops training and educating employees, builds a harmonious atmosphere of the POSCO one family and has turned out some first rate workers. ZPSS is a successful model of all foreign-funded enterprises in both Zhangjiagang and the whole country, which has gained the reputation of leading organizations at all levels.

Address : Daxin Riverside Road, Zhangjiagang City, Jiangsu Province, PRC (Zip Code:215636)
Tel : +86-512-58553660 Fax : +86-512-58553680 Customer Center : +86-8008288700



List of Top 500 of Private Production Enterprises 2013

2013年中国民营企业制造业500强榜单

制造业	企业名称	省、自治区、直辖市	所属行业	2013年营业收入 (万元)
1	联想控股有限公司	北京市	计算机、通信和其他电子设备制造业	22,664,582
2	华为投资控股有限公司	广东省	计算机、通信和其他电子设备制造业	22,019,800
3	江苏沙钢集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	21,803,696
4	山东魏桥创业集团有限公司	山东省	有色金属冶炼和压延加工业	18,661,498
5	浙江吉利控股集团有限公司	浙江省	汽车制造业	16,489,452
6	南钢控股集团股份有限公司	江苏省	食品制造业	10,616,287
7	海力集团有限公司	广东省	电气机械和器材制造业	10,266,111
8	仁东集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	8,601,268
9	海亮集团有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	7,852,780
10	浙江恒逸集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	7,032,006
11	中天钢铁集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	7,019,947
12	北京建龙重工集团有限公司	北京市	黑色金属冶炼和压延加工业	6,769,522
13	杭州娃哈哈集团有限公司	浙江省	酒、饮料和精制茶制造业	6,569,451
14	新华联合冶金控股集团有限公司	北京市	黑色金属冶炼和压延加工业	6,002,209
15	江苏三房巷集团有限公司	江苏省	化学纤维制造业	6,302,067
16	上海复星高科技(中国)有限公司	上海市	综合	5,290,594
17	河北西钢钢铁集团有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	5,090,487
18	江苏西城三联控股集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	4,866,056
19	松龙纸业(控股)有限公司	广东省	造纸和纸制品业	4,720,326
20	比亚迪股份有限公司	广东省	汽车制造业	4,690,429
21	浙江荣盛控股集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	4,682,896
22	天津荣程联合钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	4,601,212
23	日照钢铁控股集团有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	4,466,816
24	雅戈尔集团股份有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	4,444,227
25	江苏新长江实业集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	4,324,677
26	青山控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	4,244,772
27	通威集团有限公司	四川省	农副食品加工业	4,127,387
28	奥克斯集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	4,060,820
29	红豆集团有限公司	江苏省	纺织服装、服饰业	4,021,249
30	康安控股集团有限公司	浙江省	专用设备制造业	3,896,031
31	临沂新程金锣肉制品集团有限公司	山东省	食品制造业	3,869,522
32	新华联集团有限公司	湖南省	综合	3,822,006
33	江苏永钢集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	3,809,881
34	江阴澄星实业集团有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	3,602,090
35	威能集团	浙江省	电气机械和器材制造业	3,794,514
36	四川省川威集团有限公司	四川省	黑色金属冶炼和压延加工业	3,787,014
37	江西萍钢实业股份有限公司	江西省	黑色金属冶炼和压延加工业	3,722,428
38	盛虹控股集团有限公司	江苏省	化学纤维制造业	3,666,846
39	江苏申特钢铁有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	3,602,668
40	科创控股集团有限公司	四川省	医药制造业	3,480,000
41	超威集团	浙江省	电气机械和器材制造业	3,451,888
42	东方希望集团有限公司	上海市	有色金属冶炼和压延加工业	3,408,304
43	永钢江鑫集团有限公司	江苏省	综合	3,324,842
44	山东泰山钢铁集团有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	3,309,846
45	山东魏桥创业集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	3,192,043
46	吉林森工集团	吉林省	有色金属冶炼和压延加工业	3,181,653
47	吉林森工集团	吉林省	医药制造业	3,160,113
48	机泰集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	3,119,079
49	宁波金田投资控股有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	3,108,829
50	双胎胎(集团)股份有限公司	江西省	农副食品加工业	3,082,716
51	华泰集团有限公司	山东省	造纸和纸制品业	3,017,867
52	四川德胜集团钢铁有限公司	四川省	黑色金属冶炼和压延加工业	3,014,585
53	江苏扬子江船业集团有限公司	江苏省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	2,969,677
54	山东金城石化集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	2,992,519
55	四川科伦实业集团有限公司	四川省	医药制造业	2,884,585
56	山东京博控股股份有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	2,800,000
57	亚邦投资控股集团有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	2,787,214
58	人民电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	2,789,551
59	德力西集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	2,762,261
60	华芳集团有限公司	江苏省	纺织服装、服饰业	2,689,758
61	利华益集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	2,666,007
62	天正集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	2,650,552
63	亨通集团有限公司	江苏省	计算机、通信和其他电子设备制造业	2,639,600
64	唐山国丰钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,637,334
65	天津宝迪农业科技股份有限公司	天津市	食品制造业	2,632,204
66	康通科技集团有限公司	湖南省	有色金属冶炼和压延加工业	2,626,201
67	山东大海集团有限公司	山东省	纺织业	2,600,000
68	和润集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	2,553,108
69	河北晋阳钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,494,606
70	江苏金辉铜业集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	2,491,883
71	传化集团有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	2,489,782
72	新疆特变电工集团有限公司	新疆维吾尔自治区	专用设备制造业	2,471,128
73	浙江桐昆控股集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	2,466,569
74	江苏双良集团有限公司	江苏省	综合	2,466,166

序号	公司	所在地	行业	营业收入(亿元)
63	天正集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	2,650,652
64	亨通集团有限公司	江苏省	计算机、通信和其他电子设备制造业	2,639,500
65	唐山国丰钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,637,934
66	天津宝迪农业科技股份有限公司	天津市	食品制造业	2,632,204
67	嘉通科技集团有限公司	湖南省	有色金属冶炼和压延加工业	2,625,201
68	山东大海集团有限公司	山东省	纺织业	2,600,000
69	和润集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	2,583,108
70	河北普阳钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,494,506
71	江苏金辉铜业集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	2,491,863
72	传化集团有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	2,489,782
73	新疆特变电工集团有限公司	新疆维吾尔自治区	专用设备制造业	2,471,128
74	浙江桐昆控股集团股份有限公司	浙江省	化学纤维制造业	2,466,569
75	江苏双良集团有限公司	江苏省	综合	2,456,165
76	东盛方圆有色金属有限公司	山东省	有色金属冶炼和压延加工业	2,449,311
77	上海华冶钢铁集团有限公司	上海市	黑色金属冶炼和压延加工业	2,441,320
78	河北文丰钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,430,287
79	河北新金钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,379,830
80	郑州宇通集团有限公司	河南省	汽车制造业	2,375,456
81	万达控股集团有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	2,355,301
82	金威(铜陵)铜业科技有限公司	安徽省	有色金属冶炼和压延加工业	2,309,629
83	嘉晨集团有限公司	辽宁省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,300,616
84	江苏法尔胜泓昇集团有限公司	江苏省	金属制品业	2,293,832
85	波司登股份有限公司	江苏省	纺织服装、服饰业	2,282,376
86	维维集团股份有限公司	江苏省	食品制造业	2,281,573
87	河南豫联能源集团有限责任公司	河南省	有色金属冶炼和压延加工业	2,263,600
88	天瑞集团有限公司	河南省	非金属矿物制品业	2,253,360
89	隆鑫控股有限公司	重庆市	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	2,247,089
90	天津友发钢管集团股份有限公司	天津市	金属制品业	2,211,661
91	重庆力帆控股有限公司	重庆市	汽车制造业	2,208,780
92	河北新武安钢铁集团明芳钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,185,658
93	东岳集团有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	2,172,600
94	山东九羊集团有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,162,641
95	远东控股集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	2,149,747
96	浙江龙盛控股有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	2,135,037
97	武安市裕华钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,120,926
98	丰立集团有限公司	江苏省	废弃资源综合利用业	2,120,913
99	四川省达州钢铁集团有限责任公司	四川省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,095,521
100	精功集团有限公司	浙江省	综合	2,082,662
101	西子联合控股有限公司	浙江省	专用设备制造业	2,068,299
102	湖南博长控股集团有限公司	湖南省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,054,485
103	澳洋集团有限公司	江苏省	化学纤维制造业	2,020,667
104	河北新武安钢铁集团文安钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	2,013,257
105	杭州锦江集团有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	2,011,262
106	山东汇丰石化集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	2,000,070
107	品龙实业集团有限公司	河北省	电气机械和器材制造业	1,950,059
108	四川金广实业(集团)股份有限公司	四川省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,945,828
109	宁夏宝塔石化集团有限公司	宁夏回族自治区	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,925,627
110	内蒙古鄂尔多斯羊绒集团有限责任公司	内蒙古自治区	纺织服装、服饰业	1,909,066
111	福建恒安集团有限公司	福建省	造纸和纸制品业	1,852,423
112	天津天士力集团有限公司	天津市	医药制造业	1,852,130
113	西林钢铁集团有限公司	黑龙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,850,463
114	浙江元立金属制品集团有限公司	浙江省	金属制品业	1,842,468
115	日照昌华海产食品有限公司	山东省	农副食品加工业	1,747,733
116	攀枝花钢铁集团有限公司	四川省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,714,987
117	山东长星集团有限公司	山东省	电气机械和器材制造业	1,710,355
118	河北省武安市元宝山工业集团有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,708,543
119	金鼎重工股份有限公司	河北省	有色金属冶炼和压延加工业	1,708,000
120	通鼎集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,681,196
121	天地龙控股集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	1,671,178
122	江苏三木集团有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	1,660,750
123	海鑫钢铁集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,654,982
124	威高集团有限公司	山东省	专用设备制造业	1,650,084
125	升华集团控股有限公司	浙江省	综合	1,605,044
126	湖北稻花香集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	1,600,426
127	德龙钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,600,077
128	广州立白企业集团有限公司	广东省	化学原料和化学制品制造业	1,574,916
129	江苏新海石化有限公司	江苏省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,573,770
130	金澳科技(湖北)化工有限公司	湖北省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,560,000
131	盘锦北方沥青燃料有限公司	辽宁省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,558,795
132	永鼎集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,547,920
133	奥康集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	1,545,195
134	广东海大集团股份有限公司	广东省	农副食品加工业	1,545,145
135	河南济源钢铁(集团)有限公司	河南省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,530,892
136	天津盟力线缆集团有限公司	天津市	综合	1,529,884
137	卧龙控股集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,527,728
138	浙江大东南集团有限公司	浙江省	橡胶和塑料制品业	1,518,052
139	红狮控股集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	1,499,666
140	环宇集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,416,717
141	杭州富春江冶炼有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	1,414,860
142	大全集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,414,585
143	山西安泰控股股份有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,413,170
144	山西立恒钢铁股份有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,410,302

123	海鑫钢铁集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,654,982
124	威高集团有限公司	山东省	专用设备制造业	1,650,084
125	升华集团控股有限公司	浙江省	综合	1,605,044
126	湖北稻花香集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	1,600,426
127	德龙钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,600,077
128	广州立白企业集团有限公司	广东省	化学原料和化学制品制造业	1,574,916
129	江苏新海石化有限公司	江苏省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,573,770
130	金澳科技(湖北)化工有限公司	湖北省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,560,000
131	盘锦北方沥青燃料有限公司	辽宁省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,556,795
132	永鼎集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,547,920
133	奥康集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	1,546,195
134	广东海大集团股份有限公司	广东省	农副食品加工业	1,545,145
135	河南济源钢铁(集团)有限公司	河南省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,530,892
136	天津盟力线缆集团有限公司	天津市	综合	1,529,884
137	卧龙控股集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,527,728
138	浙江大东南集团有限公司	浙江省	橡胶和塑料制品业	1,518,052
139	红狮控股集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	1,439,566
140	环宇集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,416,717
141	杭州富春江冶炼有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	1,414,860
142	大全集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,414,585
143	山西安泰控股集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,413,170
144	山西立恒钢铁股份有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,410,302
145	天津聚龙嘉华投资集团有限公司	天津市	农副食品加工业	1,409,102
146	山东五征集团	山东省	汽车制造业	1,399,493
147	江苏沃得机电集团有限公司	江苏省	通用设备制造业	1,394,534
148	金海重工股份有限公司	浙江省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	1,376,445
149	江苏天工集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,362,731
150	上海胜华电缆(集团)有限公司	上海市	电气机械和器材制造业	1,361,720
151	江苏华宏实业集团有限公司	江苏省	化学纤维制造业	1,353,895
152	宜华企业(集团)有限公司	广东省	家具制造业	1,351,100
153	晋和集团有限公司	浙江省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	1,347,254
154	方大特钢科技股份有限公司	江西省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,335,510
155	山西常平钢铁有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,331,109
156	华立集团股份有限公司	浙江省	医药制造业	1,324,872
157	广西洋浦南华糖业集团股份有限公司	广西壮族自治区	农副食品加工业	1,317,517
158	富通集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,312,076
159	诸城外贸有限责任公司	山东省	农副食品加工业	1,308,408
160	山东联盟化工集团有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	1,306,001
161	常州东方特钢有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,296,100
162	山东万通石油化工有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,294,587
163	辽宁忠旺集团有限公司	辽宁省	有色金属冶炼和压延加工业	1,293,491
164	山东胜通集团股份有限公司	山东省	金属制品业	1,273,978
165	中天科技集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,265,162
166	博发控股集团有限公司	黑龙江省	电气机械和器材制造业	1,248,522
167	宗申产业集团有限公司	重庆市	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	1,240,378
168	江苏新时代控股集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	1,240,059
169	福中集团有限公司	江苏省	综合	1,232,600
170	东辰控股集团有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	1,226,091
171	金发科技股份有限公司	广东省	橡胶和塑料制品业	1,224,014
172	河南黄河实业集团股份有限公司	河南省	非金属矿物制品业	1,213,866
173	葵花药业集团股份有限公司	黑龙江省	医药制造业	1,210,637
174	浙江翔盛集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	1,207,711
175	重庆市博赛矿业(集团)有限公司	重庆市	有色金属冶炼和压延加工业	1,206,048
176	宁夏天元锰业有限公司	宁夏回族自治区	有色金属冶炼和压延加工业	1,202,609
177	山西通达(集团)有限公司	山西省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	1,201,877
178	江苏飞达控股集团有限公司	江苏省	金属制品业	1,194,277
179	研祥高科技控股集团有限公司	广东省	计算机、通信和其他电子设备制造业	1,190,000
180	江苏上上电缆集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,187,553
181	四川盛马化工股份有限公司	四川省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,177,365
182	红太阳集团有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	1,172,126
183	山东神驰化工集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,170,869
184	江苏大明金属制品有限公司	江苏省	金属制品业	1,170,588
185	江苏中金再生资源有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	1,157,705
186	山东鲁花集团有限公司	山东省	农副食品加工业	1,153,222
187	山东鲁粮粮油有限公司	山东省	农副食品加工业	1,150,058
188	常州市盛洲铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	1,137,575
189	华峰集团有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	1,135,002
190	利时集团股份有限公司	浙江省	橡胶和塑料制品业	1,134,527
191	青年汽车集团有限公司	浙江省	汽车制造业	1,131,683
192	辽宁曙光汽车集团股份有限公司	辽宁省	汽车制造业	1,128,563

170	东辰控股集团有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	1,226,091
171	金发科技股份有限公司	广东省	橡胶和塑料制品业	1,224,014
172	河南黄河实业集团股份有限公司	河南省	非金属矿物制品业	1,213,866
173	葵花药业集团股份有限公司	黑龙江省	医药制造业	1,210,637
174	浙江翔盛集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	1,207,711
175	重庆市博赛矿业(集团)有限公司	重庆市	有色金属冶炼和压延加工业	1,206,048
176	宁夏天元锰业有限公司	宁夏回族自治区	有色金属冶炼和压延加工业	1,202,609
177	山西通达(集团)有限公司	山西省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	1,201,877
178	江苏飞达控股集团有限公司	江苏省	金属制品业	1,194,277
179	研祥高科技控股集团有限公司	广东省	计算机、通信和其他电子设备制造业	1,190,000
180	江苏上上电缆集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,187,553
181	四川盛马化工股份有限公司	四川省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,177,365
182	红太阳集团有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	1,172,126
183	山东神驰化工集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,170,869
184	江苏大明金属制品有限公司	江苏省	金属制品业	1,170,588
185	江苏中金再生资源有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	1,157,705
186	山东鲁花集团有限公司	山东省	农副食品加工业	1,153,222
187	山东香驰粮油有限公司	山东省	农副食品加工业	1,150,058
188	常州市盛洲铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	1,137,575
189	华峰集团有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	1,135,002
190	禾时集团股份有限公司	浙江省	橡胶和塑料制品业	1,134,527
191	青年汽车集团有限公司	浙江省	汽车制造业	1,131,683
192	辽宁曙光汽车集团股份有限公司	辽宁省	汽车制造业	1,128,563
193	泰通(泰州)工业有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,125,000
194	康美药业股份有限公司	广东省	医药制造业	1,116,515
195	蓝思科技股份有限公司	湖南省	计算机、通信和其他电子设备制造业	1,116,311
196	美锦能源集团有限公司	山西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,100,000
197	浙江栋梁新材股份有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	1,097,293
198	大亚科技集团有限公司	江苏省	木材加工和木、竹、藤、棕、草制品业	1,096,136
199	宁夏宝丰集团有限公司	宁夏回族自治区	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,084,559
200	兴乐集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,083,841
201	新凤鸣集团股份有限公司	浙江省	化学纤维制造业	1,076,782
202	祐康食品集团有限公司	浙江省	食品制造业	1,071,867
203	上海奥盛投资控股(集团)有限公司	上海市	金属制品业	1,067,236
204	唐人神集团股份有限公司	湖南省	农副食品加工业	1,062,982
205	山东华兴机械股份有限公司	山东省	专用设备制造业	1,062,557
206	河南龙成集团有限公司	河南省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,061,600
207	河南森源集团有限公司	河南省	汽车制造业	1,061,332
208	河南金汇不锈钢产业集团有限公司	河南省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,059,365
209	苏州市相城区江南化纤集团有限公司	江苏省	化学纤维制造业	1,057,411
210	万丰奥特控股集团有限公司	浙江省	汽车制造业	1,055,450
211	鑫雄铜业集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	1,052,714
212	河南省浙江铝业(集团)有限公司	河南省	有色金属冶炼和压延加工业	1,042,576
213	山东太阳纸业股份有限公司	山东省	造纸和纸制品业	1,040,864
214	山西潞宝集团	山西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,038,049
215	山东润峰集团有限公司	山东省	电气机械和器材制造业	1,036,972
216	内蒙古庆华集团有限公司	内蒙古自治区	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,036,342
217	金猴集团有限公司	山东省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	1,035,501
218	浙江富春江通信集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,031,359
219	人本集团有限公司	浙江省	通用设备制造业	1,027,766
220	天洁集团有限公司	浙江省	通用设备制造业	1,026,496
221	山东金正大生态工程股份有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	1,025,422
222	福耀玻璃工业集团股份有限公司	福建省	非金属矿物制品业	1,024,739
223	济源市万洋冶炼(集团)有限公司	河南省	有色金属冶炼和压延加工业	1,020,994
224	三花控股集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,020,182
225	山东海力化工股份有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	1,019,250
226	胜达集团有限公司	浙江省	造纸和纸制品业	1,018,513
227	得利斯集团有限公司	山东省	农副食品加工业	1,017,614
228	常州天合光能有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,016,812
229	永兴特种不锈钢股份有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,015,527

204	唐人神集团股份有限公司	湖南省	农副食品加工业	1,062,982
205	山东华兴机械股份有限公司	山东省	专用设备制造业	1,062,557
206	河南龙成集团有限公司	河南省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,061,600
207	河南森源集团有限公司	河南省	汽车制造业	1,061,332
208	河南金汇不锈钢产业集团有限公司	河南省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,059,365
209	苏州市相城区江南化纤集团有限公司	江苏省	化学纤维制造业	1,057,411
210	万丰奥特控股集团有限公司	浙江省	汽车制造业	1,055,450
211	震雄铜业集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	1,052,714
212	河南省浙川铝业(集团)有限公司	河南省	有色金属冶炼和压延加工业	1,042,576
213	山东太阳纸业股份有限公司	山东省	造纸和纸制品业	1,040,864
214	山西潞宝集团	山西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,038,049
215	山东润峰集团有限公司	山东省	电气机械和器材制造业	1,036,972
216	内蒙古庆华集团有限公司	内蒙古自治区	石油加工、炼焦和核燃料加工业	1,036,342
217	金猴集团有限公司	山东省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	1,035,501
218	浙江富春江通信集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,031,359
219	人本集团有限公司	浙江省	通用设备制造业	1,027,766
220	天洁集团有限公司	浙江省	通用设备制造业	1,025,496
221	山东金正大生态工程股份有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	1,025,422
222	福耀玻璃工业集团股份有限公司	福建省	非金属矿物制品业	1,024,739
223	济源市万洋冶炼(集团)有限公司	河南省	有色金属冶炼和压延加工业	1,020,994
224	三花控股集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	1,020,182
225	山东海力化工股份有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	1,019,250
226	胜达集团有限公司	浙江省	造纸和纸制品业	1,018,513
227	得利斯集团有限公司	山东省	农副食品加工业	1,017,614
228	常州天合光能有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	1,016,812
229	永兴特种不锈钢股份有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,015,527
230	四川西南不锈钢有限责任公司	四川省	黑色金属冶炼和压延加工业	1,009,276
231	河南金利金铅有限公司	河南省	有色金属冶炼和压延加工业	1,005,794
232	法派集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	1,001,218
233	攀华集团有限公司	江苏省	金属制品业	995,357
234	山东中海化工集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	993,016
235	云南力帆骏马车辆有限公司	云南省	汽车制造业	973,783
236	秦皇岛安丰钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	963,292
237	齐鲁特钢有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	960,000
238	陕西黄河矿业(集团)有限责任公司	陕西省	化学原料和化学制品制造业	952,324
239	上海美特斯邦威服饰股份有限公司	上海市	纺织服装、服饰业	950,955
240	天津市恒兴钢业有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	947,082
241	海天塑机集团有限公司	浙江省	专用设备制造业	942,858
242	农夫山泉股份有限公司	浙江省	酒、饮料和精制茶制造业	938,633
243	浙江富陵控股集团有限公司	浙江省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	935,488
244	湖北东圣化工集团有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	928,006
245	浙江航民实业集团有限公司	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	927,222
246	致远控股集团有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	921,703
247	广州东凌实业集团有限公司	广东省	农副食品加工业	921,498
248	杭叉集团股份有限公司	浙江省	通用设备制造业	920,050
249	骆驼集团股份有限公司	湖北省	电气机械和器材制造业	919,634
250	振石控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	910,799
251	富丽达集团控股有限公司	浙江省	化学纤维制造业	909,715
252	常熟市龙腾特种钢有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	906,045
253	浙江协和集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	903,327
254	山东创新金属科技股份有限公司	山东省	有色金属冶炼和压延加工业	902,304
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758

234	山东中海化工集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	993,016
235	云南力帆骏马车辆有限公司	云南省	汽车制造业	973,783
236	秦皇岛安丰钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	963,292
237	齐鲁特钢有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	960,000
238	陕西黄河矿业(集团)有限责任公司	陕西省	化学原料和化学制品制造业	952,324
239	上海美特斯邦威服饰股份有限公司	上海市	纺织服装、服饰业	950,955
240	天津市恒兴钢业有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	947,082
241	海天塑机集团有限公司	浙江省	专用设备制造业	942,858
242	农夫山泉股份有限公司	浙江省	酒、饮料和精制茶制造业	938,633
243	浙江富陵控股集团有限公司	浙江省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	935,488
244	湖北东圣化工集团有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	928,006
245	浙江航民实业集团有限公司	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	927,222
246	致远控股集团有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	921,703
247	广州东凌实业集团有限公司	广东省	农副食品加工业	921,498
248	杭叉集团股份有限公司	浙江省	通用设备制造业	920,050
249	骆驼集团股份有限公司	湖北省	电气机械和器材制造业	919,634
250	振石控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	910,799
251	富丽达集团控股有限公司	浙江省	化学纤维制造业	909,715
252	常熟市龙腾特种钢有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	906,045
253	浙江协和集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	903,327
254	山东创新金属科技股份有限公司	山东省	有色金属冶炼和压延加工业	902,304
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品(集团)有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材(集团)有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

	企业名称	地区	行业	营业收入
255	湖北枝江酒业集团	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	902,139
256	湖北新洋丰肥业股份有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	900,544
257	徐龙食品集团有限公司	浙江省	农副食品加工业	895,842
258	宁波申洲针织有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	893,758
259	云南南磷集团股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	879,374
260	无锡兴达泡塑新材料股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	872,078
261	山西建邦集团有限公司	山西省	黑色金属冶炼和压延加工业	871,439
262	华仪电器集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	864,512
263	兴惠化纤集团有限公司	浙江省	纺织业	861,158
264	山东永泰化工有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	860,018
265	重庆小康控股有限公司	重庆市	汽车制造业	858,184
266	宝胜科技创新股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	856,947
267	天津市通源钢铁集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	856,931
268	万事利集团有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	855,830
269	星星集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	853,544
270	山东寿光鲁清石化有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	853,090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852,856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850,168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850,123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846,130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845,136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837,111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836,638
278	四川濠吉食品（集团）有限责任公司	四川省	食品制造业	832,810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831,682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829,083
281	铜陵精达铜材（集团）有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824,843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824,000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818,042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816,783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812,721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811,062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810,378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807,459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806,886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805,842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804,386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803,309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801,508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798,161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798,023
296	高深（集团）有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795,102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789,596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786,409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785,329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
---	富阳申能固废环保再	浙江省	有色金属冶炼和压延加工	---

270	限公司	山东省	加工业	853, 090
271	柳桥集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	852, 856
272	盘锦和运新材料有限公司	辽宁省	化学原料和化学制品制造业	850, 168
273	广博集团	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	850, 123
274	海马汽车集团股份有限公司	海南省	汽车制造业	846, 130
275	太平鸟集团有限公司	浙江省	综合	845, 136
276	兴源轮胎集团有限公司	山东省	橡胶和塑料制品业	837, 111
277	伟星集团有限公司	浙江省	综合	836, 638
278	四川濠吉食品(集团)有限责任公司	四川省	食品制造业	832, 810
279	广东东凌粮油股份有限公司	广东省	农副食品加工业	831, 682
280	江苏骏马集团有限责任公司	江苏省	纺织业	829, 083
281	铜陵精达铜材(集团)有限责任公司	安徽省	电气机械和器材制造业	824, 843
282	府谷县煤化工集团有限责任公司	陕西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	824, 000
283	江苏常发实业集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	818, 042
284	湖南金龙国际集团	湖南省	废弃资源综合利用业	816, 783
285	开氏集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	812, 721
286	江苏国强镀锌实业有限公司	江苏省	金属制品业	811, 062
287	江苏海达科技集团有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	810, 378
288	无锡市凌峰铜业有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	807, 459
289	江苏东渡纺织集团有限公司	江苏省	纺织业	806, 886
290	九鼎建设集团股份有限公司	浙江省	综合	805, 842
291	山东尧王控股集团	山东省	综合	804, 386
292	龙大食品集团有限公司	山东省	食品制造业	803, 309
293	万控集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	801, 508
294	河北新武安钢铁集团鑫汇冶金有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	798, 161
295	临清三和纺织集团	山东省	纺织业	798, 023
296	高深(集团)有限公司	云南省	橡胶和塑料制品业	795, 102
297	中国龙工控股有限公司	福建省	专用设备制造业	789, 596
298	华翔集团股份有限公司	浙江省	汽车制造业	786, 409
299	杭州诺贝尔集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	785, 329
300	浙江兴日钢控股集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783, 012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782, 485
302	富阳申能固废环保再生有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	781, 135
303	安钢集团河南凤宝特钢有限公司	河南省	黑色金属冶炼和压延加工业	780, 702
304	湖南五江轻化集团有限公司	湖南省	非金属矿物制品业	776, 549
305	四川剑南春(集团)有限责任公司	四川省	酒、饮料和精制茶制造业	774, 420
306	辅仁药业集团有限公司	河南省	医药制造业	773, 043
307	山东传洋集团有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	772, 457
308	龙达集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	769, 715
309	九星控股集团有限公司	辽宁省	有色金属冶炼和压延加工业	768, 396
310	安踏(中国)有限公司	福建省	纺织服装、服饰业	762, 280
311	四川四海集团	四川省	农副食品加工业	760, 062
312	山东博汇纸业股份有限公司	山东省	造纸和纸制品业	759, 476
313	四川龙蟒集团有限责任公司	四川省	化学原料和化学制品制造业	758, 976
314	安徽楚江投资集团有限公司	安徽省	有色金属冶炼和压延加工业	758, 963
315	浙江奥鑫控股集团有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	758, 644
316	河北春兴实业集团有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	758, 321
317	安德利集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	755, 592
318	德华集团控股股份有限公司	浙江省	木材加工和木、竹、藤、棕、草制品业	753, 294
319	邯郸市正大制管有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	752, 000
320	湖北奥星粮油工业有限公司	湖北省	食品制造业	747, 355

300	浙江六口钢控股集团公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	783,012
301	金洲集团有限公司	浙江省	金属制品业	782,485
302	富阳申能固废环保再生有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	781,135
303	安钢集团河南凤宝特钢有限公司	河南省	黑色金属冶炼和压延加工业	780,702
304	湖南五江轻化集团有限公司	湖南省	非金属矿物制品业	776,549
305	四川剑南春（集团）有限责任公司	四川省	酒、饮料和精制茶制造业	774,420
306	辅仁药业集团有限公司	河南省	医药制造业	773,043
307	山东传洋集团有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	772,457
308	龙达集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	769,715
309	九星控股集团有限公司	辽宁省	有色金属冶炼和压延加工业	768,396
310	安踏（中国）有限公司	福建省	纺织服装、服饰业	762,280
311	四川四海集团	四川省	农副食品加工业	760,062
312	山东博汇纸业股份有限公司	山东省	造纸和纸制品业	759,476
313	四川龙蟒集团有限责任公司	四川省	化学原料和化学制品制造业	758,976
314	安徽楚江投资集团有限公司	安徽省	有色金属冶炼和压延加工业	758,963
315	浙江奥鑫控股集团有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	758,644
316	河北春兴实业集团有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	758,321
317	安德利集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	755,592
318	德华集团控股股份有限公司	浙江省	木材加工和木、竹、藤、棕、草制品业	753,294
319	邯郸市正大制管有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	752,000
320	湖北奥星粮油工业有限公司	湖北省	食品制造业	747,355
321	浙江大东吴集团有限公司	浙江省	综合	746,000
322	江苏隆力奇集团有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	743,689
323	东莞市东糖集团有限公司	广东省	食品制造业	743,627
324	江阴江东集团公司	江苏省	通用设备制造业	740,839
325	南京高精传动设备制造集团有限公司	江苏省	通用设备制造业	740,000
326	河南财鑫集团有限责任公司	河南省	农副食品加工业	738,482
327	徐州东南钢铁工业有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	731,590
328	泰州口岸船舶有限公司	江苏省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	728,349
329	河北钢铁集团龙海钢铁有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	726,627
330	胜利油田高原石油装备有限责任公司	山东省	专用设备制造业	721,853
331	江苏综艺集团	江苏省	综合	720,880
332	云南玉溪仙福钢铁（集团）有限公司	云南省	黑色金属冶炼和压延加工业	719,695
333	内蒙古博源控股集团有限公司	内蒙古自治区	化学原料和化学制品制造业	719,282
334	华通机电集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	716,115
335	长江润发集团有限公司	江苏省	通用设备制造业	714,800
336	临沂三德特钢有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	714,185
337	浙江卡森实业集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	710,243
338	得力集团有限公司	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	706,594
339	浙江森马服饰股份有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	706,347
340	泰开集团有限公司	山东省	电气机械和器材制造业	704,127
341	富海集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	703,031
342	青岛九联集团股份有限公司	山东省	农副食品加工业	701,840
343	江苏江南实业集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	701,046
344	福娃集团有限公司	湖北省	食品制造业	700,081
345	华迪铝业集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	698,370
346	浙江宏磊控股集团有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	696,476
347	公元塑业集团有限公司	浙江省	橡胶和塑料制品业	696,462
348	承德兆丰钢铁集团有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	688,352
349	浙江日月首饰集团有限公司	浙江省	金属制品业	687,776
350	江苏苏南特种装备集团有限责任公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	681,509
351	浙江永利实业集团有限公司	浙江省	纺织业	675,265
352	山东冠洲股份有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	674,270
353	山东省博兴县永鑫化工有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	669,638

	公司			
336	临沂三德特钢有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	714,185
337	浙江卡森实业集团有限公司	浙江省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	710,243
338	得力集团有限公司	浙江省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	706,594
339	浙江森马服饰股份有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	706,347
340	泰开集团有限公司	山东省	电气机械和器材制造业	704,127
341	富海集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	703,031
342	青岛九联集团股份有限公司	山东省	农副食品加工业	701,840
343	江苏江南实业集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	701,046
344	福娃集团有限公司	湖北省	食品制造业	700,081
345	华迪铝业集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	698,370
346	浙江宏磊控股集团有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	696,476
347	公元塑业集团有限公司	浙江省	橡胶和塑料制品业	696,462
348	承德兆丰钢铁集团有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	688,352
349	浙江日月首饰集团有限公司	浙江省	金属制品业	687,776
350	江苏苏南特种装备集团有限责任公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	681,509
351	浙江永利实业集团有限公司	浙江省	纺织业	675,265
352	山东冠洲股份有限公司	山东省	黑色金属冶炼和压延加工业	674,270
353	山东省博兴县永鑫化工有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	669,638
354	山西沁新能源集团股份有限公司	山西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	666,034
355	上海鑫冶铜业有限公司	上海市	有色金属冶炼和压延加工业	662,295
356	河南省华鹏棉业有限公司	河南省	纺织业	653,943
357	上海浦东电线电缆(集团)有限公司	上海市	电气机械和器材制造业	651,059
358	罗蒙集团股份有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	650,935
359	安徽中鼎控股(集团)股份有限公司	安徽省	橡胶和塑料制品业	649,906
360	中利科技集团股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	646,314
361	康恩贝集团有限公司	浙江省	医药制造业	644,393
362	雅鹿集团股份有限公司	江苏省	纺织服装、服饰业	643,972
363	闰土控股集团有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	642,044
364	福建鑫海冶金有限公司	福建省	黑色金属冶炼和压延加工业	641,630
365	江苏鸿开有色金属有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	641,358
366	恒威集团有限公司	浙江省	通用设备制造业	632,283
367	重庆博耐特实业(集团)有限公司	重庆市	汽车制造业	630,000
368	深圳市神舟电脑股份有限公司	广东省	计算机、通信和其他电子设备制造业	629,584
369	江苏华尔润集团有限公司	江苏省	非金属矿物制品业	624,440
370	湖北大江化工集团有限公司	湖北省	化学原料和化学制品制造业	622,503
371	江苏华机集团	江苏省	造纸和纸制品业	621,800
372	三鼎控股集团有限公司	浙江省	纺织业	617,215
373	天津市金桥焊材集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	616,951
374	安徽天康(集团)股份有限公司	安徽省	电气机械和器材制造业	614,135
375	福建百宏聚纤科技实业有限公司	福建省	化学纤维制造业	609,770
376	兆山集团有限公司	浙江省	非金属矿物制品业	608,235
377	上海亚龙投资(集团)有限公司	上海市	电气机械和器材制造业	607,409
378	浙江古纤道新材料股份有限公司	浙江省	化学纤维制造业	606,667
379	新誉集团有限公司	江苏省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	603,798
380	杭州东华链条集团有限公司	浙江省	金属制品业	602,110
381	今创集团	江苏省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	601,359
382	江苏梦兰集团有限公司	江苏省	纺织业	601,268
383	山东华夏集团有限公司	山东省	专用设备制造业	600,000
384	江苏兴达钢帘线股份有限公司	江苏省	金属制品业	594,553
385	青海庆华矿冶煤化工集团有限公司	青海省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	594,256
386	江苏倪家巷集团有限公司	江苏省	纺织业	592,581
387	长江高科电缆有限公司	湖北省	金属制品业	592,458
388	浙江永通染织集团有限公司	浙江省	纺织业	589,989
389	山西阳光焦化集团股份有限公司	山西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	589,472
390	健康元药业集团股份有限公司	广东省	医药制造业	584,996
391	美欣达集团有限公司	浙江省	综合	584,341
392	湖北程力集团	湖北省	汽车制造业	580,000
393	杭州瑞成辉化纤有限公司	浙江省	化学纤维制造业	577,226
394	华孚色纺股份有限公司	安徽省	纺织业	573,243

			2013年制造业上市公司	
380	杭州东华链条集团有限公司	浙江省	金属制品业	602,110
381	今创集团	江苏省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	601,359
382	江苏梦兰集团有限公司	江苏省	纺织业	601,268
383	山东华夏集团有限公司	山东省	专用设备制造业	600,000
384	江苏兴达钢帘线股份有限公司	江苏省	金属制品业	594,553
385	青海庆华矿冶煤化集团有限公司	青海省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	594,256
386	江苏倪家巷集团有限公司	江苏省	纺织业	592,581
387	长江高科电缆有限公司	湖北省	金属制品业	592,458
388	浙江永通染织集团有限公司	浙江省	纺织业	589,989
389	山西阳光焦化集团股份有限公司	山西省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	589,472
390	健康元药业集团股份有限公司	广东省	医药制造业	584,996
391	美欣达集团有限公司	浙江省	综合	584,341
392	湖北程力集团	湖北省	汽车制造业	580,000
393	杭州瑞成化纤有限公司	浙江省	化学纤维制造业	577,226
394	华孚色纺股份有限公司	安徽省	纺织业	573,243
395	阿尔法（江阴）沥青有限公司	江苏省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	571,848
396	无锡市兆顺不锈钢中板有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	564,112
397	广西万盛实业股份有限公司	广西壮族自治区	汽车制造业	562,842
398	双登集团股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	560,113
399	山东潍焦集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	558,985
400	山东三星集团有限公司	山东省	农副食品加工业	557,102
401	镇江鼎胜铝业股份有限公司	江苏省	有色金属冶炼和压延加工业	556,099
402	好孩子集团有限公司	江苏省	文教、工美、体育和娱乐用品制造业	552,600
403	江苏东源电器集团股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	548,382
404	浙江天圣化纤有限公司	浙江省	化学原料和化学制品制造业	547,341
405	天津市新宇彩板有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	547,436
406	湖南安石企业（集团）有限公司	湖南省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	546,654
407	瑞立集团有限公司	浙江省	汽车制造业	546,478
408	江苏恒瑞医药股份有限公司	江苏省	医药制造业	543,507
409	三宝集团有限公司	福建省	黑色金属冶炼和压延加工业	540,917
410	浙江红剑集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	538,784
411	晶科能源有限公司	江西省	电气机械和器材制造业	536,682
412	扬帆集团股份有限公司	浙江省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	532,356
413	人福医药集团股份公司	湖北省	医药制造业	531,709
414	劲牌有限公司	湖北省	酒、饮料和精制茶制造业	530,215
415	江苏新潮科技集团有限公司	江苏省	计算机、通信和其他电子设备制造业	530,145
416	卫华集团有限公司	河南省	通用设备制造业	528,174
417	天津市源泰工贸有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	523,674
418	山东天宏新能源化工有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	523,247
419	浙江正凯集团有限公司	浙江省	化学纤维制造业	522,217
420	哈尔滨光宇集团股份有限公司	黑龙江省	通用设备制造业	522,106
421	四川禾嘉实业（集团）有限公司	四川省	专用设备制造业	521,100
422	四川省东山市福华农业科技投资集团	四川省	化学原料和化学制品制造业	520,200
423	青特集团有限公司	山东省	汽车制造业	519,559
424	四川省井研县食品有限责任公司	四川省	农副食品加工业	519,380
425	久立集团股份有限公司	浙江省	有色金属冶炼和压延加工业	518,203
426	湖北国宝桥米有限公司	湖北省	农副食品加工业	518,030
427	重庆中钢投资（集团）有限公司	重庆市	废弃资源综合利用业	514,794
428	武汉重冶阳澄重型机械制造有限公司	湖北省	黑色金属冶炼和压延加工业	510,415
429	山东世纪阳光纸业集团有限公司	山东省	造纸和纸制品业	509,996
430	福建省金纶高纤股份有限公司	福建省	化学纤维制造业	509,813
431	大连环宇阳光集团	辽宁省	计算机、通信和其他电子设备制造业	509,500
432	新华昌集团有限公司	江苏省	金属制品业	508,863
433	云南祥丰化肥股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	508,500
434	越美集团有限公司	浙江省	纺织业	507,825
435	江苏牧羊集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	507,623
436	泰州三福船舶工程有限公司	江苏省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	507,120
437	江苏苏化集团有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	506,588
438	史丹利化肥股份有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	506,671
439	黄石鑫鹏铜材有限责任公司	湖北省	有色金属冶炼和压延加工业	503,023
440	汇仁集团有限公司	江西省	医药制造业	502,784
441	湖北洪森粮油集团	湖北省	农副食品加工业	502,039
442	天津岐丰集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	500,810
443	山东宜坤集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	500,604
444	科迪食品集团股份有限公司	河南省	食品制造业	500,489
445	浙江泰普森休闲用品有限公司	浙江省	家具制造业	500,152
446	浙江富钢金属制品有限公司	浙江省	金属制品业	500,000
447	深圳市共进电子股份有限公司	广东省	计算机、通信和其他电子设备制造业	499,473

433	云南祥丰化肥股份有限公司	云南省	化学原料和化学制品制造业	508, 500
434	越美集团有限公司	浙江省	纺织业	507, 825
435	江苏牧羊集团有限公司	江苏省	专用设备制造业	507, 623
436	泰州三福船舶工程有限公司	江苏省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	507, 120
437	江苏苏化集团有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	506, 588
438	史丹利化肥股份有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	505, 671
439	黄石鑫鹏铜材有限责任公司	湖北省	有色金属冶炼和压延加工业	503, 023
440	汇仁集团有限公司	江西省	医药制造业	502, 784
441	湖北洪森粮油集团	湖北省	农副食品加工业	502, 039
442	天津岐丰集团有限公司	天津市	黑色金属冶炼和压延加工业	500, 810
443	山东宜坤集团有限公司	山东省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	500, 604
444	科迪食品集团股份有限公司	河南省	食品制造业	500, 489
445	浙江普普森休闲用品有限公司	浙江省	家具制造业	500, 152
446	浙江富钢金属制品有限公司	浙江省	金属制品业	500, 000
447	深圳市共进电子股份有限公司	广东省	计算机、通信和其他电子设备制造业	499, 473
448	江苏中能硅业科技发展有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	496, 606
449	海润光伏科技股份有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	496, 575
450	浙江华达集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	495, 221
451	郑州思念食品有限公司	河南省	农副食品加工业	494, 598
452	四川南骏汽车集团有限公司	四川省	汽车制造业	493, 365
453	济南圣泉集团股份有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	492, 899
454	江苏三笑集团	江苏省	橡胶和塑料制品业	491, 796
455	重庆润通动力有限公司	重庆市	通用设备制造业	486, 950
456	浙江飞虹通信集团有限公司	浙江省	通用设备制造业	486, 572
457	江苏华朋集团有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	484, 419
458	如皋市双马化工有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	483, 626
459	百隆东方股份有限公司	浙江省	纺织业	482, 627
460	扬州大洋造船有限公司	江苏省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	481, 749
461	四川宏华石油设备有限公司	四川省	专用设备制造业	481, 382
462	泰豪集团有限公司	江西省	专用设备制造业	481, 157
463	河北华丰煤电电力有限公司	河北省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	480, 520
464	邯郸市广成特种钢冷弯有限公司	河北省	黑色金属冶炼和压延加工业	480, 000
465	安徽鑫港炉料股份有限公司	安徽省	废弃资源综合利用业	479, 084
466	山东宏信化工股份有限公司	山东省	化学原料和化学制品制造业	475, 296
467	开曼铝业（三门峡）有限公司	河南省	有色金属冶炼和压延加工业	475, 065
468	浙江造船有限公司	浙江省	铁路、船舶、航空航天和其他运输设备制造业	474, 490
469	浙江凌达实业有限公司	浙江省	纺织服装、服饰业	473, 613
470	兴鑫控股集团有限公司	浙江省	纺织业	472, 612
471	香塘集团有限公司	江苏省	化学纤维制造业	472, 227
472	台州浙合天地铸造有限公司	浙江省	废弃资源综合利用业	471, 040
473	江阴模塑集团有限公司	江苏省	汽车制造业	468, 844
474	长东力恒锦纶科技有限公司	福建省	纺织业	468, 317
475	三六一度（中国）有限公司	福建省	皮革、毛皮、羽毛及其制品和制鞋业	467, 843
476	四川铁骑力士实业有限公司	四川省	农副食品加工业	465, 382
477	安徽迎驾集团股份有限公司	安徽省	酒、饮料和精制茶制造业	465, 107
478	安徽天大企业（集团）有限公司	安徽省	黑色金属冶炼和压延加工业	464, 774
479	浙江长城电子科技集团有限公司	浙江省	电气机械和器材制造业	463, 461
480	徐州金虹钢铁集团有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	457, 577
481	吉林万通药业集团有限公司	吉林省	医药制造业	457, 227
482	河南省中原内配股份有限公司	河南省	汽车制造业	456, 920
483	福建三安集团有限公司	福建省	计算机、通信和其他电子设备制造业	454, 696
484	济源市金马焦化有限公司	河南省	石油加工、炼焦和核燃料加工业	453, 573
485	江苏华亚化纤有限公司	江苏省	化学纤维制造业	452, 781
486	浙江南方控股集团有限公司	浙江省	纺织业	451, 846
487	安徽省华鑫铝业集团有限公司	安徽省	有色金属冶炼和压延加工业	451, 704
488	盼盼集团	辽宁省	金属制品业	450, 765
489	三元控股集团有限公司	浙江省	纺织业	448, 996
490	孚日集团股份有限公司	山东省	纺织业	447, 002
491	江苏旋力集团股份有限公司	江苏省	黑色金属冶炼和压延加工业	446, 845
492	河南阳光油脂集团有限公司	河南省	农副食品加工业	445, 017
493	无锡江南电缆有限公司	江苏省	电气机械和器材制造业	442, 181
494	鄂州鸿泰钢铁有限公司	湖北省	黑色金属冶炼和压延加工业	440, 638
495	芜湖市富鑫钢铁有限公司	安徽省	金属制品业	439, 953
496	露笑集团有限公司	浙江省	黑色金属冶炼和压延加工业	439, 081
497	内蒙古阜丰生物科技有限公司	内蒙古自治区	食品制造业	435, 338
498	江西博能实业集团有限公司	江西省	金属制品业	435, 260
499	山东翔宇化纤有限公司	山东省	纺织业	435, 044
500	江苏晋煤恒盛化工股份有限公司	江苏省	化学原料和化学制品制造业	434, 492



QPSS 青岛浦项不锈钢有限公司欢迎您!

HOME | [LANGUAGE](#) | SITE MAP | CONTACT US

> CHINESE
> ENGLISH
> KOREAN

2014年7月15日 星期二 (农历六月十九) 18: 37

[走进青浦](#)

[公司动态](#)

[产品服务](#)

[人力资源](#)

[联系我们](#)

[青浦文化](#)



当前位置: [首页](#) > [走进青浦](#) > [About QPSS](#)
About QPSS



and surrounded by the Jiaozhou Bay Highway, Jiaozhou Bay Subsea Tunnel and Qingdao Jiaozhou Bay Bridge.

QPSS officially started construction on 9th April, 2003 and received the investment USD 180million, with an plan of an annual production of 180000 tons of cold-rolled stainless steel. The company imported the advanced equipment and technology from France, Germany, Belgium, South Korea and other countries and successful management experience and technology of South Korea POSCO. In addition, the company pay attention to environmental protection and clean production. The entire production process is tightly controlled by computer. The company equipment has excellent strength of the mass production of 400-series stainless steel, include 409L, 430, 436L and 439,etc.



The production has the excellent corrosion resistance, good wear resistance, excellent performance of deep processing, clean surface, neat, beautiful appearance and low cost. They are widely used in tableware, kitchen equipment, household appliances, elevators, auto parts, building decoration and other industries. With superior products and quality services, we continuously expand the market share of China stainless steel, and the cumulative production reached 1000000 tons in January, 2011.

In order to deepen the whole stainless steel industry, the stainless steel deep processing base constructed adjacent to the company will introduce a variety of advanced downstream production line of stainless steel to build a downstream products processing center of stainless steel. What's more, the company will also introduce all kinds of steel which Qingdao can not produce from POSCO, POSCO invested enterprises in China and other foreign and domestic iron and steel enterprises to build a stainless steel supply base in Shandong, North China, and Northeast region.

Since the construction of the factory, QPSS always adhere to the POSCO management philosophy of "people-oriented", and constantly improve the management system of the corporate while continuously improving their productivity and competitive strength. The company is always attaching great importance to the beneficial win-win situation of the enterprise and its employees, highlighting the power of "love". Especially since trade unions was established, the company has closely been around the topic of "rights, harmony and win-win" to strengthen the organization and coordination, setting up a solid bridge of the China-ROK friendly exchanges and strengthening the interdependence between enterprises and employees. What's more, the company always treats promoting the harmonious enterprise, improving staff quality, and caring staff's life as the primary task. QPSS has won the "national double love double assessment of the advanced enterprise", "the home of countrywide model worker", "Shandong province harmonious labor relations in enterprises", etc. QPSS also organized a variety of activities for staff and promote members to participate in social welfare volunteer activities in long-term which has been widely acclaimed by the community as well as the superiors.

On the road of development in the future, QPSS will uphold POSCO business philosophy of "limited resources, unlimited creative", striving to stand in the world steely forest and to achieve the grand target—the most powerful 400 series stainless steel production enterprise in China.



- [公司介绍](#)
- [公司概况](#)
- [公司沿革](#)
- [总经理致辞](#)

- [经营哲学](#)
- [公司荣誉](#)
- [工厂介绍](#)
- [企业优势](#)
- [产品优势](#)
- [位置优势](#)
- [企业伦理](#)
- [公司全景](#)

- [首页](#)
- [走进浦项](#)
- [产品服务](#)
- [人力资源](#)
- [青浦文化](#)

友情链接

请选择:



40057

中国 · 山东省 · 青岛经济技术开发区昆仑山北路200号（邮编：266510）

Copyright © 2012 POSCO QPSS. All right reserved

[站长统计](#) | 今日IP[19] | 今日PV[94] | 昨日IP[29] | 昨日PV[117] | 当前在线[1]



About us | Product information

Ningbo Baoxin Stainless Steel Co., Ltd (Baoxin for short) is a cold rolled stainless steel sheet manufacturer established jointly by Baosteel Group Corporation, Zheyong Iron & Steel Investment (Ningbo) Co., Ltd, Nisshin steel Co., Ltd (Japan), Mitsui & Co., Ltd (Japan) and Hanwa Co., Ltd (Japan) in March 1996.

Baoxin is located in Ningbo Economic & Technical Development Zone, and close to Beilun port, one of our country's four deepwater port, apart from Ningbo city about 35 kilometers, with facilitate traffic and logistics. Its annual capacity designed is up to 660 thousand metric tons. The company occupies about 740 thousand square meters, with 35% green coverage.

Baoxin main products cover 300 and 400 series of cold rolled stainless steel sheets and coils with surface finished of 2B, 2D, No. 3, No. 4, HL, BA, thickness range from 0.15–5.0mm, and Width range from 650–1320mm. Products are widely applied to various fields, such as elevators, automobile, electrical appliance, kitchen utensils, and construction decorations etc.

Baoxin's guideline of management is: concerning customer's demand, promoting management level, controlling pollution and prevent hazard, providing high quality products and achieving mutual benefit.

The company's management strictly according to Quality Management System (QMS), Environment Management System (EMS), Occupational Health and Safety Management System (OHSMS), Measurement management system (MMS), Energy management system (EnMS).

Baoxin wishes to cooperate with people and enterprise in all fields for a brilliant and prosperous future.



Overseas

Home ▶ Overseas ▶ Lisco

Lisco

Hansco

Lidco

Liwco

Lcmco

Lifasco

EUJ

Lisco



Lianzhong (Guangzhou) Stainless Steel Corporation

Lianzhong (Guangzhou) Stainless Steel Corporation (LISCO) is located in the East Section of the Economy & Technology Development Zone in Guangzhou. It is an integrated stainless steel mill that operates steelmaking, hot rolling and cold rolling processes at 1 million-ton level. With an area of 1.2 million square meters, it is the heavyweight base for the production of professional stainless steel in southern China.

The equipment, technique and workmanship of LISCO have all reached the world advanced level. It has established the world's first continuous stainless steel cold rolling line that integrates four traditional production lines (rolling line, cold annealing and pickling line, skin pass mill, and tension leveling line), as well as the first domestic hot annealing and pickling line that can process 10mm thick plates and coils. Moreover, it has established various resource recycling and reuse as well as pollution prevention and control facilities, such as the world's most advanced total recycling and rebirth system for waste acid, and the first domestic waste water bio-denitrification system that can deal with waste water with high-concentration of nitrate-nitrogen.

LISCO has passed various international management system and product certifications such as ISO9001, ISO14001, OHSAS18001, PED and CNAS. It will continue to uphold the operation philosophy of "innovation, growth, responsibility and sustainability" and make every effort to make it "the top professional stainless steel manufacturing enterprise in the world."

TEL: +86-20-32108888
 FAX: +86-020-32108866
 LISCO: <http://www.lisco.com.cn/>

News

About Us

YUSCO Story
 History
 Vision
 Founder of
 YUSCO
 Certificates

Overseas

Lisco
 Hansco
 Lidco
 Liwco
 Lcmco
 Lifasco

Product

Introduction
 Specification
 Application
 Catalog
 YUSCO Catalog

R&D

Production Flow
 Chart
 Introduction to
 R&D
 Patents

SaleService

CSR

Corporate
 Governance
 Sustainability
 Management
 Social
 Contribution

Human

Resources

Join Us
 Life at YUSCO

ContactUs

EUJ

A Great
Workplace
Customer-
Supplier
Relationship



Best viewed in IE 8.0 or higher . Copyright© 2013 YUSCO Stainless Steel CO., LTD. All rights reserved

A new vision for advanced materials.

Introducing the new Outokumpu, formed by two companies —
Outokumpu and the ThyssenKrupp stainless steel unit in China. [LEARN MORE >](#)

OUTOKUMPU

Shanghai Krupp Stainless



[Home](#) - [Site Map](#) - [Related Website](#) - [Contact](#) - [中文](#)

[Company](#) [Products](#) [Applications](#) [Sales](#) [Knowledge](#) [Download](#)

[History](#)

[Shareholders](#)

[Location](#)

[Career](#)



Shareholders

The Joint Venture company - Shanghai Krupp Stainless Co. Ltd. - was founded in 1998 between ThyssenKrupp Steel Group member company ThyssenKrupp Stainless, formerly Krupp Thyssen Stainless(60% interest) and Shanghai Pudong Iron & Steel (40% interest).

ThyssenKrupp Stainless Coordinates the international activities of the ThyssenKrupp Group's Stainless Business unit.Comprising ThyssenKrupp Nirosta GmbH, Krefeld/Germany, ThyssenKrupp Acciai Speciali Terni SpA, Terni/Italy, ThyssenKrupp Mexinox S.A. de C.V., San Luis Potosi/Mexico, and ThyssenKrupp VDM GmbH, Werderh/Germany (producer of nickel base alloys at locations in Germany and the USA), the Stainless business unit employs a staff of over 12,000, and in the fiscal year 1999/2000 generated a turnover of approximately EUR 4.4 billion from total supplies of close to 2m t of stainless steel flat products(1.5m t of which cold rolled steel and strip), and 0.5m t of other special steel and alloy products. This makes ThyssenKrupp Stainless the world's biggest supplier of stainless steel flat products.

Founded in 1913, Shanghai Pudong Iron & Steel boasts a production capacity for crude steel of 1.8m t and for finished products of 2m t, making it China's largest producer of alloyed and stainless steel medium and heavy plate and one of the country's biggest steel producers. Its staff of 12,000 at 10 production sites generates a turnover of 5.5 billion RMB (about 660m US\$). Besides serving the Chinese market, the company also exports its products to the USA as well as to Canada, Japan, South Korea and South East Asia. Shanghai Pudong Iron & Steel is one of the Baosteel Group's leading subsidiaries in the steel production sector. One of the most competitive steel producers in China, the company has a wealth of experience and expertise, and has taken an expansive market approach in the area of alloyed and stainless steel products.

[Home](#) | [Company](#) | [Products](#) | [Applications](#) | [Sales](#) | [Knowledge](#) | [Download](#)

Copyright © 2014 by Shanghai Krupp Stainless.
沪ICP备05005177号

About DKC

Corporate Overview

- Overview
- CEO Greeting
- Vision of DKC

History of DKC

Organization Chart

Corporation Identity

Affiliated Companies

Location

Corporate Overview

Home About DKC > Corporate Overview > Overview

Overview

DKC PREPARES THE FUTURE TOWARD THE WORLD.



With its establishment in February 28, 1990, DKC is the only Stainless Steel Plate manufacturing company in Korea. DKC is fully equipped with the high-tech facilities such as Continuous Heat Treatment Furnace, Leveller, AGM(Auto Grinding Machine) and Continuous Picking line. With its 90 thousand pyeong area in Pohang City, Korea, DKC produces 100 thousand tons of stainless steel plate per year.

Product excellence recognized worldwide.

Product process is divided in to the POSCO process, to produce slab, black plate and black coil and the DKC process which contains Heat Treatment, Water Quenching, Leveling, Shot Blasting, Pickling and Packing with raw supplied materials from POSCO. DKC supplies its products by producing various grade of stainless steel plate such as 304, 304L, 316L, 317, 321 and duplex, from 8mm to 80mm in thickness.

The Quality and Technology Laboratory runs tensile, impact, internal defect, hardness, surface roughness and surface defect mechanical test to insure the qualities of the products. Moreover, researchers at the labs are studying for providing newer grade of stainless steel plate, simplification of process, better quality, and more appropriate condition.

Thanks to these efforts, DKC received multiple certifications with the starting with ISO system certification in 1996, then KR, LR, DNV, and earned world's 9 point registration of shipping as well as International Industrial Standard JIS, TÜV. By acquiring these various certifications, DKC proves its superior qualities in manufacturing stainless steel plates which is well-perceived all over the world.

According to our global strategy, in 2001, established factory in Kunshan near Shanghai, China as 80 thousand tons annual production of stainless steel plate. In addition, established sales office in Singapore and Japan targeting the Asian market as a base point for the sale. And established sales office in Germany, Europe to sale products and stock material with warehouse. Our abroad sales offices are spurring to expand global stainless steel sales market. Furthermore, our sister company, DKCS specializes in comprehensive processing of the domestic stainless steel coil center based on a superior quality and service with DKC as a market leader in stainless steel is to keep going. From now and forever, we'll spend all the energy for playing the role of locomotive of industrial development. We will also try to be a basis for a affluent life. There are DKCS, DK Marine, DK D&I, Segi, and LeadCorp as domestic affiliated corporations.



Eco-friendly Corporation - DKC

Recently, as it is significant issue how to response to international environmental regulations for metal industries, DK Corporation has set environment management as a core management factor and put numerous efforts into it.

We are promoting awareness of environment management among employees by consistent education and training, and also continually developing Clean Production technology which is the most suitable for our corporation by periodic exchange of technology with RIST (Research Institute of Industrial Science and Technology).

About DKC

Corporate Overview

History of DKC

Organization Chart

Corporation Identity

Affiliated Companies

Location

Affiliated Companies

Domestic

Overseas

KDKC

The main business

STS Plate Manufacturer

Address

No.66, LONGDENG ROAD KUNSHAN DEVELOPMENT ZONE, JIANGSU, 215300 P.R.C.

Phone / Fax

TEL. 86-5125-7900-998 / FAX. 86-5125-7700-969

DKC Singapore.

The main business

STS Plate Distribution

Address

10 ANSON ROAD #88-02 INTERNATIONAL PLAZA SINGAPORE 079903

Phone / Fax

TEL. 65-6323-0115 / FAX. 65-6323-6607

DKC Japan.

The main business

STS Plate Distribution

Address

7TH, FL., DAINE HORIUCHI B/D 2-11-15 AKASAKA, MINATO-KU, TOKYO, JAPAN

Phone / Fax

TEL. 81-3-3568-2423 / FAX. 81-3-5573-5723

DKC Europe.

The main business

STS Plate Distribution

Address

MERGENTHALERALLEE 10-12, 65760, ESCHBORN, GERMANY

Phone / Fax

TEL. 49-6196-400-968 / FAX. 49-6196-400-924

DKCA

The main business

Automotive parts Manufacturer

Address


No.66, LONGDENG ROAD KUNSHAN DEVELOPMENT ZONE, JIANGSU, 215300 P.R.C.

Phone / Fax

TEL. 86-5125-7768-388 / FAX. 86-5125-7768-955

Go to company web page

Copyright© 2012 DKC, All right reserved



www.dkcsteel.com/eng/01_com/com06_02.html

1/1

Exhibit-3 Tariff Rates List of Stainless Steel Sheet

海關綜合信息資訊網

http://www.China-Customs.com

提供最新海关新闻资讯, 普及海关知识, 通关报关业务咨询, 为企业搭建通畅进出口桥梁

www.China-Customs.com

简
繁

动态新闻 | 相关公告 | 国际贸易 | 报关实务 | 各国通关 | 现代物流 | 报关员考试 | 减免税专区 | 海关知识 | 海关辞典 | 关区简介 | 电子口岸 | 业务指南
出口退税 | 打私案例 | 法律法规 | 知识产权 | 违法案例 | 检验检疫 | 开发区专栏 | 保税区专栏 | 行政复议 | WTO最惠国 | 边境贸易 | 政务信息 | 国际组织

热点专题: 配额许可贸易壁垒 | 反倾销反补贴 | 中国东盟自由贸易区 | CEPA 专题

敬告: 本站非政府性海关网站, 相关资讯仅供参考

宏观统计数据资讯中心

最新行业统计数据文献, 了解国内宏观经济发展趋势

http://www.China-Customs.com

您目前位置: 中国海关资讯网首页 > 2014年海关税率/出口退税查询 > 钢铁 > 不锈钢平板轧材, 宽度在600毫米及以上 (7219)

热点通告: 现开通 **海关进出口宏观统计数据** (包括年度/月度/进出口国家地区/各海关口岸/各省市等进出口统计数据) 查询.

不锈钢平板轧材, 宽度在600毫米及以上

如需查询本类产品进出口统计数据/进出口企业名录, 请联系我们

HS Code 税则号码	附加 码	Name of Commodity 商品名称 (点击查询商品进出口统计数据)	Import Rate		出口 税率	增值税	退税	计量 单位	监管 条件
			进口税率 优税	普税					
72191100	00	厚度>10mm热轧不锈钢卷板	4.0	14.0	0.0	17.0	13	035	A
72191200	00	4.75mm≤厚≤10mm热轧不锈钢卷板	4.0	14.0	0.0	17.0	13	035	A
72191312	00	3mm≤厚<4.75mm未经酸洗的热轧	4.0	14.0	0.0	17.0		035	A
72191319	00	3mm≤厚<4.75mm未经酸洗的其他	4.0	14.0	0.0	17.0	13	035	A
72191322	00	3mm≤厚<4.75mm经酸洗的热轧不	4.0	14.0	0.0	17.0		035	A
72191329	00	3mm≤厚<4.75mm经酸洗的其他热	4.0	14.0	0.0	17.0	13	035	A
72191412	00	厚度<3mm未经酸洗的热轧不锈钢	4.0	14.0	0.0	17.0		035	A
72191419	00	厚度<3mm未经酸洗的其他热轧不	4.0	14.0	0.0	17.0	13	035	A
72191422	00	厚度<3mm经酸洗的热轧不锈钢卷	4.0	14.0	0.0	17.0		035	A
72191429	00	厚度<3mm经酸洗的其他热轧不锈	4.0	14.0	0.0	17.0	13	035	A
72192100	00	厚度>10mm热轧不锈钢平板	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72192200	00	4.75mm≤厚≤10mm热轧不锈钢平板	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72192300	00	3mm≤厚<4.75mm热轧不锈钢平板	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72192410	00	1mm<厚度<3mm热轧不锈钢平板	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72192420	00	0.5mm≤厚≤1mm热轧不锈钢平板	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72192430	00	厚度<0.5mm热轧不锈钢平板	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72193100	00	厚度≥4.75mm冷轧不锈钢板	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72193200	00	3mm≤厚<4.75mm冷轧不锈钢板材	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72193310	00	1mm<厚<3mm, 按重量计含锰量在	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72193390	00	其他1mm<厚<3mm冷轧不锈钢板材	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72193400	00	0.5mm≤厚≤1mm冷轧不锈钢板材	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72193500	00	厚度<0.5mm冷轧不锈钢板材	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A
72199000	00	其他不锈钢冷轧板材	10.0	40.0	0.0	17.0	13	035	A

Cold Rolled Stainless Steel Coils
1mm<Thick<3mm
0.5mm<Thick<1mm

关于本站 | 设为首页 | 加入收藏 | 友情链接 | 联系我们

本站郑重声明: 本站为非政府性海关资讯网站, 具体咨询业务您可直接联系当地海关。
本网所做解答、所载文章、数据仅供参考, 使用前务请核实。

Copyright© 海关综合信息资讯网 All Rights Reserved 版权所有 复制必究
中国 北京 Beijing, China



Exhibit-4 Vat Rebate Rates



国家税务总局
State administration of Taxation

版本：2014A

出口退税率查询

商品代码: 商品名称: 冷轧不锈钢板 页面大小: 15 共5条 1页 1/1

HS Code	商品编码	商品名称Name of Commodity	计量单位	VAT Rebate Rate	增值税退税率%
72193100		厚度≥4.75mm冷轧不锈钢板	千克	13.0	
72193200		3mm<厚度<4.75mm冷轧不锈钢板材	千克	13.0	
72193390		其他1mm<厚度<3mm冷轧不锈钢板材	千克	13.0	
72193400		0.5mm≤厚度≤1mm冷轧不锈钢板材	千克	13.0	
72193500		厚度<0.5mm冷轧不锈钢板材	千克	13.0	

国家税务总局办公厅主办 电子税务管理中心提供技术支持 航天四创软件公司提供软件平台

Cold Rolled Stainless Steel Coils
1mm<Thick<3mm
0.5mm<Thick<1mm



国家税务总局

State administration of Taxation

版本：2014A

出口退税率查询

商品代码: 商品名称: 页面大小 共1条 1页 1/1 页

HS Code	商品编码	商品名称	Name of Commodity	计量单位	VAT Rebate Rate	增值税退税率%
73241000		不锈钢制洗涤槽及脸盆	Stainless Steel Sink	千克	9.0	

国家税务总局办公厅主办 电子税务管理中心提供技术支持 航天四创软件公司提供软件平台

Exhibit-5

Stainless Steel Sheet Export and Import Data of China

List of products exported by China 🇨🇳

detailed products in the following category: 7219 Flat-rolled products of stainless steel, of a width of 600mm or more

HS8	Code	Product label	2011	2012	2013
			Exported quantity, Tons	Exported quantity, Tons	Exported quantity, Tons ▼
+	721913	Flat rolled prod, stainless steel, hr in coil, w>=600mm, 3<=thk<4.75mm	449,696	350,059	526,789
+	721912	Flat rolled prod, stainless steel, hr, in coil, w>=600mm, 4.75<=thk<10mm	268,930	244,129	339,614
+	721934	Flat rolled prod, stainless steel, cr, w>=600mm, 0.5mm<=thick<1mm	197,021	221,246	300,436
+	721933	Flat rolled prod, stainless steel, cr, 600mm wide, 1mm<thick<3mm	224,086	217,589	273,533
+	721935	Flat rolled prod, stainless steel, cr, >600mm wide, less than 0.5mm thick	82,790	102,046	155,012
+	721914	Flat rolled prod, stainless steel, hr in coil, w>=600mm, thk<3mm	90,617	79,442	123,214
+	721921	Flat rolled prod, stainless steel, hr, nic, >=600mm wide, over 10mm thick	75,667	47,882	57,112
+	721932	Flat rolled prod, stainless steel, cr, w>=600mm, 3mm<=thick<4.75mm	48,771	41,890	52,753
+	721990	Flat rolled prod, stainless steel, 600mm or more wide, nes	32,744	30,558	34,429
+	721922	Flat rolled prod, stainless steel, hr, nic, w>=600mm, 4.75mm<=thk<=10mm	27,215	29,810	28,351
+	721911	Flat rolled prod, stainless steel, hr, in coil, w>=600mm, thk>10mm	17,302	22,272	26,814
+	721931	Flat rolled prod, stainless steel, cr, >600mm wide, 4.75mm or more thick	8,764	7,558	12,975
+	721923	Flat rolled prod, stainless steel, hr, nic, w>=600mm, 3mm<=thk<4.75mm	7,259	5,733	6,780
+	721924	Flat rolled prod, stainless steel, hr, nic, >600mm wide, less than 3mm thick	2,161	2,335	1,935

Sources: ITC calculations based on [General Customs Administration of China](#) statistics since January, 2013.ITC calculations based on [UN COMTRADE](#) statistics until January, 2013.The quantities shown in light green are estimated by UNSD. For further information, please refer to the [UNSD explanatory note](#).

Market Analysis and Research, International Trade Centre (ITC); Palais des Nations; CH-1211 Geneva 10; Switzerland

Tel.: +41 (0)22 730 02 34; Fax: +41 (0)22 730 05 77; marketanalysis@intracen.org

Copyright © 1999-2008 International Trade Centre. All rights reserved.

List of products imported by China 🇨🇳

detailed products in the following category: 7219 Flat-rolled products of stainless steel, of a width of 600mm or more

HS8	Code	Product label	2011	2012	2013
			Imported quantity, Tons	Imported quantity, Tons	Imported quantity, Tons ▼
+	721934	Flat rolled prod, stainless steel, cr,w>=600mm,0.5mm<=thick <1mm	169,094	169,427	135,429
+	721913	Flat rolled prod, stainless steel, hr in coil, w>=600mm, 3<=thick <4.75mm	133,572	102,329	118,441
+	721933	Flat rolled prod, stainless steel, cr, 600mm wide, 1mm <thick <3mm	99,496	89,654	80,326
+	721912	Flat rolled prod, stainless steel, hr, in coil, w>=600mm, 4.75<=thick <10mm	44,482	35,944	43,014
+	721932	Flat rolled prod, stainless steel, cr, w>=600mm, 3mm<=thick <4.75mm	33,206	19,720	29,370
+	721935	Flat rolled prod, stainless steel, cr, >600mm wide, less than 0.5mm thick	45,913	33,590	24,684
+	721921	Flat rolled prod, stainless steel, hr, nic, >=600mm wide, over 10mm thick	14,535	15,201	12,731
+	721914	Flat rolled prod, stainless steel, hr in coil, w>=600mm, thick < 3mm	11,987	4,193	9,223
+	721922	Flat rolled prod, stainless steel, hr, nic, w>=600mm, 4.75mm<=thick <=10mm	7,505	10,361	6,666
+	721990	Flat rolled prod, stainless steel, 600mm or more wide, nes	5,365	4,177	3,950
+	721931	Flat rolled prod, stainless steel, cr, >600mm wide, 4.75mm or more thick	6,191	4,007	3,506
+	721923	Flat rolled prod, stainless steel, hr, nic, w>=600mm, 3mm<=thick <4.75mm	5,188	4,082	1,564
+	721924	Flat rolled prod, stainless steel, hr, nic, >600mm wide, less than 3mm thick	1,382	1,269	1,314
+	721911	Flat rolled prod, stainless steel, hr, in coil, w>=600mm, thick > 10mm	2,397	1,776	1,116

Sources: ITC calculations based on [General Customs Administration of China](#) statistics since January, 2013.ITC calculations based on [UN COMTRADE](#) statistics until January, 2013.

Market Analysis and Research, International Trade Centre (ITC); Palais des Nations; CH-1211 Geneva 10; Switzerland

Tel.: +41 (0)22 730 02 34; Fax: +41 (0)22 730 05 77; marketanalysis@intracen.org

Copyright © 1999-2008 International Trade Centre. All rights reserved.

**Exhibit-6 Excerpts of Annual Report of Taigang, Jiugang,
Ak Steel and Acerinox**

Please See Page 15

Annual Report of
Shanxi Taigang Stainless Steel Co., Ltd
2013

山西太钢不锈钢股份有限公司

2013 年度报告

2014 年 04 月

第一节 重要提示、目录和释义

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

本报告期，公司拟以 2013 年末总股本 5,696,247,796 股为基数，向全体股东每 10 股派送现金红利 0.3 元（含税），合计分配现金红利 170,887,433.88 元，占公司合并报表归属于上市公司股东净利润的比例为 27.14%。本报告期内不实施资本公积金转增股本等其它形式的分配方案。此分配方案需经股东大会审议批准后实施。

公司负责人李晓波、主管会计工作负责人杨贵龙及会计机构负责人(会计主管人员)李华声明：保证年度报告中财务报告的真实、准确、完整。

本报告中所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。

Contents

目录

2013 年度报告	1
一、重要提示、目录和释义	2
二、公司简介.....	6
三、会计数据和财务指标摘要	8
四、董事会报告.....	10
五、重要事项.....	28
六、股份变动及股东情况	43
七、董事、监事、高级管理人员和员工情况	49
八、公司治理.....	55
九、内部控制.....	59
十、财务报告.....	61
十一、备查文件目录	188

释义

释义项		释义内容
中国证监会、证监会	指	中国证券监督管理委员会
深交所	指	深圳证券交易所
太钢集团	指	太原钢铁（集团）有限公司
公司、本公司、太钢不锈	指	山西太钢不锈钢股份有限公司
轧辊公司	指	山西阿克斯太钢轧辊有限公司
工程技术公司	指	山西太钢工程技术有限公司
世茂商务公司	指	山西世茂商务中心有限公司
工业园公司	指	太原钢铁（集团）不锈钢工业园有限公司
岚县公司	指	太原钢铁（集团）岚县矿业有限公司
钢盛房地产公司	指	山西钢盛房地产开发有限公司
临钢公司	指	太钢集团临汾钢铁有限公司
福利总厂	指	太原钢铁（集团）福利总厂
电修公司	指	太原钢铁（集团）电气设备修造有限公司
BOC 气体公司	指	太原钢铁（集团）比欧西气体有限公司
万邦炉料公司	指	山西太钢万邦炉料有限公司
鑫磊资源公司	指	山西太钢鑫磊资源有限公司
国贸公司	指	太原钢铁（集团）国际经济贸易有限公司
修建公司	指	太原钢铁（集团）修建有限责任公司
正通钢铁公司	指	山西正通钢铁资源有限公司
镍业公司	指	中色镍业有限公司
粉煤灰公司	指	太原钢铁（集团）粉煤灰综合利用有限公司
集团香港公司	指	太钢进出口（香港）有限公司
保险代理公司	指	山西太钢保险代理有限公司
禄纬堡公司	指	山西禄纬堡太钢耐火材料有限公司
哈斯科公司	指	山西太钢哈斯科科技有限公司
钢科公司	指	山西钢科碳材料有限公司
晋煤太钢能源公司	指	山西晋煤太钢能源有限责任公司

重大风险提示

公司在第四节董事会报告中公司未来发展展望部分描述了公司经营中存在的主要困难以及 2014 年工作计划，敬请查阅。

Introduction to the Company

第二节 公司简介

一、公司信息

股票简称	太钢不锈	股票代码	000825
变更后的股票简称（如有）	无变更		
股票上市证券交易所	深圳证券交易所		
公司的中文名称	山西太钢不锈钢股份有限公司		
公司的中文简称	太钢不锈		
公司的外文名称（如有）	SHANXI TAIGANG STAINLESS STEEL CO.,LTD.		
公司的外文名称缩写（如有）	STSS		
公司的法定代表人	李晓波		
注册地址	山西省太原市尖草坪街 2 号		
注册地址的邮政编码	030003		
办公地址	山西省太原市尖草坪街 2 号		
办公地址的邮政编码	030003		
公司网址	http://www.tisco.com.cn		
电子信箱	tgbx@tisco.com.cn		

二、联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	杨贵龙	安峰
联系地址	山西省太原市尖草坪街 2 号	山西省太原市尖草坪街 2 号
电话	0351-3017728 或 3017729	0351-3017728 或 3017729
传真	0351-3017729	0351-3017729
电子信箱	tgbx@tisco.com.cn	tgbx@tisco.com.cn

三、信息披露及备置地点

公司选定的信息披露报纸的名称	《中国证券报》、《证券时报》、《上海证券报》和《证券日报》
登载年度报告的中国证监会指定网站的网址	www.cninfo.com.cn
公司年度报告备置地点	公司证券与投资者关系管理部

四、注册变更情况

	注册登记日期	注册登记地点	企业法人营业执照 注册号	税务登记号码	组织机构代码
首次注册	1998 年 06 月 11 日	太原市尖草坪街 2 号	1400001006339	14010370101188	70101188-8
报告期末注册	2009 年 08 月 20 日	太原市尖草坪街 2 号	140000100063394	140111701011888	70101188-8
公司上市以来主营业务的变化情况（如有）		无变更			
历次控股股东的变更情况（如有）		无变更			

五、其他有关资料

公司聘请的会计师事务所

会计师事务所名称	立信会计师事务所(特殊普通合伙)
会计师事务所办公地址	上海市南京东路 61 号新黄浦金融大厦 4 楼
签字会计师姓名	刘 旻、张新发

公司聘请的报告期内履行持续督导职责的保荐机构

☐ 适用 ☒ 不适用

公司聘请的报告期内履行持续督导职责的财务顾问

☐ 适用 ☒ 不适用

Abstract of the financial index

第三节 会计数据和财务指标摘要

一、主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

	2013 年	2012 年	本年比上年增 减(%)	2011 年
营业收入（元）	105,020,324,753.53	103,515,284,412.85	1.45%	96,220,259,550.81
归属于上市公司股东的净利润（元）	629,736,382.50	1,105,718,069.10	-43.05%	1,805,092,449.96
归属于上市公司股东的扣除非经常性 损益的净利润（元）	577,933,511.06	1,047,994,653.86	-44.85%	1,765,420,045.53
经营活动产生的现金流量净额（元）	3,995,817,414.39	6,912,361,012.15	-42.19%	5,884,032,014.77
基本每股收益（元/股）	0.111	0.194	-42.78%	0.317
稀释每股收益（元/股）	0.111	0.194	-42.78%	0.317
加权平均净资产收益率（%）	2.58%	4.66%	-2.08%	8.05%
	2013 年末	2012 年末	本年末比上年 末增减(%)	2011 年末
总资产（元）	75,811,419,821.65	69,466,695,754.06	9.13%	66,261,068,264.14
归属于上市公司股东的净资产（元）	24,630,054,016.01	24,256,162,903.71	1.54%	23,304,163,536.29

二、境内外会计准则下会计数据差异

1、同时按照国际会计准则与按中国会计准则披露的财务报告中净利润和净资产差异情况

单位：元

	归属于上市公司股东的净利润		归属于上市公司股东的净资产	
	本期数	上期数	期末数	期初数
按中国会计准则	629,736,382.50	1,105,718,069.10	24,630,054,016.01	24,256,162,903.71
按国际会计准则调整的项目及金额				

2、同时按照境外会计准则与按中国会计准则披露的财务报告中净利润和净资产差异情况

单位：元

	归属于上市公司股东的净利润		归属于上市公司股东的净资产	
	本期数	上期数	期末数	期初数

按中国会计准则	629,736,382.50	1,105,718,069.10	24,630,054,016.01	24,256,162,903.71
按境外会计准则调整的项目及金额				

三、非经常性损益项目及金额

单位：元

项目	2013 年金额	2012 年金额	2011 年金额	说明
非流动资产处置损益（包括已计提资产减值准备的冲销部分）	-9,765,428.51	-6,425,637.83	-23,150,138.45	
计入当期损益的政府补助（与企业业务密切相关，按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外）	67,913,250.96	64,683,566.19	48,896,416.96	
企业取得子公司、联营企业及合营企业的投资成本小于取得投资时应享有被投资单位可辨认净资产公允价值产生的收益			11,665,096.48	
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	8,377,186.57	9,730,573.95	10,111,378.09	
减：所得税影响额	13,036,028.17	10,312,500.20	6,068,145.65	
少数股东权益影响额（税后）	1,686,109.41	-47,413.13	1,782,203.00	
合计	51,802,871.44	57,723,415.24	39,672,404.43	--

对公司根据《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益》定义界定的非经常性损益项目，以及把《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益》中列举的非经常性损益项目界定为经常性损益的项目，应说明原因

☐ 适用 ☒ 不适用

Report of the Board

第四节 董事会报告

一、概述

2013年，面对宏观经济复杂多变，钢铁产能严重过剩，价格下滑的严峻经营形势，公司全体员工坚定信心、不畏艰难、奋力拼搏，通过科技创新、优化品种结构、内部降本增效等措施提升公司竞争力，取得了相对较好的经营绩效。

二、主营业务分析

1、概述

公司2013年实现营业收入1050.20亿元，比上年1035.15亿元增长1.45%；营业成本983.61亿元，比上年958.29亿元增长2.64%；实现利润总额5.06亿元，比上年10.02亿元降低49.50%；实现归属于上市公司股东的净利润为6.30亿元，比上年11.06亿元降低43.05%。经营活动产生的现金流量净额39.96亿元，比上年69.12亿元降低42.19%。

公司回顾总结前期披露的发展战略和经营计划在报告期内的进展情况

公司2013年度主要绩效目标为产钢1100万吨（不锈钢340万吨），产销率100%；重点工程按节点目标完成；重大安全事故为零；风险有效控制；节能减排再提升；管理绩效再进步。报告期内，公司面对严峻的经济形势，苦练内功，各项管理能力得到提升。

（1）生产经营保持稳定。

2013年产钢998.93万吨，比上年下降1.36%，其中不锈钢322.56万吨，比上年增长3.85%。钢产量及不锈钢产量均未完成计划，主要由于钢铁产能严重过剩，报告期内公司优化品种结构，实施阶段性限产，影响了年度预算目标完成。

2013年产坯材944.03万吨，比上年下降0.54%，其中不锈钢287.43万吨，比上年增长1.11%；销售坯材946.66万吨，比上年下降0.41%，其中不锈钢284.43万吨，比上年下降0.75%，产销率100.28%；全年出口钢材67.81万吨，比上年增长25.55%，其中出口不锈钢48.46万吨，比上年增长39.09%，创历史最好水平。

2013年公司获首届中国质量奖提名奖，是钢铁行业获此殊荣的唯一企业。

（2）提质增效项目顺利推进。

免酸洗板生产线、铬钢专用酸洗线、超细粉二期等公司“十二五”重点项目建成投产；钢管、精密带钢提质项目等陆续投产。不锈钢冷连轧改造、硅钢冷连轧改造、高速铁路用钢技术改造等一批重点项目正加紧实施，预计2014年全部投产。

（3）降本增效成果显著。

采用点价、集中采购、战略采购、招标采购等方式，有效降低原燃料等重点品种采购成本；不锈钢炼钢工序结合市场效益实施标准炉料结构，大量配加低价资源，纯镍使用量大幅下降，降成本效果显著。

（4）产品开发取得新成果。

公司双相不锈钢钢筋新型材料独家中标港珠澳大桥工程；国内首家开发出镍基合金800H、800L连铸

工艺，试制出合格的中厚板和冷轧卷板；率先在国内开发出核电AP1000堆内构件用304、304H不锈钢板材，成为国内该材料的唯一供应商；首家开发C6厚涂层硅钢产品，并成功应用于国内核电项目；多种关键材料应用于神舟十号载人飞船、嫦娥三号月球探测器及运载火箭；开发出满足“高速动车国产化车轴钢技术要求”的DZ1车轴钢和时速350公里CRH3型高速车轮钢；自主研发超临界电站锅炉用SUPER304H和HR3C无缝钢管，达到国外同类产品先进水平，实现替代进口。无磁钻铤用钢、曲轴用钢和轴承钢等高端特色径锻产品逐步系列化，部分产品填补国内空白；成功生产出大厚度铜+不锈钢复合板，用于“国际热核聚变实验反应堆计划”。

（5）运营效率和质量提升。

改善工序衔接，热连轧机组热装率比上年提高；持续推进热连轧产品规格薄化，不锈钢冷轧板和冷轧硅钢制造周期均比上年缩短。执行新的产销平衡方案，不锈钢、碳钢月均合同交库率分别比上年提高1.7和0.6个百分点，合同兑现率提高。不锈钢非计划率同比降低0.58个百分点。改善物流组织，吨钢物流成本较上年下降。

（6）节能减排上新水平。

加强节能减排技术创新及建设，2×300MW发电机组脱硫石膏处理线建成投用，年可消化电厂脱硫石膏 25 万吨，生产建筑石膏及水泥缓凝剂 18 万吨；2×300MW 空冷余热回收项目和高炉冲渣水余热回收项目投产，为更多居民家庭提供冬季取暖热源；增建工业废水回收膜处理工程投运，每天可多处理工业废水 4.8 万吨。深化环保工作，吨钢污染物排放量较上年显著下降。在行业内率先启动 PM2.5 减量工作，减少 PM2.5 污染危害。致力于提升环境监控能力，完成厂区地下水水质在线监测和厂界噪声自动监控项目，对厂内自用车辆进行机动车尾气检测。面向社会公开环保信息，打造开放式环境管理模式。

（7）社会责任全面履行。

公司以优良业绩回报投资者，在财富中国企业500强中列第36位，入围钢铁行业三甲。持续完善公司治理结构，加强上市公司规范运作，及时、真实、准确、完整地披露公司各类信息，答复投资者关心的问题，被深交所评为“全景最佳互动上市公司”，是山西省唯一获此殊荣的主板上市公司。进一步完善公司社会责任管理体系和工作机制，编发《太钢不锈2012年社会责任报告》。公司在2013年3月《财富》杂志发布的“2012年中国企业社会责任100强排行榜”的“中国本土公司50强”中列第8位，比上年度前移7位。公司“公共自行车进太钢，低碳出行助力生态文明”案例获选“2013全球契约中国最佳实践”奖。

公司实际经营业绩较曾公开披露过的本年度盈利预测低于或高于 20%以上的差异原因

☐ 适用 ☒ 不适用

2、收入

报告期内，公司实现营业收入1050.20亿元，比上年增长1.45%。营业收入的增长主要是公司采取了积极的市场开拓措施，加大了适应市场需求的新产品开发力度，增加高附加值产品比例，从而在外部环境不利的情况下取得了较好的销售业绩。

公司实物销售收入是否大于劳务收入

☒ 是 ☐ 否

行业分类	项目	2013 年	2012 年	同比增减 (%)
不锈钢	销售量 (万吨)	284.43	286.59	-0.75%
	生产量 (万吨)	287.43	284.28	1.11%
	库存量 (万吨)	14.89	11.89	25.23%
	市场占有率 (%)	19.32%	19.57%	-0.25%
碳钢	销售量 (万吨)	662.23	663.93	-0.26%
	生产量 (万吨)	656.60	664.84	-1.24%
	库存量 (万吨)	10.70	10.93	-2.10%
	市场占有率 (%)	0.63%	0.62%	0.01%

市场占有率计算数据来源于钢协。

相关数据同比发生变动 30% 以上的原因说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司重大的在手订单情况

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期内产品或服务发生重大变化或调整有关情况

☐ 适用 ☒ 不适用

公司主要销售客户情况

前五名客户合计销售金额 (元)	13,658,864,870.59
前五名客户合计销售金额占年度销售总额比例 (%)	13.00%

公司前 5 大客户资料

☒ 适用 ☐ 不适用

序号	客户名称	销售额 (元)	占年度销售总额比例 (%)
1	江苏大明金属制品有限公司	3,674,212,109.50	3.50%
2	新荣国际商贸有限责任公司	2,996,254,367.68	2.85%
3	太钢集团临汾钢铁有限公司	2,805,660,866.45	2.67%
4	浙江元通不锈钢有限公司	2,094,256,804.29	1.99%
5	中国矿产有限责任公司	2,088,480,722.67	1.99%
合计	合 计	13,658,864,870.59	13.00%

说明：前 5 大客户中太钢集团临汾钢铁有限公司为与公司同一控股股东的关联方。

3、成本

行业分类

单位：元

行业分类	项目	2013 年		2012 年		同比增减(%)
		金额	占营业成本比重 (%)	金额	占营业成本比重 (%)	
钢铁行业	原辅材料	35,878,814,499.09	36.72%	41,814,743,357.53	43.97%	-7.25%
	职工薪酬	2,754,516,675.93	2.82%	2,074,615,027.14	2.18%	0.64%
	折旧	3,307,176,067.76	3.39%	3,838,916,501.08	4.04%	-0.65%
	能源动力	9,206,120,130.68	9.42%	10,078,271,737.75	10.6%	-1.18%
	风水电气、超细粉等其他商品	18,587,386,159.17	19.02%	14,098,790,981.50	14.82%	4.2%
	其他业务	27,977,490,952.34	28.63%	23,201,006,789.27	24.39%	4.24%

产品分类

单位：元

产品分类	项目	2013 年		2012 年		同比增减(%)
		金额	占营业成本比重 (%)	金额	占营业成本比重 (%)	
不锈钢材	原辅材料	22,493,849,718.21	23.02%	26,678,548,891.02	28.05%	-5.03%
	职工薪酬	1,879,828,948.85	1.92%	1,115,813,249.05	1.17%	0.75%
	折旧	2,313,655,445.07	2.37%	2,917,279,835.54	3.07%	-0.7%
	能源、动力	3,493,573,937.55	3.58%	3,883,941,788.46	4.08%	-0.5%
普通钢材	原辅材料	11,469,470,883.05	11.74%	12,925,607,969.36	13.59%	-1.85%
	职工薪酬	680,962,963.12	0.7%	746,863,343.86	0.79%	-0.09%
	折旧	965,054,741.42	0.99%	882,973,212.19	0.93%	0.06%
	能源、动力	4,896,819,273.30	5.01%	5,103,591,908.53	5.37%	-0.36%
普通钢坯	原辅材料	1,915,493,897.83	1.96%	2,210,586,497.15	2.33%	-0.37%
	职工薪酬	193,724,763.96	0.2%	211,938,434.23	0.22%	-0.02%
	折旧	28,465,881.27	0.03%	38,663,453.35	0.04%	-0.01%
	能源、动力	815,726,919.83	0.83%	1,090,738,040.76	1.15%	-0.32%
风水电气、超细粉等其他商品		18,587,386,159.17	19.02%	14,098,790,981.50	14.82%	4.2%
其他业务		27,977,490,952.34	28.63%	23,201,006,789.27	24.39%	4.24%

说明

2013年原辅材料、折旧和能源动力占营业成本的比例分别为36.72%、3.39%和9.42%，同比分别减少7.25%、0.65%和1.18%；职工薪酬占营业成本的比例为2.82%，同比增长0.64%。

公司主要供应商情况

前五名供应商合计采购金额（元）	20,917,098,766.83
前五名供应商合计采购金额占年度采购总额比例（%）	37.09%

√ 适用 □ 不适用

序号	供应商名称	采购额（元）	占年度采购总额比例（%）
1	太钢集团	16,132,137,024.99	28.61%
2	山西焦煤集团有限责任公司	1,955,582,886.11	3.47%
3	国网山西省电力公司太原供电公司	1,017,948,177.45	1.81%
4	金川集团股份有限公司	939,785,526.28	1.67%
5	BOC 气体公司	871,645,152.00	1.55%
合计	--	20,917,098,766.83	37.09%

说明：前 5 大供应商中太钢集团为本公司的控股股东；BOC 气体公司为控股股东太钢集团的合营公司；控股股东太钢集团持有金川集团股份有限公司 4.87%的股权。

4、费用

单位：元

项目	2013年	2012年	同比增减（%）
营业税金及附加	72,956,688.20	130,498,304.30	-44.09%
销售费用	1,424,713,477.37	1,336,155,657.08	6.63%
管理费用	3,047,078,525.14	3,308,060,390.61	-7.89%
财务费用	870,821,880.21	1,141,762,403.07	-23.73%
所得税费用	6,651,215.70	3,224,806.72	106.25%

说明

营业税金及附加比上年降低44.09%，主要由于报告期公司实现的增值税减少。

所得税费用比上年增长106.25%，主要由于报告期公司当期所得税费用增加。

5、研发支出

项目	2013年	2012年	同比增减（%）
净资产（元）	26,137,067,541.69	25,903,173,326.21	0.90%
营业收入（元）	105,020,324,753.53	103,515,284,412.85	1.45%
研发支出（元）	2,252,457,891.38	2,493,450,950.79	-9.67%
研发支出占净资产的比例（%）	8.62%	9.63%	-1.01%
研发支出占营业收入的比例（%）	2.14%	2.41%	-0.27%

6、现金流

单位：元

项目	2013 年	2012 年	同比增减 (%)
经营活动现金流入小计	114,437,921,398.89	107,382,314,651.83	6.57%
经营活动现金流出小计	110,442,103,984.50	100,469,953,639.68	9.93%
经营活动产生的现金流量净额	3,995,817,414.39	6,912,361,012.15	-42.19%
投资活动现金流入小计	2,049,833.48	870,083.80	135.59%
投资活动现金流出小计	6,926,320,196.36	4,630,931,700.97	49.57%
投资活动产生的现金流量净额	-6,924,270,362.88	-4,630,061,617.17	-49.55%
筹资活动现金流入小计	25,291,450,408.98	16,412,061,005.62	54.10%
筹资活动现金流出小计	22,219,193,091.81	18,360,972,380.99	21.01%
筹资活动产生的现金流量净额	3,072,257,317.17	-1,948,911,375.37	-
现金及现金等价物净增加额	84,917,472.10	327,235,977.66	-74.05%

相关数据同比发生变动 30%以上的原因说明

√ 适用 □ 不适用

- (1) 经营活动产生的现金流量净额比上年降低42.19%，主要是报告期公司实现的利润比上年减少。
- (2) 投资活动现金流入比上年增长135.59%，主要是报告期收到的投标保证金增加。
- (3) 投资活动现金流出比上年增长49.57%，主要是报告期公司在建项目增加投资。
- (4) 筹资活动现金流入比上年增长54.10%，主要是报告期公司通过发行短期融资券及银行借款筹集的资金增加。
- (5) 现金及现金等价物净增加额比上年降低74.05%，主要是报告期公司经营活动产生的现金流量净额减少。

报告期内公司经营活动的现金流量与本年度净利润存在重大差异的原因说明

□ 适用 √ 不适用

三、主营业务构成情况 Main Operation Condition

单位：元

	Operation Revenue	Operating Cost	Gross Profit Rate			
	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年同期增减 (%)	营业成本比上年同期增减 (%)	毛利率比上年同期增减 (%)
分行业						
冶金钢铁行业	104,308,928,257.99	97,711,504,484.97	6.32%	1.5%	2.74%	-1.14%
分产品						
Stainless Steel 不锈钢材	34,160,620,316.56	30,180,908,049.68	11.65%	-12.59%	-12.76%	0.17%
Normal Steel 普通钢材	20,085,089,050.95	18,012,307,860.89	10.32%	-10.35%	-8.38%	-1.93%
普碳钢坯	2,972,734,235.42	2,953,411,462.89	0.65%	-16.97%	-16.85%	-0.14%
风水电气、超细	18,988,033,669.60	18,587,386,159.17	2.11%	31.94%	31.84%	0.08%

粉等其他商品						
其他业务	28,102,450,985.46	27,977,490,952.34	0.44%	20.54%	20.59%	-0.05%
分地区						
国外	8,045,901,247.16	7,254,989,154.56	9.83%	16.10%	16.66%	-0.44%
东北	3,497,846,565.31	3,290,774,048.66	5.92%	47.56%	49.23%	-1.05%
华北	57,156,341,687.30	54,225,605,226.93	5.13%	12.25%	13.63%	-1.15%
华东	18,974,481,335.97	17,314,214,219.07	8.75%	-19.47%	-18.89%	-0.65%
西北	1,810,228,601.11	1,685,684,873.35	6.88%	13.33%	14.65%	-1.08%
西南	1,389,320,718.89	1,315,547,788.71	5.31%	36.84%	38.6%	-1.20%
中南	13,434,808,102.25	12,624,689,173.69	6.03%	-17.98%	-16.93%	-1.18%

公司主营业务数据统计口径在报告期发生调整的情况下，公司最近 1 年按报告期末口径调整后的主营业务数据

☐ 适用 ☒ 不适用

四、资产、负债状况分析

1、资产项目重大变动情况

单位：元

	2013 年末		2012 年末		比重增减 (%)	重大变动说明
	金额	占总资产比例 (%)	金额	占总资产比例 (%)		
货币资金	4,506,224,118.58	5.94%	4,210,294,841.26	6.06%	-0.12%	
应收账款	2,394,304,302.55	3.16%	1,637,659,732.12	2.36%	0.80%	主要是报告期公司应收出口钢材款及国内客户钢材款增加
存货	11,752,250,036.98	15.50%	12,821,291,916.02	18.46%	-2.96%	
投资性房地产	44,862,845.76	0.06%	46,564,475.19	0.07%	-0.01%	
长期股权投资	936,036,964.13	1.23%	849,306,803.07	1.22%	0.01%	主要是报告期公司对宝太公司二次注资及核算财务公司投资收益增加
固定资产	38,785,307,422.92	51.16%	36,310,887,898.10	52.27%	-1.11%	主要是报告期公司部分在建项目完工转增固定资产
在建工程	12,707,875,167.75	16.76%	8,016,582,946.57	11.54%	5.22%	主要是报告期公司重点工程项目投资增加
应收票据	1,206,788,072.66	1.59%	2,308,614,272.49	3.32%	-1.73%	主要是报告期公司票据结算量减少
其他流动资产	114,201,361.33	0.15%	55,342,142.81	0.08%	0.07%	主要是报告期公司一年内可抵扣进项税增加
工程物资	19,330,735.36	0.03%	48,260,384.89	0.07%	-0.04%	主要是报告期公司在建工程领用材料出库

Please See Page 11-12

Annual Report of

Gansu Jiu Steel Group Hongxing Iron and Steel Co., Ltd
2013

甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司

600307

2013 年年度报告

重要提示

一、 公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

二、 公司全体董事出席董事会会议。

三、 瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

四、 公司负责人程子建、主管会计工作负责人赵浩洁及会计机构负责人（会计主管人员）赵浩洁声明：保证年度报告中财务报告的真实、准确、完整。

五、 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案： 经瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）审计，公司 2013 年度实现归属于母公司所有者的净利润合并口径为 -2,338,477,546.68 元，加上 2012 年末分配利润 4,439,669,621.15，本年可供投资者分配利润 1,913,291,351.75 元。

由于公司 2013 年度出现了较大亏损，为保证生产经营和未来发展所需资金，维护股东的长远利益，公司拟定的 2013 年度利润分配预案：拟不进行利润分配，亦不进行公积金转增股本。该议案尚需提交股东大会审议。

六、 前瞻性陈述的风险声明

本报告中所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。

七、 是否存在被控股股东及其关联方非经营性占用资金情况？

否

八、 是否存在违反规定决策程序对外提供担保的情况？

否

Contents

目录

第一节	释义及重大风险提示.....	4
第二节	公司简介..... Gansu Jiu Steel Group	5
第三节	会计数据和财务指标摘要..... Hongxing Iron and	7
第四节	董事会报告..... Steel Co., Ltd	9
第五节	重要事项.....	19
第六节	股份变动及股东情况.....	23
第七节	董事、监事、高级管理人员和员工情况.....	31
第八节	公司治理.....	37
第九节	内部控制.....	40
第十节	财务会计报告.....	41
第十一节	备查文件目录.....	159

第一节 释义及重大风险提示

一、 释义

在本报告书中，除非文义另有所指，下列词语具有如下含义：

常用词语释义		
证监会	指	中国证券监督管理委员会
上交所	指	上海证券交易所
酒钢宏兴、本公司	指	甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司
酒钢集团	指	酒钢宏兴控股股东酒泉钢铁（集团）有限责任公司
榆钢	指	酒钢集团榆中钢铁有限责任公司
翼钢	指	酒钢集团翼城钢铁有限责任公司
不锈钢	指	甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司不锈钢分公司
昕昊达	指	新疆昕昊达矿业有限责任公司
报告期	指	2013 年
股东大会	指	甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司股东大会
董事会	指	甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司董事会
监事会	指	甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司监事会
甘肃证监局	指	中国证券监督管理委员会甘肃监管局
《公司法》	指	《中华人民共和国公司法》
《证券法》	指	《中华人民共和国证券法》
《公司章程》	指	甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司章程
元、万元、亿元	指	人民币元、人民币万元、人民币亿元

二、 重大风险提示：

公司已在本报告中描述存在的行业及竞争风险、宏观政策风险、资源风险，敬请查阅董事会报告中关于公司未来发展的讨论与分析中可能面对的风险内容。根据《上海证券交易所股票上市规则（2012 修订）》的规定，由于公司 2013 年度经审计的净利润为负值，如果 2014 年度公司经审计的净利润继续为负值，公司股票将被实施退市风险警示。

第二节 公司简介

Introduction to the
Company

一、 公司信息

公司的中文名称	甘肃酒钢集团宏兴钢铁股份有限公司
公司的中文名称简称	酒钢宏兴
公司的外文名称	Gansu Jiu Steel Group Hongxing Iron & Steel Co.,Ltd.
公司的外文名称缩写	JSHX
公司的法定代表人	程子建

二、 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	齐晓东	雒涛
联系地址	嘉峪关市雄关东路 12 号	嘉峪关市雄关东路 12 号
电话	0937-6715370	0937-6715370
传真	0937-6715710	0937-6715710
电子信箱	irjg@jiugang.com	irjg@jiugang.com

三、 基本情况简介

公司注册地址	甘肃省嘉峪关市雄关东路 12 号
公司注册地址的邮政编码	735100
公司办公地址	甘肃省嘉峪关市雄关东路 12 号
公司办公地址的邮政编码	735100
公司网址	www.jisco.cn/structure/hongxinggufen.htm
电子信箱	irjg@jiugang.com

四、 信息披露及备置地点

公司选定的信息披露报纸名称	上海证券报、中国证券报、证券时报
登载年度报告的中国证监会指定网站的网址	www.sse.com.cn
公司年度报告备置地点	嘉峪关市雄关东路 12 号董事会秘书办公室

五、 公司股票简况

公司股票简况			
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码
A 股	上海证券交易所	酒钢宏兴	600307

六、 公司报告期内注册变更情况

(一) 基本情况

注册登记日期	1999 年 4 月 17 日
注册登记地点	甘肃省工商行政管理局
企业法人营业执照注册号	6200000000006659
税务登记号码	620200710375659
组织机构代码	71037565-9

(二) 公司首次注册情况的相关查询索引

公司首次注册情况详见 2000 年年度报告公司基本情况。

(三) 公司上市以来，主营业务的变化情况

报告期内，公司收购了酒钢集团天风不锈钢有限责任公司 100%的股权，新增不锈钢的生产和销售。主营业务的范围无变化。

(四) 公司上市以来,历次控股股东的变更情况

公司自上市以来，控股股东无变更。

七、 其他有关资料

公司聘请的会计师事务所名称（境内）	名称	瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）
	办公地址	北京市海淀区西四环中路 16 号院 2 号楼
	签字会计师姓名	张海英
		刘志文
报告期内履行持续督导职责的保荐机构	名称	国泰君安证券股份有限公司
	办公地址	上海市银城中路 16 号上海银行大厦
	签字的保荐代表人姓名	刘欣 刘启群
	持续督导的期间	2013-1-25 至 2014-12-31

第三节 会计数据和财务指标摘要

Abstract of Financial Index

一、报告期末公司近三年主要会计数据和财务指标

(一) 主要会计数据

单位：元 币种：人民币

主要会计数据	2013 年	2012 年	本期比上年 同期增减 (%)	2011 年
营业收入	94,569,759,960.75	79,232,810,935.11	19.36	55,153,438,021.94
归属于上市公司股东的净利润	-2,338,477,546.68	641,376,871.42	-464.60	1,518,710,839.40
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-2,349,391,581.75	471,818,723.90	-597.94	1,506,381,947.64
经营活动产生的现金流量净额	-2,958,222,763.22	2,422,158,582.50	-222.13	1,937,978,202.44
	2013 年末	2012 年末	本期末比上 年同期末增 减(%)	2011 年末
归属于上市公司股东的净资产	16,423,229,102.16	15,611,959,489.98	5.20	12,119,026,995.76
总资产	57,415,463,608.75	54,420,589,829.49	5.50	44,704,961,986.71

(二) 主要财务数据

主要财务指标	2013 年	2012 年	本期比上年同 期增减(%)	2011 年
基本每股收益（元 / 股）	-0.3734	0.1024	-464.65	0.3712
稀释每股收益（元 / 股）	-0.3734	0.1024	-464.65	0.3712
扣除非经常性损益后的基本每股收益（元 / 股）	-0.3751	0.1153	-425.33	0.3682
加权平均净资产收益率（%）	-13.1843	3.9521	减少 17.1364 个 百分点	13.3370
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率（%）	-13.2458	3.8694	减少 17.1152 个 百分点	13.2287

二、 非经常性损益项目和金额

单位：元 币种：人民币

非经常性损益项目	2013 年金额	2012 年金额	2011 年金额
非流动资产处置损益	-10,572,878.27	606,066.76	-13,843,912.22
计入当期损益的政府补助，但与公司正常经营业务密切相关，符合国家政策规定、按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	8,947,466.67	8,104,866.67	27,522,971.94
同一控制下企业合并产生的子公司期初至合并日的当期净损益		156,886,532.62	
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	14,641,827.14	5,366,199.41	5,460,183.11
少数股东权益影响额	385,282.77	-278,043.69	-2,915,657.58
所得税影响额	-2,487,663.24	-1,127,474.25	-40,047.92
合计	10,914,035.07	169,558,147.52	16,183,537.33

第四节 董事会报告 Report of the Board

一、 董事会关于公司报告期内经营情况的讨论与分析

2013 年，全球经济复苏乏力，国内经济增速放缓，钢铁行业产能过剩严重，钢材刚性消费增速降低，行业经营困难。面对严峻的经营形势，公司紧紧围绕“安全稳定、生产顺行、质量提高、成本降低、指标进步、队伍建设”的经营指导思想，以夯实基础管理为抓手，紧盯降低生铁成本和优化产品结构两条主线，加强经营策划和产销结合，使公司生产基本保持了稳定。全年共产生铁 922.5 万吨、钢 1116.4 万吨、钢材 1124.6 万吨（不锈钢产量为 118.9 万吨、不锈钢钢材产量为 108.4 万吨）；实现营业收入 945.70 亿元、净利润-23.73 亿元；截至 2013 年底，公司总资产 574.15 亿元、归属于母公司的股东权益 164.23 亿元。

一、优化管理体系，转变管理思路，提升管理水平

公司立足分子公司的经营状况和定位，按照“权责对等、分工明确、责任到位、管理高效”的目标对管理体系进行梳理优化。以“建设专业化队伍，搭建专业管理平台”为核心，持续开展专业化管理思路的讨论，有效激发各单位的活力和创造力。以构建各专业管理体系为目标，通过实施专业化管理思路和技术负责制的尝试，统一思想，加快专业化管理队伍的建设，促进各单位向效益型实体的快速转变。

二、精细生产组织过程控制，优化定检修模式，细化能耗指标管理，全力推进生产运营的长期稳定顺行

以构建“安全、稳定、高效”的生产秩序为前提，大力推进标准化操作，强化生产过程控制，推进指标进步和产量任务完成。贯彻“操作标准化、生产组织精细化”的思路，深入开展系统化的生产管理评价，有效提高生产作业时间，保证公司全年的生产秩序平稳。以能耗定额管理为手段，深化能耗对标活动，促进能耗指标不断进步，并且加强合同能源运行管理，优化能源使用结构，持续提升能源综合利用水平，有效降低日常动力成本，保证公司效益最大化。

三、以效益为中心，实施全员成本管控，切实降低可控成本

建立健全成本、指标、配料等管理体系，以成本最优为原则，以尊重技术、依靠技术的专业化管理为思路，充分发挥各单位的成本控制中心作用，调动各单位主动开展经济配料和成本测算，从各环节采取措施降低成本、优化经济技术指标，生产成本降幅明显。同时，公司加强对费用管理，本着“从紧必须、量入为出”的原则，有效地降低外包业务费用。

四、加强队伍建设，提升员工素质和技能，推动企业可持续发展

通过管理体系优化，制定激励机制和政策支持，为各类人才的发展提供平台，充分调动各级人员的积极性，为完成全年各项任务提供强有力的支撑。加强专业管理队伍的培养，加强员工培训力度，提升专业管理能力，满足公司人才需求。

五、大力开拓市场，有效提升营销管理水平

为优化产品结构、提高产品档次，公司加强对市场的分析、预测，加大品种效益产品销量。密切关注西北新建项目的进展情况和需求，有针对性地开展差异化营销，确保全年生产和销售；加大汽车用钢和家电用钢的产销量，培养冷轧、镀锌及不锈钢产品长期稳定的销售市场，努力将公司“特而专”的产品优势再度扩大，确保效益最大化。

六、完成募集资金的使用工作

2013 年 1 月 25 日，公司完成非公开发行工作，共募集资金 80.56 亿元，扣除发行费、律师费等发行费用后可利用的资金 796,662.00 万元。报告期内，公司按照募集资金投向，完成对天风不锈钢 100%股权收购工作和对榆钢灾后重建项目先期投入资金进行置换工作。不锈钢收购后，公司产品涵盖碳钢和不锈钢两大类产品，产品结构将更加丰富，销售覆盖区域更加合理，公司综合竞争能力将大幅提升。

(一) 主营业务分析

1、 利润表及现金流量表相关科目变动分析表

单位：元 币种：人民币

科目	本期数	上年同期数	变动比例 (%)
营业收入	94,569,759,960.75	79,232,810,935.11	19.36
营业成本	90,305,402,301.08	72,492,197,889.84	24.57
销售费用	2,275,813,930.83	1,927,790,154.41	18.05
管理费用	3,140,110,690.13	2,811,864,770.72	11.67
财务费用	903,153,916.99	1,177,135,604.59	-23.28
经营活动产生的现金流量净额	-2,958,222,763.22	2,422,158,582.50	-222.13
投资活动产生的现金流量净额	-8,068,259,184.96	-6,185,667,374.70	30.43
筹资活动产生的现金流量净额	12,605,232,024.57	2,495,155,677.76	405.19
研发支出	801,960,984.81	559,049,575.02	43.45
资产减值损失	793,685,003.22	42,466,618.88	1,768.96

2、 收入

(1) 驱动业务收入变化的因素分析

公司 2013 年营业收入同比增加约 153.36 亿元，主要是由于公司产量及贸易增长所致。

(2) 以实物销售为主的公司产品收入影响因素分析

产品	产量 (万吨)	销量 (万吨)
线材	215.05	193.61
棒材	441.75	431.62
冷轧板	96.43	96.8
热轧板	162.48	166.03
不锈钢	97.92	98.62
镀锌板	23.86	23.8
中厚板	87.11	87.22

(3) 主要销售客户的情况

客户名称或序号	本期金额	占公司全部营业收入的比例 (%)
1	15,880,865,231.66	16.79
2	7,681,333,333.33	8.12
3	5,553,391,940.98	5.87
4	3,337,846,153.83	3.53
5	2,864,762,462.23	3.03
合 计	35,318,199,122.03	37.34

3、成本

(1) 成本分析表

单位:元

分行业情况						
分行业	成本构成项目	本期金额	本期占总成本比例(%)	上年同期金额	上年同期占总成本比例(%)	本期金额较上年同期变动比例(%)
钢铁行业	原燃料	32,342,747,089.85	46.11	24,472,028,318.04	46.39	32.16
	人力	3,942,013,416.72	5.62	3,260,123,625.90	6.18	20.92
	其他	33,857,826,979.55	48.27	25,020,657,536.64	47.43	35.32

原燃料成本较上年同期增加 32.16%，主要是公司产量增长造成原燃料采购增大所致。

其他成本较上年同期增加 35.32%，主要是公司产量增长造成其他业务成本增大、单位成本略有上升。

(2) 主要供应商情况

单位名称	交易内容	金额(元)	占当期采购比例
1	铁矿石	2,293,615,616.28	15.60%
2	煤炭	1,118,418,844.56	10.25%
3	铁矿石	805,755,653.00	5.46%
4	铁矿石	591,434,950.65	4.02%
5	煤炭	373,206,100.65	3.42%

4、研发支出

(1) 研发支出情况表

单位:元

本期费用化研发支出	801,960,984.81
本期资本化研发支出	0
研发支出合计	801,960,984.81
研发支出总额占净资产比例(%)	4.83
研发支出总额占营业收入比例(%)	0.85

5、其它

(1) 公司利润构成或利润来源发生重大变动的详细说明

受钢材市场需求持续低迷，钢材价格大幅下滑、运输成本上升等因素影响，导致公司 2013 年度业绩亏损。

(2) 发展战略和经营计划进展说明

全年共生产生铁 922.5 万吨、钢 1116.4 万吨、钢材 1124.6 万吨（不锈钢产量为 118.9 万吨、不锈钢钢材产量为 108.4 万吨）；实现营业收入 945.70 亿元、净利润-23.73 亿元；截至 2013 年底，公司总资产 574.15 亿元、归属于母公司的股东权益 164.23 亿元。

(二) 行业、产品或地区经营情况分析

1、主营业务分行业、分产品情况

单位:元 币种:人民币

主营业务分行业情况						
分行业	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率比

			(%)	比上年增 减(%)	比上年增 减(%)	上年增减 (%)
钢铁产品	73,193,551,832.87	69,080,618,511.77	5.62	27.01	35.05	减少 5.62 个百分点
焦化产品	1,063,837,975.44	987,827,340.43	7.14	-15.58	-12.91	减少 2.84 个百分点
动力产品	77,460,638.76	74,141,633.92	4.28	-84.20	-84.17	减少 0.18 个百分点
物资贸易	15,408,560,910.59	15,385,305,410.06	0.15	1.68	1.69	增加 0.00 个百分点
Operation Condition of Products Sectors 主营业务分产品情况						
分产品 Products Name	营业收入 Operation Revenue	营业成本 Operating Cost	毛利率 (%) Gross Profit Rate	营业收入 比上年增 减(%)	营业成本 比上年增 减(%)	毛利率比 上年增减 (%)
球团矿	275,575,192.53	258,669,845.50	6.13	684.25	693.94	减少 1.15 个百分点
生铁	28,783,456.59	27,872,960.93	3.16	64.13	66.34	减少 1.29 个百分点
焦炭	605,215,695.06	595,881,755.07	1.54	-1.76	-1.47	减少 0.29 个百分点
化产	458,622,280.38	391,945,585.36	14.54	-28.79	-25.98	减少 3.24 个百分点
动力	77,460,638.76	74,141,633.92	4.28	-84.20	-84.17	减少 0.18 个百分点
钢坯	29,964,834,508.75	29,640,473,760.01	1.08	130.92	130.84	增加 0.03 个百分点
板材	2,999,027,242.23	2,520,380,330.56	15.96	-3.79	2.60	减少 5.23 个百分点
线材	7,375,971,031.86	7,098,104,753.02	3.77	47.08	67.99	减少 11.98 个百分点
棒材	14,079,347,772.09	13,078,320,492.56	7.11	-17.25	-9.99	减少 7.49 个百分点
卷板	7,996,159,811.72	7,034,947,595.90	12.02	7.96	12.61	减少 3.64 个百分点
Stainless Steel 不锈钢	10,473,852,817.10	9,421,848,773.29	10.04	-13.04	-12.78	减少 0.27 个百分点
物资贸易	15,408,560,910.59	15,385,305,410.06	0.15	1.68	1.69	增加 0.00 个百分点

2、 主营业务分地区情况

单位:元 币种:人民币

地区	营业收入	营业收入比上年增减(%)
西北地区	66,722,557,791.08	21.64
其他地区	23,020,853,566.58	17.00

(三) 资产、负债情况分析



RESOLVE to Win

2013

RESOLVE to Win in 2013:

At AK Steel, we demonstrated a strong “RESOLVE to Win” in 2013 by striving to Restore profitability and generate EBITDA to meet our needs. We remained focused on Selling more steel and growing profitable sales, Operating at higher rates of efficiency and ensuring our Liquidity remained strong while we Vertically integrated and worked hard to Exceed expectations.

James L. Wainscott
Chairman, President and
Chief Executive Officer



Thanks to the hard work and dedication of the men and women of AK Steel, the company returned to profitability in the fourth quarter of 2013 and finished the year in strong fashion. In addition, we improved across virtually all facets of our business, and we are well-positioned for the future.

For the full-year 2013, AK Steel's revenues reached approximately \$5.6 billion on shipments of about 5.3 million tons. Our average selling price for 2013 was \$1,056 per ton, and we ended the year 2013 with solid liquidity of approximately \$845 million.

Safety First, First In Safety

Safety is our top priority at AK Steel, and our 2013 safety performance was nothing short of exceptional. In fact, we tied our best-ever company performance for safety with only 16 OSHA recordable injuries for the entire year of 2013. As a result of our commitment to safety, the company received significant recognition.

Our Coshocton Works, Zanesville Works and AK Tube plant in Walbridge, Ohio, each received awards for safety from the Ohio Bureau of Workers' Compensation Division of Safety and Hygiene in 2013.

Of special note, our Rockport Works and Zanesville Works both operated the entire year 2013 without a single OSHA recordable injury. That represented three consecutive years without any recordable injuries at our Zanesville plant.

In addition, our Middletown Works coke plant was honored for being one the safest cokemaking

facilities in America in 2013. By operating the entire year without any OSHA recordable injuries, the plant earned the coveted Max Eward Safety Award from the American Coke and Coal Chemicals Institute. The recognition marks the tenth time that our Middletown Works coke plant has received the award.

These are all marvelous achievements, and they speak volumes about our people and our culture of safety at AK Steel. I offer my sincere thanks to all of our employees for making safety their number one priority every day.



Max Eward Safety Award Winner

AK Steel's Middletown Works coke plant
received prestigious recognition for its 2013
safety performance.

Quality Performance

On the quality front, we established several all-time best records for internal quality performance in 2013. Simply put, we made our steel right the first time more than ever before.

We also set numerous productivity and yield records in 2013 at our carbon and specialty steel finishing units, with the greatest gains achieved at our Butler Works and Coshocton Works locations.

From an external standpoint, our quality continued to shine in the eyes of customers in 2013. According to independent surveys conducted by Jacobson and Associates, our customers, once again, rated us Number One in overall satisfaction for the full-year 2013 as compared

to our specialty steel and integrated carbon steel competitors.

**Rated
#1**

**in Overall Satisfaction
by Our Customers**

Excellence in Steelmaking

In recognition of our outstanding performance in the areas of quality and customer service, we were also named a finalist for the “Steel Company of the Year Award” in 2013, which is presented by American Metal Market, a leading metal industry publication.

Serving customers better than any other steelmaker with some of the finest carbon, stainless and electrical steel products produced anywhere in the world is what AK Steel is all about. The high rankings and awards we receive are important because they speak to the solid relationships that we strive to build with all of our customers.

Strategic Investments

To enhance our profit margins over the long-term, we continued to develop our strategic investments in Magnetation LLC and AK Coal Resources throughout 2013. By becoming more vertically integrated on the iron ore and coal fronts, we will gain greater control over our cost structure, enhance our raw materials self-sufficiency and benefit from a financial hedge against global market price increases for those critical steelmaking inputs.

In recognition of these strategic initiatives, we were honored to receive American Metal Market's award for “Best Mergers and Acquisitions” in 2013.

Magnetation LLC

We continue to be very excited about our investment in Magnetation, our joint venture to produce iron pellets for our blast furnaces in Middletown, Ohio and Ashland, Kentucky. The joint venture utilizes magnetic separation technology to recover iron ore from existing stockpiles of previously mined material. Utilizing these iron ore "tailings" eliminates the need for traditional drilling, blasting and excavating and can result in the creation of new wetlands in an environmentally responsible manner.

Construction began on Magnetation's new iron ore pellet plant in Reynolds, Indiana during the second quarter of 2013, and the project is on-budget and moving ahead of schedule. We expect that the plant will provide initial pellets in the fourth quarter of 2014, or earlier, and that it will be at a full run-rate of about 3 million tons of pellets in 2015. This represents about 50 percent of our annual iron ore pellet needs.

AK Coal Resources, Inc.

On the coal front, we made excellent progress in 2013 at AK Coal's first mine, the North Fork Mine, located in Somerset County, Pennsylvania. However, in light of current and anticipated near-term coal pricing, we have elected to defer the opening of additional mines. We will continue with permitting activities, but the timing of the opening of additional mines will depend on future coal market conditions. The low-vol coal reserves are not going anywhere, and when it makes good economic sense in the future to mine more of our own coal, we will do so.

Corporate Responsibility

At AK Steel, we strive to operate responsibly across all aspects of our business. On the environmental front, we completed a significant environmental remediation and restoration project on a stream in Middletown, Ohio in 2013. The project, which began in 2010, was part of an agreement with federal and state environmental protection agencies, and environmental groups, that was reached in 2006. Over the course of the project, contaminated soil was properly removed and disposed, and more than 13,000

new trees and shrubs were planted, returning the area to its natural state. The entire project was also completed without a single recordable injury – an outstanding accomplishment.

Environmental Stewardship Diversity & Inclusion Corporate Citizenship

*Striving to Operate Responsibly
Across All Aspects of Our Business*

In regard to our diversity initiatives, AK Steel was named "Corporation of the Year" in 2013 by the Greater Cincinnati Minority Counsel Program (GCMCP). This prestigious recognition reflects our Legal Department's commitment to increasing the volume of work the company assigns to minority lawyers, as well as our overall support of the GCMCP's mission. The award exemplifies our corporate values and reflects our commitment to diversity across all areas of our business.

On a personal note, I was honored to serve as the Vice Chair for the United Way of Greater Cincinnati's 2013 fundraising campaign. I will be serving as Chair of the campaign in 2014, helping AK Steel and the United Way make a positive difference in the lives of others.

Sound Financial Management

At AK Steel, everything we do is meant to add value for our shareholders. In 2013, the company's combined pension and other postretirement benefit obligations decreased by about \$719 million, or by approximately 40 percent, compared to the end of 2012.

We contributed \$181 million to the company's pension trust fund in 2013. From 2005 through the end of 2013, we have contributed more than \$1.6 billion to the pension fund. We also completed the first of three annual payments of \$3 million each to fund the Zanesville Works VEBA, and we completed the third and final payment to the Butler Works VEBA in 2013.

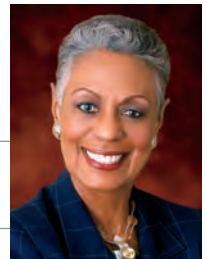
AK Steel's stock price increased 78 percent in 2013, and the company ended the year 2013 in solid financial condition with liquidity of \$845 million.

EMERGE in 2014

Time and again, the men and women of AK Steel have demonstrated an incredible resolve to rise to meet the challenge. I am fortunate to lead an excellent management team with a track record of success that will continue to serve the company well as we take advantage of the opportunities in 2014 and beyond.

In addition, AK Steel is well-served by its Board of Directors. Robert H. Jenkins (Lead Director), Richard A. Abdoo, John S. Brinzo, Dennis C. Cuneo, William K. Gerber, Dr. Bonnie G. Hill, Ralph S. ("Mike") Michael III, Shirley D. Peterson and Dr. James A. Thomson have many years of distinguished service on our Board. I am also pleased to welcome two new members to our Board, Mark G. Essig and Vicente Wright. I would like to take this opportunity to thank each of our Board members for his or her strong support and leadership in 2013. I would especially like to thank Bonnie Hill, who is retiring from our Board in May of 2014 after 20 years of dedicated service. We sincerely appreciate Bonnie's service to the company and wish her great success in her future endeavors.

Dr. Bonnie G. Hill
Member, AK Steel
Board of Directors



AK Steel demonstrated its "RESOLVE" to win in 2013, and we are determined to "EMERGE" as a stronger company in 2014 by:

- E**xecuting our plans,
- M**aintaining our focus on our core values,
- E**nhancing our earnings and cash flow as we continue to seek the full benefits of our
- R**aw materials strategic initiatives,
- G**rowing profitable sales and enhancing margins because we are
- E**nergized for our future.



CORPORATE OFFICE

AK Steel Corporation

9227 Centre Pointe Drive
West Chester, OH 45069
1-513-425-5000

TRANSFER AGENT AND REGISTRAR

Computershare is the company's stock transfer agent and registrar, and maintains the stockholder accounting records. Please address inquiries to:

Corporate Trust Services

Computershare
250 Royall Street
Canton, MA 02021
Telephone: 1-888-294-8217
International: 312-360-5479
Investors: www.computershare.com/investor
E-mail: web.queries@computershare.com

AK STEEL HOLDING CORPORATION CONTACTS

Investors and Analysts

Roger K. Newport
Vice President, Finance and Chief Financial Officer
1-513-425-5270

David E. Westcott
Treasurer
1-513-425-5697

Douglas O. Mitterholzer
Assistant Treasurer
1-513-425-5215

Media and Public Relations

Michael P. Wallner
General Manager, Communications and Public Relations
1-513-425-2688

AK STEEL BOARD OF DIRECTORS

James L. Wainscott
Chairman, President and Chief Executive Officer, AK Steel

Robert H. Jenkins
Lead Director of the AK Steel Holding Corporation
Board of Directors

Richard A. Abdoo
President, R. A. Abdoo & Co., LLC

John S. Brinzo
Retired Chairman of the Board of Directors and
Chief Executive Officer of Cliffs Natural Resources, Inc.
(f/k/a Cleveland-Cliffs Inc)

Dennis C. Cuneo
Partner, Fisher & Phillips LLP and
President, DC Strategic Advisors, LLC

Mark G. Essig
Chief Executive Officer, FKI Security Group

William K. Gerber
Managing Director, Cabrillo Point Capital LLC

Dr. Bonnie G. Hill
President of B. Hill Enterprises, LLC

Ralph S. Michael, III
President and Chief Executive Officer, Fifth Third Bank,
Greater Cincinnati

Shirley D. Peterson
Retired

Dr. James A. Thomson
Retired President and Chief Executive Officer
of The RAND Corporation

Vicente Wright
Retired President and Chief Executive Officer
of California Steel Industries

www.aksteel.com

NOTE 17 – Supplemental Cash Flow Information

The following table presents the net cash paid (received) during the period for interest, net of capitalized interest, and income taxes:

	2013	2012	2011
Net cash paid (received) during the period for:			
Interest, net of capitalized interest	\$ 116.2	\$ 69.5	\$ 44.3
Income taxes	1.2	1.3	0.1

Included in net cash flows from operations was cash provided by (used by) SunCoke Middletown of \$82.6, \$55.2 and \$(15.7) for the years ended December 31, 2013, 2012 and 2011, respectively. Consolidated cash and cash equivalents at December 31, 2013, includes \$14.2 of cash and cash equivalents of SunCoke Middletown. There are no compensating balance arrangements or legal restrictions on the cash and cash equivalents of SunCoke Middletown, however, it is not available for the Company's use.

The Company had non-cash capital investments during the years ended December 31, 2013, 2012 and 2011, that had not been paid as of the end of the respective period. These amounts are included in accounts payable and accrued liabilities and have been excluded from the Consolidated Statements of Cash Flows. The Company also granted restricted stock to certain employees and restricted stock units to directors under the SIP. The amounts of non-cash investing and financing activities for the years ended December 31, 2013, 2012 and 2011, were as follows:

	2013	2012	2011
Capital investments	\$ 10.2	\$ 13.9	\$ 10.2
Capital investments—SunCoke Middletown	—	—	16.3
Issuance of restricted stock and restricted stock units	3.0	5.4	5.7
Issuance of note payable for AK Coal purchase (at fair value)	—	—	10.2

NOTE 18 – Quarterly Information (Unaudited)

Earnings per share for each quarter and the year are calculated individually and may not sum to the total for the year.

	2013				
	First Quarter	Second Quarter	Third Quarter	Fourth Quarter	Year
Net sales	\$ 1,369.8	\$ 1,404.5	\$ 1,331.3	\$ 1,464.8	\$ 5,570.4
Operating profit	33.2	13.7	25.9	63.0	135.8
Net income (loss) attributable to AK Holding	(9.9)	(40.4)	(31.7)	35.2	(46.8)
Basic and diluted earnings (loss) per share	\$ (0.07)	\$ (0.30)	\$ (0.23)	\$ 0.26	\$ (0.34)

	2012				
	First Quarter	Second Quarter	Third Quarter	Fourth Quarter	Year
Net sales	\$ 1,508.7	\$ 1,538.4	\$ 1,463.5	\$ 1,423.1	\$ 5,933.7
Operating profit (loss)	4.1	56.7	(12.0)	(176.9)	(128.1)
Net income (loss) attributable to AK Holding	(11.8)	(724.2)	(60.9)	(230.4)	(1,027.3)
Basic and diluted earnings (loss) per share	\$ (0.11)	\$ (6.55)	\$ (0.55)	\$ (1.89)	\$ (9.06)

Included in operating profit (loss) for the fourth quarter and full year of 2012 was a pension corridor charges of \$157.3. Included in net income (loss) attributable to AK Holding for the second quarter of 2012 was a charge to income tax expense of \$736.0 for an increase in the valuation allowance on its deferred tax assets. Income taxes for the second and third quarters of 2013 were estimated using the discrete method.

NOTE 19 – Supplemental Guarantor Information

AK Steel's Secured Notes, 2020 Notes, 2022 Notes and Exchangeable Notes (the "Senior Notes") are governed by indentures entered into by AK Holding and its 100% owned subsidiary, AK Steel. Under the terms of the indentures, AK Holding fully and

unconditionally, jointly and severally, guarantees the payment of interest, principal and premium, if any, on each of the notes comprising the Senior Notes. AK Holding is the sole guarantor of the Senior Notes.

The presentation of the supplemental guarantor information reflects all investments in subsidiaries under the equity method of accounting. Net income (loss) of the subsidiaries accounted for under the equity method is therefore reflected in their parents' investment accounts. The principal elimination entries eliminate investments in subsidiaries and inter-company balances and transactions. The following supplemental condensed consolidating financial statements present information about AK Holding, AK Steel and the other non-guarantor subsidiaries.

Condensed Statements of Comprehensive Income (Loss)
Year Ended December 31, 2013

	<u>AK Holding</u>	<u>AK Steel</u>	<u>Other Non- Guarantor Subsidiaries</u>	<u>Eliminations</u>	<u>Consolidated Company</u>
Net sales	\$ —	\$ 5,339.3	\$ 830.3	\$(599.2)	\$ 5,570.4
Cost of products sold (exclusive of items shown separately below)	—	5,012.1	652.3	(556.6)	5,107.8
Selling and administrative expenses (exclusive of items shown separately below)	4.4	205.0	36.7	(40.8)	205.3
Depreciation	—	169.4	20.7	—	190.1
Pension and OPEB expense (income)	—	(68.6)	—	—	(68.6)
Total operating costs	4.4	5,317.9	709.7	(597.4)	5,434.6
Operating profit (loss)	(4.4)	21.4	120.6	(1.8)	135.8
Interest expense	—	125.9	1.5	—	127.4
Other income (expense)	—	(5.9)	4.5	—	(1.4)
Income (loss) before income taxes	(4.4)	(110.4)	123.6	(1.8)	7.0
Income tax expense (benefit)	—	(27.8)	18.1	(0.7)	(10.4)
Equity in net income (loss) of subsidiaries	(42.4)	40.2	—	2.2	—
Net income (loss)	(46.8)	(42.4)	105.5	1.1	17.4
Less: Net income (loss) attributable to noncontrolling interests	—	—	64.2	—	64.2
Net income (loss) attributable to AK Steel Holding Corporation	(46.8)	(42.4)	41.3	1.1	(46.8)
Other comprehensive income (loss)	322.3	322.3	1.2	(323.5)	322.3
Comprehensive income (loss) attributable to AK Steel Holding Corporation	<u>\$ 275.5</u>	<u>\$ 279.9</u>	<u>\$ 42.5</u>	<u>\$(322.4)</u>	<u>\$ 275.5</u>

Condensed Statements of Comprehensive Income (Loss)
Year Ended December 31, 2012

	<u>AK Holding</u>	<u>AK Steel</u>	<u>Other Non- Guarantor Subsidiaries</u>	<u>Eliminations</u>	<u>Consolidated Company</u>
Net sales	\$ —	\$ 5,676.6	\$ 906.3	\$ (649.2)	\$ 5,933.7
Cost of products sold (exclusive of items shown separately below)	—	5,416.8	738.0	(615.7)	5,539.1
Selling and administrative expenses (exclusive of items shown separately below)	4.4	212.9	35.3	(43.9)	208.7
Depreciation	—	172.8	19.2	—	192.0
Pension and OPEB expense (income) (exclusive of corridor charge shown below)	—	(35.3)	—	—	(35.3)
Pension corridor charge	—	157.3	—	—	157.3
Total operating costs	4.4	5,924.5	792.5	(659.6)	6,061.8
Operating profit (loss)	(4.4)	(247.9)	113.8	10.4	(128.1)
Interest expense	—	85.9	0.8	—	86.7
Other income (expense)	—	(9.6)	15.8	—	6.2
Income (loss) before income taxes	(4.4)	(343.4)	128.8	10.4	(208.6)
Income tax expense (benefit)	—	735.9	49.9	4.2	790.0
Equity in net income (loss) of subsidiaries	(1,022.9)	56.4	—	966.5	—
Net income (loss)	(1,027.3)	(1,022.9)	78.9	972.7	(998.6)
Less: Net income (loss) attributable to noncontrolling interests	—	—	28.7	—	28.7
Net income (loss) attributable to AK Steel Holding Corporation	(1,027.3)	(1,022.9)	50.2	972.7	(1,027.3)
Other comprehensive income (loss)	(1.6)	(1.6)	0.7	0.9	(1.6)
Comprehensive income (loss) attributable to AK Steel Holding Corporation	<u>\$ (1,028.9)</u>	<u>\$ (1,024.5)</u>	<u>\$ 50.9</u>	<u>\$ 973.6</u>	<u>\$ (1,028.9)</u>

Condensed Statements of Comprehensive Income (Loss)
Year Ended December 31, 2011

	<u>AK Holding</u>	<u>AK Steel</u>	<u>Other Non- Guarantor Subsidiaries</u>	<u>Eliminations</u>	<u>Consolidated Company</u>
Net sales	\$ —	\$ 6,205.9	\$ 756.7	\$ (494.6)	\$ 6,468.0
Cost of products sold (exclusive of items shown separately below)	—	5,854.1	635.1	(452.4)	6,036.8
Selling and administrative expenses (exclusive of items shown separately below)	4.4	222.3	36.4	(47.7)	215.4
Depreciation	—	177.4	7.6	—	185.0
Pension and OPEB expense (income) (exclusive of corridor charge shown below)	—	(36.0)	—	—	(36.0)
Pension corridor charge	—	268.1	—	—	268.1
Total operating costs	4.4	6,485.9	679.1	(500.1)	6,669.3
Operating profit (loss)	(4.4)	(280.0)	77.6	5.5	(201.3)
Interest expense	—	47.3	0.2	—	47.5
Other income (expense)	—	(8.4)	3.1	—	(5.3)
Income (loss) before income taxes	(4.4)	(335.7)	80.5	5.5	(254.1)
Income tax expense (benefit)	(1.8)	(125.6)	31.2	2.2	(94.0)
Equity in net income (loss) of subsidiaries	(153.0)	57.1	—	95.9	—
Net income (loss)	(155.6)	(153.0)	49.3	99.2	(160.1)
Less: Net income (loss) attributable to noncontrolling interests	—	—	(4.5)	—	(4.5)
Net income (loss) attributable to AK Steel Holding Corporation	(155.6)	(153.0)	53.8	99.2	(155.6)
Other comprehensive income (loss)	(89.9)	(89.9)	(0.7)	90.6	(89.9)
Comprehensive income (loss) attributable to AK Steel Holding Corporation	<u>\$ (245.5)</u>	<u>\$ (242.9)</u>	<u>\$ 53.1</u>	<u>\$ 189.8</u>	<u>\$ (245.5)</u>

Condensed Balance Sheets
December 31, 2013

	<u>AK Holding</u>	<u>AK Steel</u>	<u>Other Non- Guarantor Subsidiaries</u>	<u>Eliminations</u>	<u>Consolidated Company</u>
ASSETS					
Current assets:					
Cash and cash equivalents	\$ —	\$ 16.8	\$ 28.5	\$ —	\$ 45.3
Accounts receivable, net	—	492.4	61.1	(28.3)	525.2
Inventory, net	—	520.0	77.7	(11.1)	586.6
Deferred tax assets, current	—	69.4	0.2	—	69.6
Other current assets	0.3	43.9	2.3	—	46.5
Total current assets	0.3	1,142.5	169.8	(39.4)	1,273.2
Property, plant and equipment	—	5,258.4	613.5	—	5,871.9
Accumulated depreciation	—	(3,881.7)	(110.1)	—	(3,991.8)
Property, plant and equipment, net	—	1,376.7	503.4	—	1,880.1
Other non-current assets:					
Investment in Magnetation LLC	—	—	187.8	—	187.8
Investment in affiliates	(2,772.4)	1,393.8	—	1,378.6	—
Inter-company accounts	2,551.1	(3,479.7)	896.7	31.9	—
Other non-current assets	—	141.0	123.6	—	264.6
TOTAL ASSETS	<u>\$ (221.0)</u>	<u>\$ 574.3</u>	<u>\$ 1,881.3</u>	<u>\$ 1,371.1</u>	<u>\$ 3,605.7</u>
LIABILITIES AND EQUITY (DEFICIT)					
Current liabilities:					
Accounts payable	\$ —	\$ 550.5	\$ 51.9	\$ (0.6)	\$ 601.8
Accrued liabilities	—	133.6	9.3	—	142.9
Current portion of long-term debt	—	0.8	—	—	0.8
Current portion of pension and other postretirement benefit obligations	—	85.4	0.5	—	85.9
Total current liabilities	—	770.3	61.7	(0.6)	831.4
Non-current liabilities:					
Long-term debt	—	1,506.2	—	—	1,506.2
Pension and other postretirement benefit obligations	—	960.6	4.8	—	965.4
Other non-current liabilities	—	109.6	0.4	—	110.0
TOTAL LIABILITIES	—	3,346.7	66.9	(0.6)	3,413.0
Total stockholders' equity (deficit)	(221.0)	(2,772.4)	1,400.7	1,371.7	(221.0)
Noncontrolling interests	—	—	413.7	—	413.7
TOTAL EQUITY (DEFICIT)	(221.0)	(2,772.4)	1,814.4	1,371.7	192.7
TOTAL LIABILITIES AND EQUITY (DEFICIT)	<u>\$ (221.0)</u>	<u>\$ 574.3</u>	<u>\$ 1,881.3</u>	<u>\$ 1,371.1</u>	<u>\$ 3,605.7</u>

Condensed Balance Sheets
December 31, 2012

	<u>AK Holding</u>	<u>AK Steel</u>	<u>Other Non- Guarantor Subsidiaries</u>	<u>Eliminations</u>	<u>Consolidated Company</u>
ASSETS					
Current assets:					
Cash and cash equivalents	\$ —	\$ 203.6	\$ 23.4	\$ —	\$ 227.0
Accounts receivable, net	—	484.4	54.3	(64.8)	473.9
Inventory, net	—	504.2	114.4	(9.4)	609.2
Deferred tax assets, current	—	73.0	0.2	—	73.2
Other current assets	0.2	57.6	1.6	—	59.4
Total current assets	<u>0.2</u>	<u>1,322.8</u>	<u>193.9</u>	<u>(74.2)</u>	<u>1,442.7</u>
Property, plant and equipment	—	5,355.1	588.8	—	5,943.9
Accumulated depreciation	—	(3,841.9)	(89.7)	—	(3,931.6)
Property, plant and equipment, net	<u>—</u>	<u>1,513.2</u>	<u>499.1</u>	<u>—</u>	<u>2,012.3</u>
Other non-current assets:					
Investment in Magnetation LLC	—	—	150.0	—	150.0
Investment in affiliates	(2,660.7)	1,337.4	—	1,323.3	—
Inter-company accounts	2,155.2	(3,066.5)	843.8	67.5	—
Other non-current assets	—	167.7	130.4	—	298.1
TOTAL ASSETS	<u>\$ (505.3)</u>	<u>\$ 1,274.6</u>	<u>\$ 1,817.2</u>	<u>\$ 1,316.6</u>	<u>\$ 3,903.1</u>
LIABILITIES AND EQUITY (DEFICIT)					
Current liabilities:					
Accounts payable	\$ —	\$ 494.8	\$ 44.4	\$ (0.9)	\$ 538.3
Accrued liabilities	—	155.0	9.8	—	164.8
Current portion of long-term debt	—	0.7	—	—	0.7
Current portion of pension and other postretirement benefit obligations	—	108.1	0.5	—	108.6
Total current liabilities	<u>—</u>	<u>758.6</u>	<u>54.7</u>	<u>(0.9)</u>	<u>812.4</u>
Non-current liabilities:					
Long-term debt	—	1,411.2	—	—	1,411.2
Pension and other postretirement benefit obligations	—	1,657.2	4.5	—	1,661.7
Other non-current liabilities	—	108.3	0.5	—	108.8
TOTAL LIABILITIES	<u>—</u>	<u>3,935.3</u>	<u>59.7</u>	<u>(0.9)</u>	<u>3,994.1</u>
Total stockholders' equity (deficit)	(505.3)	(2,660.7)	1,343.2	1,317.5	(505.3)
Noncontrolling interests	—	—	414.3	—	414.3
TOTAL EQUITY (DEFICIT)	<u>(505.3)</u>	<u>(2,660.7)</u>	<u>1,757.5</u>	<u>1,317.5</u>	<u>(91.0)</u>
TOTAL LIABILITIES AND EQUITY (DEFICIT)	<u>\$ (505.3)</u>	<u>\$ 1,274.6</u>	<u>\$ 1,817.2</u>	<u>\$ 1,316.6</u>	<u>\$ 3,903.1</u>

Condensed Statements of Cash Flows
Year Ended December 31, 2013

	<u>AK Holding</u>	<u>AK Steel</u>	<u>Other Non- Guarantor Subsidiaries</u>	<u>Eliminations</u>	<u>Consolidated Company</u>
Net cash flows from operating activities	\$ (3.5)	\$ (251.1)	\$ 180.0	\$ (35.6)	\$ (110.2)
Cash flows from investing activities:					
Capital investments	—	(39.2)	(24.4)	—	(63.6)
Investments in acquired businesses	—	—	(50.0)	—	(50.0)
Other investing items, net	—	8.5	6.6	—	15.1
Net cash flows from investing activities	—	(30.7)	(67.8)	—	(98.5)
Cash flows from financing activities:					
Net borrowings (repayments) under credit facility	—	90.0	—	—	90.0
Proceeds from issuance of long-term debt	—	31.9	—	—	31.9
Redemption of long-term debt	—	(27.4)	—	—	(27.4)
Debt issuance costs	—	(3.4)	—	—	(3.4)
Inter-company activity	4.1	3.9	(43.6)	35.6	—
SunCoke Middletown advances from (distributions to)					
noncontrolling interest owners	—	—	(64.8)	—	(64.8)
Other financing items, net	(0.6)	—	1.3	—	0.7
Net cash flows from financing activities	3.5	95.0	(107.1)	35.6	27.0
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	—	(186.8)	5.1	—	(181.7)
Cash and equivalents, beginning of year	—	203.6	23.4	—	227.0
Cash and equivalents, end of year	<u>\$ —</u>	<u>\$ 16.8</u>	<u>\$ 28.5</u>	<u>\$ —</u>	<u>\$ 45.3</u>

Condensed Statements of Cash Flows
Year Ended December 31, 2012

	<u>AK Holding</u>	<u>AK Steel</u>	<u>Other Non- Guarantor Subsidiaries</u>	<u>Eliminations</u>	<u>Consolidated Company</u>
Net cash flows from operating activities	\$ (3.5)	\$ (360.0)	\$ 113.1	\$ (20.4)	\$ (270.8)
Cash flows from investing activities:					
Capital investments	—	(38.3)	(25.8)	—	(64.1)
Investments in acquired businesses	—	—	(60.6)	—	(60.6)
Other investing items, net	—	6.7	(0.6)	—	6.1
Net cash flows from investing activities	—	(31.6)	(87.0)	—	(118.6)
Cash flows from financing activities:					
Net borrowings (repayments) under credit facility	—	(250.0)	—	—	(250.0)
Proceeds from issuance of long-term debt	—	873.3	—	—	873.3
Redemption of long-term debt	—	(74.0)	—	—	(74.0)
Proceeds from issuance of common stock	96.4	—	—	—	96.4
Debt issuance costs	—	(22.3)	—	—	(22.3)
Common stock dividends paid	(11.0)	—	—	—	(11.0)
Inter-company activity	(80.2)	48.8	11.0	20.4	—
SunCoke Middletown advances from (distributions to)					
noncontrolling interest owners	—	—	(36.6)	—	(36.6)
Other financing items, net	(1.7)	(0.5)	0.8	—	(1.4)
Net cash flows from financing activities	3.5	575.3	(24.8)	20.4	574.4
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	—	183.7	1.3	—	185.0
Cash and equivalents, beginning of year	—	19.9	22.1	—	42.0
Cash and equivalents, end of year	<u>\$ —</u>	<u>\$ 203.6</u>	<u>\$ 23.4</u>	<u>\$ —</u>	<u>\$ 227.0</u>

Condensed Statements of Cash Flows
Year Ended December 31, 2011

	<u>AK Holding</u>	<u>AK Steel</u>	<u>Other Non- Guarantor Subsidiaries</u>	<u>Eliminations</u>	<u>Consolidated Company</u>
Net cash flows from operating activities	\$ (1.7)	\$ (216.9)	\$ 39.7	\$ (1.6)	\$ (180.5)
Cash flows from investing activities:					
Capital investments	—	(98.9)	(197.2)	—	(296.1)
Investments in acquired businesses	—	—	(125.4)	—	(125.4)
Other investing items, net	—	1.4	(0.1)	—	1.3
Net cash flows from investing activities	—	(97.5)	(322.7)	—	(420.2)
Cash flows from financing activities:					
Net borrowings (repayments) under credit facility	—	250.0	—	—	250.0
Redemption of long-term debt	—	(0.7)	—	—	(0.7)
Debt issuance costs	—	(10.1)	—	—	(10.1)
Common stock dividends paid	(22.0)	—	—	—	(22.0)
Inter-company activity	25.0	(106.4)	79.8	1.6	—
SunCoke Middletown advances from (distributions to) noncontrolling interest owners	—	—	210.7	—	210.7
Other financing items, net	(1.3)	0.1	(0.8)	—	(2.0)
Net cash flows from financing activities	1.7	132.9	289.7	1.6	425.9
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	—	(181.5)	6.7	—	(174.8)
Cash and equivalents, beginning of year	—	201.4	15.4	—	216.8
Cash and equivalents, end of year	\$ —	\$ 19.9	\$ 22.1	\$ —	\$ 42.0



annual
REPORT 2013





annual
REPORT 2013

CONTENTS

Acerinox Group in Figures	4
Letter from the Chairman	6
Letter from the Chief Executive Officer	8
Directors' Report of Acerinox	15
Acerinox	
1. A Spanish Multinational with Factories on four Continents	16
2. Commercial Network	18
3. Human Resources	20
4. Board of Directors of Acerinox, S.A.	22
5. Annual Corporate Governance Report. Risk Management	24
Results	
1. Production of Acerinox	26
2. Sales	28
3. Economic Report	29
4. Shareholder Returns	33
5. Stock Market Information	35
World Markets	
1. Worldwide Production of Stainless Steel	38
2. Raw Materials	40
3. Markets	43
Excellence Plan / Investments / R+D+i	
1. Excellence Plan	46
2. Investments	47
3. R+D+i	49
Important Recent Events since the Closing of the Financial Year	
50	
Sustainability Report	53
Consolidated Annual Accounts	91
Individual Corporations of the Acerinox Group	166



1 A Spanish Multinational with Factories on four Continents

Acerinox is one of the world's most competitive companies in stainless steel manufacturing. From its very foundation, the company has developed thanks to an ongoing programme of investment which has led the development of its own technological innovations which, in certain cases, have meant technological breakthroughs in stainless steel technology.

In production capacity, Acerinox is one of the world's top manufacturers, manufacturing 3.5 million tons of steel. It has three steelworks with integrated production processes for flat steel products: its Campo de Gibraltar plant (Spain, 1970), the first to surpass the million ton mark in 2001 and one of the most profitable in Europe; North American Stainless, NAS (Kentucky, the United States, 1990), the largest and most efficient plant in the United States, a nationwide leader and probably the most competitive in the world; and Columbus Stainless (Middelburg, South Africa), which joined the Group in 2002, is the only steelworks in Africa and located in one of the world's richest regions in terms of raw materials.



Campo de Gibraltar (Spain).



Kentucky (USA).



Middelburg (South Africa).

Acerinox is building a new fully integrated plant in Johor Bahru (Malaysia). Currently, the Bahru Stainless steelworks has started up its first two phases, producing cold-rolled steel. In its final phase, it will have the capacity for 1 million tons of steel products.



Johor Bahru (Malaysia).

In long products, our plants in Roldan (Ponferrada, Spain), NAS (Kentucky, the United States), and Inoxfil (Igualada, Spain) can boast of being at the forefront internationally.

Acerinox also has subsidiaries in 36 countries on 5 continents and sells its products in 84 countries. The company is one of Spain's most international businesses due to the location of its assets, the nationality of its employees and the percentage of its sales, 92% of which were made overseas, with the United States being the country which most contributed to company revenue.

Acerinox S.A. is a corporation whose securities are admitted to trading in the Madrid and Barcelona Stock Exchanges. The share capital on 31 December, 2013 rose to 64,286,544.25 euros, comprised of 257,146,177 shares with a nominal value of 0.25 euros each.

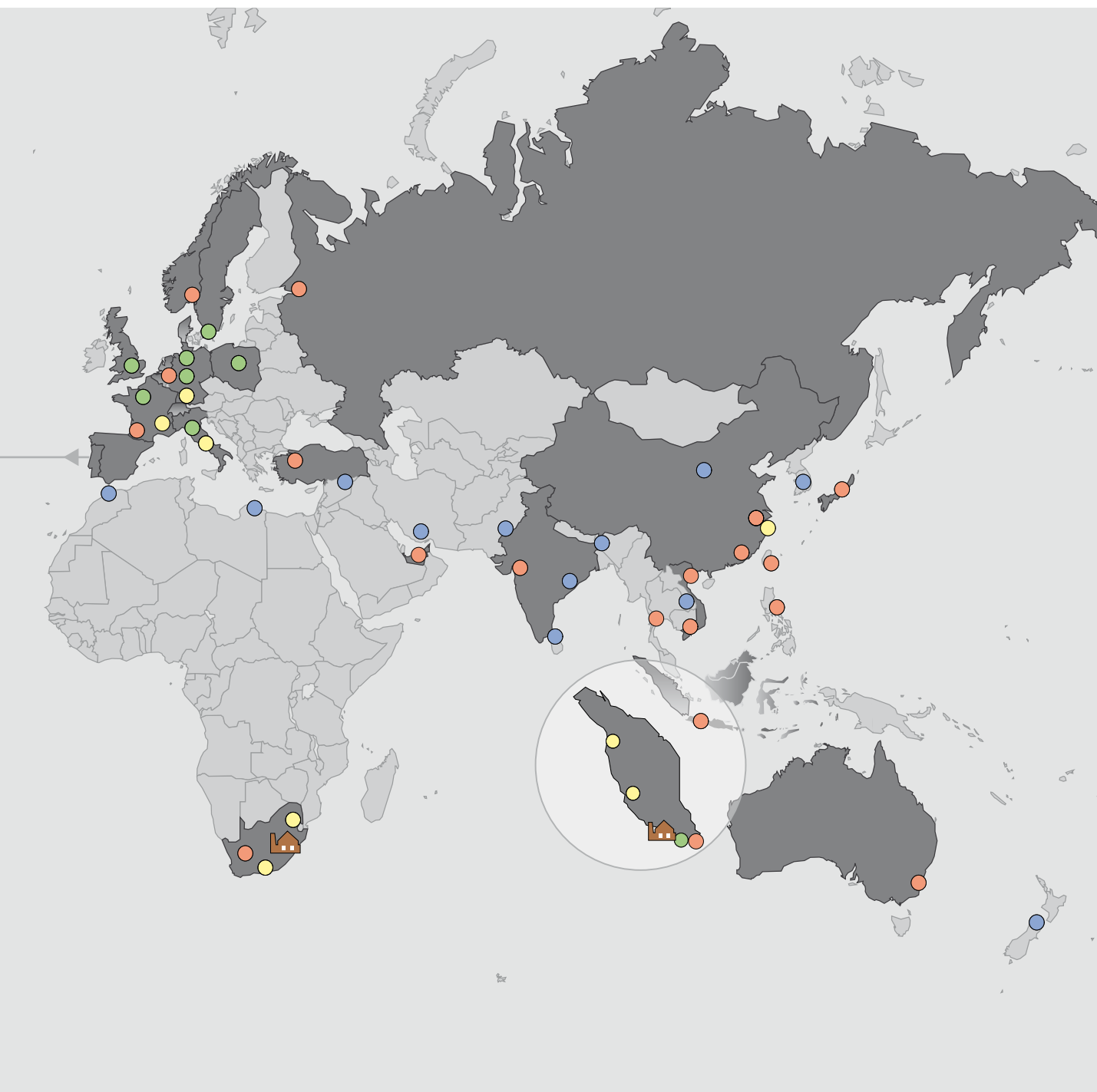
2 Commercial Network

In 2013, the strategic development plan for the Asian commercial network continued with deployment by opening offices in Bangkok (Thailand), Manila (the Philippines) and Taipei (Taiwan), and soon to be joined by Seoul (Korea). In addition, an office in Dubai (the United Emirates) has also recently opened.



On 31 December, the group's commercial network was composed of 19 service centres, 28 warehouses and 23 sales offices, not to mention the countless sales agents in various countries which do not have a permanent office.

In terms of sales figures, the Group's largest market in 2013 was the United States, followed by Spain, South Africa and Germany.



NOTE 6 SEGMENT REPORTING

The Group is organised internally by operating segments, as described below, which are its strategic business units. The strategic business units have different products and services and are managed separately. Group management reviews internal reports for each unit at least monthly.

The operating segments presented by the Group, associated with the types of products it sells, are as follows:

- Flat stainless steel products: slabs, flats, coils, plates, sheets, circles and flat bars.
- Long stainless steel products: bars, angles, wires and wire rod.
- Other: other stainless steel products not included in the previous segments.

The “unallocated” segment reflects the activities of the holding company and activities that cannot be allocated to specific operating segments.

Segment results, assets and liabilities include all items directly or indirectly attributable to a segment. No significant assets are shared between segments and, considering the importance of flat stainless steel products, any assets that could be attributed to both segments are assigned to the flat segment.

Inter-segment sales prices are established in accordance with market commercial terms and conditions governing non-related third parties.

A segment's performance is measured by its net pre-tax profit. The Group considers this information to be the most relevant in evaluating a segment against other comparable segments in the sector.

Consolidated Annual Accounts

6.1 Operating segments

Segment results for the year ended 31 December 2013 are as follows:

(In thousands of Euros)

	2013					
	Flat product	Long product	Other	Unallocated	Adjustments	Total
Income statement						
Revenue	3,598,325	577,625	9,759	5,111	-172,415	4,018,405
Inter-segment sales	-161,017	-11,398	0	0	172,415	0
Total revenue	3,437,308	566,227	9,759	5,111	0	4,018,405
Gross operating profit	185,213	50,739	778	-13,465	0	223,265
Amortisation and depreciation	-119,981	-14,262	-211	-527	0	-134,981
Impairment losses	0	0	0	0	0	0
Finance income	3,072	98	41	6,298	0	9,509
Finance costs	-27,657	-674	1,369	-38,702	0	-65,664
Exchange gains/losses	-720	-151	-3	1,925	0	1,051
Impairment of financial instruments	0	0	0	0	0	0
Profit/loss before income tax	39,927	35,750	1,974	-44,471	0	33,180
Income tax	-24,621	-12,315	-588	13,929	0	-23,595
Consolidated profit/loss for the year	15,306	23,435	1,386	-30,542	0	9,585
Attributable to:						
Non-controlling interests	-12,398	-21	-64	0		-12,483
Net profit/loss attributable to the Group	27,704	23,456	1,450	-30,542	0	22,068
Balance sheet						
Segment assets	3,214,146	361,797	14,891	400,136	0	3,990,970
Equity-accounted investees	0	0	0	0	0	0
Unallocated assets	0	0	0	0	0	0
Total consolidated assets	3,214,146	361,797	14,891	400,136	0	3,990,970
Segment liabilities	1,299,859	50,705	16,907	1,070,274		2,437,745
Unallocated liabilities						0
Total consolidated liabilities (excluding equity)	1,299,859	50,705	16,907	1,070,274	0	2,437,745
Property, plant and equipment	1,739,347	137,036	5,347	11,080	0	1,892,810
Investments in property, plant and equipment and intangible assets	121,605	3,946	6	715	0	126,272

2012 figures are as follows:

(In thousands of Euros)

	2012					
	Flat product	Long product	Other	Unallocated	Adjustments	Total
Income statement						
Revenue	4,131,239	653,561	13,387	6,516	-215,111	4,589,592
Inter-segment sales	-196,878	-18,233	0	0	215,111	0
Total revenue	3,934,361	635,328	13,387	6,516	0	4,589,592
Gross operating profit	160,020	44,158	897	-9,361	0	195,714
Amortisation and depreciation	-132,965	-14,347	-218	-446	0	-147,976
Impairment losses	0	0	0	0	0	0
Share in profit/loss for the year of equity-accounted investees	0	0	0	-64	0	-64
Finance income	2,469	577	88	1,007	0	4,141
Finance costs	-45,785	-904	1,141	-23,312	0	-68,860
Exchange gains/losses	-1,684	70	0	-100	0	-1,714
Impairment of financial instruments	0	0	0	-4,932	0	-4,932
Profit/loss before income tax	-17,945	29,554	1,908	-37,208	0	-23,691
Income tax	-14,101	-9,845	-558	12,619	0	-11,885
Consolidated profit/loss for the year	-32,046	19,709	1,350	-24,589	0	-35,576
Attributable to:						
Non-controlling interests	13,602	14	179	0	0	13,795
Net profit/loss attributable to the Group	-18,444	19,723	1,529	-24,589	0	-21,781
Balance sheet						
Segment assets	3,554,786	334,065	21,030	305,711	0	4,215,592
Equity-accounted investees	0	0	0	42	0	42
Unallocated assets	0	0	0	0	0	0
Total consolidated assets	3,554,786	334,065	21,030	305,753	0	4,215,634
Segment liabilities	1,339,221	40,070	20,869	1,102,460	0	2,502,620
Unallocated liabilities	0	0	0	0	0	0
Total consolidated liabilities (excluding equity)	1,339,221	40,070	20,869	1,102,460	0	2,502,620
Property, plant and equipment	1,850,526	157,891	0	11,192	0	2,019,609
Investments in property, plant and equipment and intangible assets	197,273	11,664	0	210	0	209,147

There are no significant balances that have not been reflected in cash flows other than amortisation and depreciation.

6.2 Geographical segments

The flat and long stainless steel product segments are managed at worldwide level. Revenue from geographical segments is presented on the basis of customer location. Segment assets are determined by geographical location.

Data relating to geographical segments in 2013 is presented below:

(In thousands of Euros)

	2013						Total
	Spain	Rest of Europe	Americas	Africa	Asia	Other	
Revenue by destination of goods	344,368	1,119,416	1,941,040	220,045	326,196	15,213	3,966,278
Segment assets by origin	1,114,901	335,020	1,386,798	456,465	697,449	337	3,990,970
Property, plant and equipment at origin	291,384	82,754	766,760	179,527	572,350	35	1,892,810
Investments in property, plant and equipment and intangible assets at origin	42,029	221	8,541	15,951	59,530	0	126,272

2012 figures are as follows:

(In thousands of Euros)

	2012						Total
	Spain	Rest of Europe	Americas	Africa	Asia	Other	
Revenue by destination of goods	366,193	1,328,533	2,229,367	290,592	319,590	20,413	4,554,688
Segment assets by origin	994,584	392,483	1,515,872	601,615	710,721	359	4,215,634
Property, plant and equipment at origin	286,507	89,260	864,451	241,197	538,139	55	2,019,609
Investments in property, plant and equipment and intangible assets at origin	42,854	750	17,622	7,721	140,157	44	209,148

The Group sells its products in several countries spanning five continents. The following countries accounted for more than 5% of total consolidated sales in 2013 or 2012: the United States, 41.12% (40.75% in 2012); Spain, 8.33% (8.04% in 2012); Germany, 7.37% (6.99% in 2012); and South Africa, 5.61% (6.34% in 2012).

No single transaction with an external customer exceeds 10% of the Group's consolidated revenues for 2013 or 2012.

**Exhibit-7 Excerpts of Factor Valuation Memorandum and
Surrogate Countries Memorandum of the U.S AD Case**



UNITED STATES DEPARTMENT OF COMMERCE
International Trade Administration
 Washington, D.C. 20230

A-570-983
 Investigation
Public Document
 AD/CVD O8: FMV/BDK

September 27, 2012

MEMORANDUM TO: The File

THROUGH: Eugene Degnan *ED*
 Program Manager, Office 8
 Antidumping and Countervailing Duty Operations

FROM: Frances Veith *FV*
 Senior International Trade Analyst, Office 8

Brooke Kennedy *BK*
 International Trade Analyst, Office 8

RE: Factor Valuation Memorandum for Preliminary Determination in the
 Antidumping Duty Investigation of Drawn Stainless Steel Sinks from
 the People's Republic of China

SUMMARY

This memorandum outlines the methodology and selection of surrogate values used in the calculation of normal value and export price for the respondents in the preliminary determination in the antidumping duty investigation of drawn stainless steel sinks ("drawn sinks") from the People's Republic of China ("PRC") ("preliminary determination"). We calculated normal value based on factors of production ("FOPs") for Guangdong Dongyuan Kitchenware Industrial Co., Ltd. ("Dongyuan") and Zhongshan Superte Kitchenware Co., Ltd./ Foshan Zhaoshun Trade Co., Ltd. ("Superte/Zhaoshun"), in accordance with Section 773(c) of the Tariff Act of 1930, as amended ("the Act"), and 19 CFR 351.408.

The Department of Commerce ("Department") determined that Thailand is the appropriate surrogate country to use in this investigation.¹ Consistent with recent determinations involving

¹ See Memorandum regarding : Decision Memorandum for Preliminary Determination for the Antidumping Duty Investigation of Drawn Stainless Steel Sinks from the People's Republic of China, dated September 27, 2012 ("Drawn Sinks Preliminary Determination").



non-market economy (“NME”) countries,² we selected where appropriate, and to the extent possible, values from publicly available information from the surrogate country to value the individual FOPs.³ In determining the surrogate values, we reviewed and evaluated information submitted by Elkay Manufacturing Company (“Petitioner”), Dongyuan and Superte/Zhaoshun in these proceedings, as well as our own research.

I. Surrogate Country

On May 30, 2012, the Department invited parties to submit comments on the selection of a surrogate country and to submit publicly available information for purposes of calculating normal value. *See* the Department’s letter to all interested parties regarding, the “Antidumping Duty Investigation of Drawn Stainless Steel Sinks from the People’s Republic of China (“PRC”),” dated May 30, 2012 (“Surrogate Countries Memorandum”).

Because the Department was unable to find production data to evaluate the surrogate countries, we relied on export data to proxy for overall production data in this investigation. The Department has identified Colombia, Indonesia, Peru, Philippines, South Africa, Thailand, and Ukraine as a non-exhaustive list of countries that are at a level of economic development comparable to the PRC and for which good quality data is most likely available.⁴

The Department invited parties to submit comments on the selection of a surrogate country and to submit publicly available information for purposes of calculating normal value. Petitioners argued that Thailand is the most appropriate surrogate country from which to derive surrogate factor values for the PRC because Thailand is a significant producer of comparable merchandise, has quality data available and usable financial statements.⁵ Superte/Zhaoshun stated that they do not object to the use of India as a surrogate country in this investigation, noting that the Department has used India in many previous investigations and, therefore, has ample information with which to value respondents’ FOPs. However, if limited to the countries enumerated in the Department’s Surrogate Countries Memorandum, Superte/Zhaoshun argue that Thailand, Philippines or Indonesia is an appropriate surrogate country because all three countries have similar operating conditions and costs to those in China.⁶

After evaluating interested parties’ comments, the Department has determined that Thailand is the appropriate surrogate country to use in this investigation in accordance with 773(c)(4) of the Act. The Department based its decision on the following facts: 1) Thailand is at a level of economic development comparable to that of the PRC;⁷ 2) Thailand, in terms of total value of exports, is a

² *See, e.g., Certain Kitchen Appliance Shelving and Racks From the People’s Republic of China: Final Results and Partial Rescission of First Antidumping Duty Administrative Review*, 77 FR 21734 (April 11, 2012); and *Freshwater Crawfish Tail Meat From the People’s Republic of China: Final Results of Antidumping Duty Administrative Review and Rescission of Review in Part*, 77 FR 21529, April 10, 2012.

³ *See* Attachment 1 of this memorandum for a detailed summary of the selected surrogate values.

⁴ *See* Surrogate Countries Memorandum.

⁵ *See* Petitioners’ submission regarding: Drawn Stainless Steel Sinks From The People's Republic of China: Comments Regarding Surrogate Country Selection, dated August 13, 2012.

⁶ *See* Zhaoshun and Superte’s submission regarding: Drawn Stainless Steel Sinks from China: Surrogate Country Comments, dated August 13, 2012.

⁷ *See* Surrogate Countries Memorandum.

significant producer of comparable merchandise, and; 3) Thailand provides the best opportunity to use quality, publicly available data to value the FOPs, including surrogate financial data.

Therefore, because Thailand best represents the experience of producers of comparable merchandise operating in a single surrogate country, we have selected Thailand as the surrogate country and, accordingly, have calculated NV using Thai prices when available and appropriate to value each respondent's FOPs.⁸ We have obtained and relied upon publicly available information to value all FOPs.

II. Producer Price Index Adjustors

In those instances where we could not obtain publicly available information contemporaneous to the POI with which to value factors, we adjusted the SVs using, where appropriate, the Thai Producer Price Index ("PPI") inflators as published in the International Monetary Fund's *International Financial Statistics* for Thailand, as appropriate.⁹

III. Exchange Rate Conversion

Where necessary, the Department made currency conversions into U.S. dollars, in accordance with section 773A(a) of the Act, based on the exchange rates in effect as certified by the Federal Reserve Bank on the date of the U.S. sale. The exchange rates for each date in the POI were taken from the Department's website.¹⁰

IV. Factors of Production

Section 773(c)(1) of the Act provides that the Department shall determine NV using a factors of production methodology if the merchandise is exported from an NME country and the Department finds that the available information does not permit the calculation of NV using home-market prices, third-country prices, or constructed value under section 773(a) of the Act. When determining NV in an NME context, the Department will base NV on FOPs because the presence of government controls on various aspects of these economies renders price comparisons and the calculation of production costs invalid under our normal methodologies. The Department's questionnaire requires that Dongyuan and Superte/Zhaoshun each provide information regarding their weighted-average FOPs across each company's plants and/or suppliers that produce the merchandise under consideration, not just the FOPs from a single plant or supplier. This methodology ensures that the Department's calculations are as accurate as possible. Therefore, we calculated NV based on FOPs in accordance with section 773(c)(3) and (4) of the Act and 19 CFR 351.408(c). The FOPs include: (1) hours of labor required; (2) quantities of raw materials employed; (3) amounts of energy and other utilities consumed; and (4) representative capital costs.

⁸ See "Factors of Production" section, below.

⁹ See Attachment 2 of this memorandum. See also, e.g., *Certain Kitchen Appliance Shelving and Racks From the People's Republic of China: Preliminary Determination of Sales at Less Than Fair Value and Postponement of Final Determination*, 74 FR 9591, 9600 (March 5, 2009) ("Kitchen Racks Prelim"), unchanged in *Certain Kitchen Appliance Shelving and Racks From the People's Republic of China: Final Determination of Sales at Less than Fair Value*, 74 FR 36656 (July 24, 2009) ("Kitchen Racks Final").

¹⁰ See <http://ia.ita.doc.gov/exchange/index.html>.

A. Raw Materials Inputs and Packing Materials

For the preliminary determination, in accordance with the Department's practice, except where noted below, we used data from the Thai import statistics in the GTA and other publicly available Thai sources in order to calculate SVs for Dongyuan and Superte's FOPs (*i.e.*, direct materials, energy, and packing materials) and certain movement expenses. In selecting the best available information for valuing FOPs in accordance with section 773(c)(1) of the Act, the Department's practice is to select, to the extent practicable, SVs which are non-export average values, most contemporaneous with the POI, product-specific, and tax-exclusive.¹¹ The record shows that data in the Thai import statistics, as well as those from the other Thai sources, are contemporaneous with the POI, product-specific, and tax-exclusive.¹²

Specifically, the Department added to Thai import surrogate values a Thai surrogate freight cost using the shorter of the reported distance from the domestic supplier to the factory or the distance from the nearest seaport to the factory. This adjustment is in accordance with the decision of the U.S. Court of Appeals for the Federal Circuit in *Sigma Corp. v. United States*, 117 F.3d 1401, 1407-08 (Fed. Cir. 1997).

Furthermore, with regard to Thai import-based SVs, we have disregarded prices that we have reason to believe or suspect may be subsidized, such as those from Indonesia, South Korea, and India. We have found in other proceedings that these countries maintain broadly available, non-industry-specific export subsidies and, therefore, it is reasonable to infer that all exports to all markets from these countries may be subsidized.¹³ We are also guided by the statute's legislative history that explains that it is not necessary to conduct a formal investigation to ensure that such prices are not subsidized.¹⁴ Rather, the Department was instructed by Congress to base its decision on information that is available to it at the time it is making its determination. In accordance with the foregoing, we have not used prices from these countries in calculating the Thai import-based SVs. Finally, we excluded all entries from any country which listed either a value and no quantity or a quantity and no value. We generally calculated average unit values in Thai baht per kilogram ("kg"), unless otherwise specified.¹⁵

We are addressing the SV selections for the following inputs:

Stainless Steel Coil: Dongyuan and Superte both reported using stainless steel coil as their primary input in the production of drawn sinks. Petitioner proposed the use of Thai HTS codes

¹¹ See, e.g., *Notice of Preliminary Determination of Sales at Less Than Fair Value, Negative Preliminary Determination of Critical Circumstances and Postponement of Final Determination: Certain Frozen and Canned Warmwater Shrimp From the Socialist Republic of Vietnam*, 69 FR 42672, 42682 (July 16, 2004), unchanged in *Final Determination of Sales at Less Than Fair Value: Certain Frozen and Canned Warmwater Shrimp from the Socialist Republic of Vietnam*, 69 FR 71005 (December 8, 2004).

¹² See Attachment 3 of this memorandum.

¹³ See *Certain Frozen Fish Fillets from the Socialist Republic of Vietnam: Preliminary Results and Preliminary Partial Rescission of Antidumping Duty Administrative Review*, 70 FR 54007, 54011 (September 13, 2005), unchanged in *Certain Frozen Fish Fillets From the Socialist Republic of Vietnam: Final Results of the First Administrative Review*, 71 FR 14170 (March 21, 2006); and *China Nat'l Mach. Import & Export Corp. v. United States*, 293 F. Supp. 2d 1334 (CIT 2003), *affirmed* 104 Fed. Appx. 183 (Fed. Cir. 2004).

¹⁴ See H.R. Rep. No. 100-576 at 590 (1988).

¹⁵ See Attachment 1 of this memorandum.

7219.33.00.032, 7219.33.00.033, 7219.33.00.034 and 7219.33.00.036¹⁶ to value this input, because the detailed descriptions at the 11-digit level accurately capture the specific grade and finish of the raw material consumed by respondents in the production of drawn stainless steel sinks. Superte countered that Thai import prices under these HTS codes originate primarily from countries on which Thailand has imposed antidumping duties and, therefore, these prices do not reflect broad market averages. Instead, Superte proposed the use of Philippine import prices under HTS 7219.33.0000 or, alternatively, Indonesian import prices under HTS 7219.33.¹⁷ Superte argues that import data under either of these categories is more representative of market averages because Philippines and Indonesia did not have AD duties on imports of stainless steel. Dongyuan proposed valuing stainless steel coil with import prices from Philippine HTS 7219.33.0000; Dongyuan also proposed the use of Indian HTS categories 7219.33, 7219.34, 7220.20 but conceded that India does not fulfill the economic comparability criterion of the Department's surrogate country analysis.

For the preliminary determination, we are valuing stainless steel coil based on import data under Thai HTS codes 7219.33.00.032, 7219.33.00.033, 7219.33.00.034 and 7219.33.00.036. We find that these HTS codes are the most specific to the respondents' inputs and are based in the primary surrogate country. In our calculation of a surrogate value for stainless steel coil, we excluded the import data from countries on which Thailand imposes AD duties and for which we have not already excluded as discussed above, specifically, Japan and Taiwan. After excluding these data, there remains a broad range of countries, the data represent commercial quantities. Further, we find that those line-items that are lower in quantity do not have anomalous AUVs when compared with the higher quantity line-items.¹⁸

Water: We valued water using an average of the basic rates in effect for "Type 2" (Commerce, government agency, state enterprise, industry and others) users, as published in the Thailand Board of Investment's "Doing Business in Thailand" report, available at: (http://www.boi.go.th/index.php?page=utility_costs). These rates are for industrial users, are VAT-exclusive and are contemporaneous with the POI.¹⁹

B. Direct, Indirect, and Packing Labor

On June 21, 2011, the Department revised its methodology for valuing the labor input in NME AD proceedings.²⁰ In *Labor Methodologies*, the Department determined that the best methodology to value the labor input is to use industry-specific labor rates from the primary surrogate country. Additionally, the Department determined that the best data source for industry-specific labor rates is Chapter 6A: Labor Cost in Manufacturing from the International Labor Organization ("ILO") Yearbook of Labor Statistics ("Yearbook").

It is the Department's preference to use data reported under the most recent revision. In this case, we found that Thailand's most recent reported revision is ISIC-Rev.3-D. Within ISIC-Rev. 3-D

¹⁶ For a full description of these inputs, see Attachment 3 of this memorandum.

¹⁷ See *id.*

¹⁸ See Attachment 3 of this memorandum.

¹⁹ See Attachment 7 of this memorandum.

²⁰ See *Antidumping Methodologies in Proceedings Involving Non-Market Economies: Valuing the Factor of Production: Labor*, 76 FR 36092 (June 21, 2011) ("*Labor Methodologies*").



UNITED STATES DEPARTMENT OF COMMERCE
International Trade Administration
 Washington, D.C. 20230

A-570-983

Investigation: 07/01/11 - 12/31/11

Public Document

IA/AD/CVD O8: EW

May 30, 2012

TO ALL INTERESTED PARTIES:

Re: Antidumping Duty Investigation of Drawn Stainless Steel Sinks from the People's Republic of China

The Department of Commerce ("Department") is providing all interested parties the opportunity to comment on the selection of a surrogate country for this investigation of drawn stainless steel sinks from the People's Republic of China ("PRC"). Because the Department considers the PRC a non-market economy country in this investigation, it is necessary for the Department to select an appropriate surrogate market economy country as provided by section 773(c)(4) of the Tariff Act of 1930, as amended.

Attached is a memorandum outlining a non-exhaustive list of six countries (*i.e.*, Philippines, Indonesia, Ukraine, Thailand, Peru, Colombia, and South Africa) determined to be at a level of economic development comparable to the PRC in terms of per capita gross national income ("GNI") for this investigation. *See* Attachment I. In addition, Policy Bulletin 04.1, titled "Non-Market Economy Surrogate Country Selection Process," further outlines the Department's policy that the surrogate country should also be a significant producer of merchandise comparable to the merchandise under investigation. *See* Attachment I. The Policy Bulletin 04.1 is also available on the Department's website at <http://trade.gov/ia/>.

While the Department determines the countries provided in the attached list to be economically comparable to the PRC in terms of per capita GNI, and most likely to have good quality data available, you may also comment on other countries not listed, provided that you submit sufficient information on the criteria listed below with respect to that country. Specifically, parties are requested to submit information regarding the selection of a single surrogate country by providing the following information regarding that country:

(1) Information on whether the country is a significant producer of merchandise comparable to the merchandise subject to this investigation;¹

(2) Information regarding data availability and quality of the data available within that single

¹ The statute does not define "significant" or "comparable," although comparable encompasses a larger set of products than "like product." We have in past cases identified comparable merchandise on the basis of similarities in production factors (physical and non-physical) and factor intensities. *See, e.g., Notice of Preliminary Determinations of Sales at Less Than Fair Value and Postponement of Final Determinations: Pure Magnesium and Alloy Magnesium From the People's Republic of China*, 59 FR 55424 (November 7, 1994); *see also Notice of Final Determination of Sales at Less Than Fair Value: Saccharin from the People's Republic of China*, 59 FR 58818 (September 15, 1994).



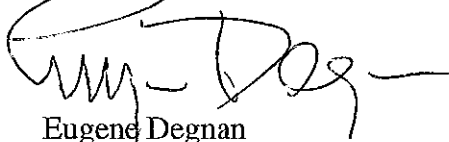
country for the major factors of production used to produce the merchandise subject to this investigation;² and

(3) Information regarding data availability and quality of financial statements available within that single country for producers of merchandise identical or comparable to the merchandise subject to this investigation.

Comments, if any, regarding surrogate country selection must be submitted to the Department **no later than July 9, 2012**. Furthermore, pursuant to 19 CFR 351.301(c)(3)(i), interested parties may submit publicly available information to value factors of production from the surrogate country selected by the Department within 40 days after the date of publication of the preliminary determination. Notwithstanding this deadline, if you wish to submit publicly available information to value factors of production for consideration for purposes of the Department's preliminary determination, you must submit comments and relevant information to the Department **no later than July 12, 2012**. Rebuttal comments, limited to information submitted by parties on surrogate country selection and surrogate values, are due **no later than July 23, 2012**.

If you have any questions, please contact Frances Veith or Eve Wang at (202) 482-4295 or (202) 482-6231, respectively.

Sincerely,



Eugene Degnan

Program Manager

Antidumping and Countervailing Duty Operations, Office 8
Import Administration

Enclosures

² All else being equal and to the extent possible, the Department will select broad, publicly available prices, on a duty- and tax-exclusive basis, giving due consideration to aggregation, small quantities, contemporaneity, and data-source concerns.

Attachment I



UNITED STATES DEPARTMENT OF COMMERCE
International Trade Administration
Washington, D.C. 20230

A-570-983
Public Document

MEMORANDUM TO: Eugene Degnan
Program Manager, Office 8
Import Administration

FROM:  Carole Showers
Director, Office of Policy

DATE: May 29, 2012

SUBJECT: Request for a List of Surrogate Countries for an Antidumping Duty Investigation of Drawn Stainless Steel Sinks ("Drawn Sinks") from the People's Republic of China ("China").

If you base normal value in this investigation on surrogate country factor prices, then section 773(c)(4) of the statute requires, to the extent possible, that you use a surrogate country that (1) is at a level of economic development comparable to that of China and (2) is a significant producer of merchandise comparable to drawn sinks.

With regard to the first statutory requirement, the seven countries on the non-exhaustive list below are at a level of economic development comparable to China in terms of per capita gross national income (GNI). Per capita is the primary basis for determining economic comparability.

For purposes of selecting a surrogate country, you should, following Magnesium from China (59 FR 55424) and Saccharin from China (59 FR 58818), treat the seven countries listed below as being equally comparable in terms of economic development and determine which, if any, is a significant producer of merchandise comparable to drawn sinks. The statute does not define "significant" or "comparable," although "comparable" encompasses a larger set of products than "like product." We have in past cases identified comparable merchandise on the basis of similarities in production factors (physical and non-physical) and factor intensities (see, for example, Magnesium). See Import Administration Policy Bulletin 04.1 for further guidance.

If you find that more than one of the seven countries satisfies both statutory requirements then you should, if possible, narrow the field to a single country on the basis of data availability and quality. See Pencils from China (59 FR 55625). Following the practice specified in Certain Butt-Weld Carbon Steel Pipe Fittings from China (57 FR 21062), all else being equal and to the extent possible, you should use broad, publicly available price measures.



You should use, to the extent possible, factor prices reported on a duty- and tax-exclusive basis, giving due consideration, of course, to aggregation, small-quantity, contemporaneity, and data-source concerns.

This list provides you the countries that are economically comparable to China and most likely to have good data availability and quality. You may also consider other countries on the case record if the record provides you adequate information to evaluate them. You may be unable to obtain the necessary factor price information in a suitable surrogate country. If that is the case, you will have to rely on the price of comparable merchandise that is produced in a surrogate country and sold in other countries, including the United States.

<u>Country</u>	<u>Per Capita GNI, 2010 (\$USD)</u>
China	4,260
Philippines	2,050
Indonesia	2,580
Ukraine	3,010
Thailand	4,210
Peru	4,710
Colombia	5,510
South Africa	6,100

* World Development Report 2012, World Bank.

**Exhibit-8 Monthly Import Export Prices Data of Cold
Rolled Stainless Steel Coil of Thailand in 2013**

Note:Only the stainless steel sheets of 0.5mm thick to 1.5mm thick are used in the stainless steel sink, they cover the two HS code: 72193300 and 72193400.

The two HS Codes may also include stainless steel sheet of 2xx series grade (such as 201) but the trade amount of 2xx series products are negligible.

Value Added Average Import Price of Thailand 2013((Excluded that imported from China)

	Jan-13	Feb-13	Mar-13	Apr-13	May-13	Jun-13	Jul-13	Aug-13	Sep-13	Oct-13	Nov-13	Dec-13
721933 Import Value (USD)	13217000	12839000	15012000	15502000	13076000	11106000	10781000	11459000	7888000	8028000	4921000	5914000
721933 Import Quantity (Ton)	5366.839	5621.057	6372.64	6442.083	5952.658	5208.926	5133.32	5515.107	3814.729	4310.856	2454.52	3056.64
721934 Import Value (USD)	7203000	6416000	7580000	9148000	7923000	6018000	6437000	6857000	6404000	7523000	4108000	4948000
721934 Import Quantity (Ton)	2957.103	2701.168	2969.862	3641.751	3515.217	2883.57	3034.213	3090.352	2789.543	3431.564	1765.189	2140.581
Total Value	20420000	19255000	22592000	24650000	20999000	17124000	17218000	18316000	14292000	15551000	9029000	10862000
Total Quantity	8323.942	8322.225	9342.502	10083.834	9467.875	8092.496	8167.533	8605.459	6604.272	7742.42	4219.709	5197.221
Average Import Price (USD/Ton)	2453.16	2313.68	2418.20	2444.51	2217.92	2116.03	2108.10	2128.42	2164.05	2008.55	2139.72	2089.96

Average Export Price

721933 Export Price(USD/Ton)	2120	1650	1770	2180	1860	2180	2040	2040	1980	2090	2080	2100
721934 Export Price(USD/Ton)	2390	2110	2180	2310	2190	2050	2040	1950	1860	2050	2010	2100
Average Export Price (USD/Ton)	2255	1880	1975	2245	2025	2115	2040	1995	1920	2070	2045	2100

List of supplying markets for a product imported by Thailand

Product: 721933 Flat rolled prod, stainless steel, cr, 600mm wide, 1mm <3mm

[Sources: ITC calculations based on The customs department of the kingdom of Thailand statistics.](#)

Unit : US Dollar thousand

Exporters	Imported value in 2013-M01	Imported value in 2013- M02	Imported value in 2013- M03	Imported value in 2013- M04	Imported value in 2013- M05	Imported value in 2013- M06	Imported value in 2013- M07	Imported value in 2013- M08	Imported value in 2013- M09	Imported value in 2013- M10	Imported value in 2013- M11	Imported value in 2013- M12
World	13589	12997	15047	15780	13333	12444	11596	12294	8170	8446	5553	6209
Japan	6873	8131	6129	5197	6299	5092	6295	6292	4755	5637	2870	3750
Malaysia	1913	2465	5176	4664	4392	2333	2035	3555	1602	851	196	564
Korea, Republic of	641	601	568	533	669	440	465	317	432	435	814	437
China	372	158	35	278	257	1338	815	835	282	418	632	295
Indonesia	619	1189	886	802	606	472	96	315	169	712	151	444
Finland	1032	0	422	1036	491	560	336	0	312	74	70	222
Singapore	0	0	0	520	0	0	7	0	0	0	0	70
Viet Nam	1382	51	1245	2359	247	1605	1324	273	289	238	600	105
Germany	95	0	97	0	0	13	87	34	99	0	0	72
Sweden	0	0	0	0	0	0	0	206	163	0	77	0
Taipei, Chinese	571	81	350	333	367	584	21	76	3	56	73	227
Switzerland	0	0	18	0	5	3	1	1	5	0	3	5
United Kingdom	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14	0
United States of America	0	2	2	14	0	0	6	7	1	26	0	5
Netherlands	0	1	0	1	0	1	0	1	1	0	9	12
India	0	0	0	0	0	0	0	238	0	0	0	0
South Africa	26	299	58	0	0	0	108	139	0	0	43	0
Hong Kong, China	66	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Italy	0	0	0	0	0	0	0	4	58	0	1	0
Denmark	0	0	61	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Brazil	0	19	0	42	0	0	0	0	0	0	0	0

World minus China	13217	12839	15012	15502	13076	11106	10781	11459	7888	8028	4921	5914
--------------------------	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------	-------------	-------------	-------------	-------------

List of supplying markets for a product imported by Thailand

Product: 721933 Flat rolled prod, stainless steel, cr, 600mm wide, 1mm <3mm

Sources: [ITC calculations based on The customs department of the kingdom of Thailand statistics.](#)

Exporters	2013-M01	2013-M02	2013-M03	2013-M04	2013-M05	2013-M06	2013-M07	2013-M08	2013-M09	2013-M10	2013-M11	2013-M12
	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms
World	5505716	5676798	6379531	6561738	6046911	5756231	5453058	5896637	3939243	4472068	2723511	3168432
Japan	3042667	3630366	3011214	2579416	3059100	2718455	3231088	3221989	2479903	3089600	1385438	2030808
Malaysia	691719	899536	1925910	1732848	1738599	933348	811746	1442777	683663	344746	78254	244032
Korea, Republic of	414365	403787	372081	344012	503871	309856	331020	233239	291179	313546	527695	288775
China	138877	55741	6891	119655	94253	547305	319738	381530	124514	161212	268991	111792
Indonesia	242640	486582	314315	303627	261516	170765	51230	154675	86259	327176	64075	178355
Viet Nam	524478	34362	454051	907317	125182	685693	511313	187474	127980	160701	282971	63869
Singapore	0	0	0	147777	0	0	3603	0	0	0	0	19064
Finland	273990	0	108050	276634	131820	185100	90877	0	87290	20020	19351	66523
Taipei, Chinese	136837	28466	113626	125848	131990	201260	7103	39706	327	32945	44090	125498
Germany	19888	0	21960	0	0	3884	21509	592	22317	0	0	36875
Sweden	0	0	0	0	0	0	0	31950	23400	0	9018	0
Switzerland	0	0	1423	0	580	365	112	144	546	0	338	627
United Kingdom	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1664	0
United States of America	0	138	140	1145	0	0	827	33	65	22122	0	214
Hong Kong, China	656	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Italy	0	0	0	1	0	0	0	360	11600	0	0	0
Denmark	0	0	13060	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Brazil	0	10494	0	23258	0	0	0	0	0	0	0	0
Netherlands	0	200	0	200	0	200	0	200	200	0	1400	2000
India	0	0	0	0	0	0	0	113270	0	0	0	0
South Africa	19599	127126	36810	0	0	0	72892	88698	0	0	40226	0
World minus China	5366839	5621057	6372640	6442083	5952658	5208926	5133320	5515107	3814729	4310856	2454520	3056640

List of supplying markets for a product imported by Thailand

Product: 721934 Flat rolled prod, stainless steel, cr,w>=600mm,0.5mm<1mm

[Sources: ITC calculations based on The customs department of the kingdom of Thailand statistics.](#)

Unit : US Dollar thousand

Exporters	Imported value in 2013-M01	Imported value in 2013- M02	Imported value in 2013- M03	Imported value in 2013- M04	Imported value in 2013- M05	Imported value in 2013- M06	Imported value in 2013- M07	Imported value in 2013- M08	Imported value in 2013- M09	Imported value in 2013- M10	Imported value in 2013- M11	Imported value in 2013- M12
World	7248	7757	8242	9218	10835	6465	10167	7006	6584	7529	4394	5006
Japan	5424	4979	5409	7140	4365	4077	4646	4926	4661	5324	3092	3249
Korea, Republic of	322	393	661	498	693	501	316	371	405	525	401	401
Malaysia	377	274	715	253	1760	150	365	515	451	124	24	476
Viet Nam	135	18	361	447	159	275	476	162	484	567	308	480
China	45	1341	662	70	2912	447	3730	149	180	6	286	58
Taipei, Chinese	175	173	79	154	351	173	71	241	209	215	128	115
Singapore	6	48	6	59	0	0	96	3	0	0	0	17
Indonesia	430	402	48	409	347	757	295	512	180	718	116	132
Germany	0	0	0	0	0	0	5	0	0	0	8	63
South Africa	162	111	140	40	166	16	126	128	13	0	0	0
Sweden	0	0	0	0	0	0	0	0	0	45	0	0
United Kingdom	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	16
United States of America	0	0	0	0	0	0	5	0	0	0	0	0
Italy	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6	0	0
Brazil	0	17	0	37	0	0	0	0	0	0	0	0
Czech Republic	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Denmark	0	0	11	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Finland	172	0	142	48	82	69	37	0	0	0	0	0
Netherlands	0	0	7	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Netherland Antilles	0	0	0	61	0	0	0	0	0	0	0	0
Poland	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	31	0

World minus China	7203	6416	7580	9148	7923	6018	6437	6857	6404	7523	4108	4948
--------------------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------

List of supplying markets for a product imported by Thailand

Product: 721934 Flat rolled prod, stainless steel, cr,w>=600mm,0.5mm<1mm

Sources: [ITC calculations based on The customs department of the kingdom of Thailand statistics.](#)

Exporters	2013-M01	2013-M02	2013-M03	2013-M04	2013-M05	2013-M06	2013-M07	2013-M08	2013-M09	2013-M10	2013-M11	2013-M12
	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms	Imported quantity, Kilograms
World	2966993	3284842	3235995	3667097	4673372	3083344	4596720	3137047	2873456	3434570	1875553	2165451
Japan	2222376	2031666	2085013	2790179	1973474	1959134	2172353	2180841	1936882	2339166	1293573	1391311
Korea, Republic of	138194	178951	286864	233432	340305	250164	147532	151006	192344	263079	194064	199746
Malaysia	108264	89497	269765	93559	676037	58020	140870	199714	184500	49447	10008	194146
Viet Nam	58512	11849	159718	161060	67494	167587	255849	101493	269512	309150	136403	202070
China	9890	583674	266133	25346	1158155	199774	1562507	46695	83913	3006	110364	24870
Taipei, Chinese	75724	62593	26405	51773	130087	84285	30672	99304	101058	124506	66954	52175
Indonesia	211000	229005	17850	223170	198820	327688	157215	272020	96484	339590	61667	56520
Germany	0	0	0	0	0	0	537	0	0	0	520	38220
Singapore	1008	19172	63	16496	0	0	36663	4392	0	0	0	4779
South Africa	99945	69274	86214	23171	107150	10972	82022	81582	8763	0	0	0
Sweden	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6400	0	0
United Kingdom	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1614
United States of America	0	0	0	39	0	0	500	0	0	0	0	0
Italy	0	0	0	0	0	0	0	0	0	226	0	0
Brazil	0	9132	0	19812	0	0	0	0	0	0	0	0
Czech Republic	0	29	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Denmark	0	0	2400	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Finland	42080	0	34840	12078	21850	25720	10000	0	0	0	0	0
Netherlands	0	0	730	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Netherland Antilles	0	0	0	16982	0	0	0	0	0	0	0	0
Poland	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2000	0

World minus China	2957103	2701168	2969862	3641751	3515217	2883570	3034213	3090352	2789543	3431564	1765189	2140581
--------------------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------

List of importing markets for a product exported by Thailand

Product: 721933 Flat rolled prod, stainless steel, cr, 600mm wide, 1mm <3mm

Sources: ITC calculations based on The customs department of the kingdom of Thailand statistics.

[illegible]

Hong Kong, China												
Australia											2.3	
Brazil		1.49		1.46	2.45	1.46	2.34	1.37	1.36	2.31	2.27	2.18
Myanmar										1.76		
China												
Estonia	2.93											
Ukraine												
Poland	1.31	1.3	1.58		1.2	1.78	1.53		1.2	1.29	1.63	
Israel	1.44		1.57				1.45		1.54	1.59	1.5	
Singapore							2.31				2.81	2.42
Viet Nam						4.08				1.76		
Spain				2.35	1.39						2.37	2.29
Syrian Arab Republic									1.52			

List of importing markets for a product exported by Thailand

Product: 721934 Flat rolled prod, stainless steel, cr,w>=600mm,0.5mm<1mm

Sources: [ITC calculations based on The customs department of the kingdom of Thailand statistics.](#)

Importers	2013-M01	2013-M02	2013-M03	2013-M04	2013-M05	2013-M06	2013-M07	2013-M08	2013-M09	2013-M10	2013-M11	2013-M12
	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms	Exported unit value, US Dollar/Kilograms
World	2.39	2.11	2.18	2.31	2.19	2.05	2.04	1.95	1.86	2.05	2.01	2.1
Italy		2.37	2.12	3.03	1.87	1.71	1.84	1.95	1.86	2.04	1.78	2.34
Russian Federation	2.33	2.8	2.47	2.67	2.62	2.55	2.21	2.15	1.92	2.29	1.86	2.21
India	2.78	2.87	2.87	2.8	2.72	2.55	2.54	2.55		2.61	2.06	1.86
Viet Nam	2.57				3.12	2.61				4.56		
Indonesia	1.72	1.75	1.68	1.79	1.55	2.2	1.71	1.96	1.46	1.9	1.83	1.8
Greece					1.63	1.63		1.82	2	2.62	2.54	2.33
United States of America	2.8	1.65	2.6		2.77	2.53	1.87	1.59	2.12	1.48		2.39
Malaysia						2.49	3.79	2.36		2.51	1.5	

United Arab Emirates				3.03		1.52	1.6		2.59	2.64		2.15
United Kingdom		1.76		1.68	1.58			2.43	1.94	1.83	1.82	2.08
Taipei, Chinese								1.96	2.28	2.29	2.26	2.07
Japan						2.54						
Poland	1.7	2.58	1.83	1.95	1.32	1.93	2.07	1.97	1.46	1.51	2.05	1.74
Belgium	1.88	1.95		3.23		1.53	1.96	2.39	1.86	1.99	1.67	1.66
Brazil		1.56			2.63	1.5	2.49	1.46	1.43	2.37	1.94	2.32
Korea, Republic of												
Turkey		2.48	1.75	2	1.91	1.66		1.87	1.87	2.27		
China									6.83			
Colombia										1.48		
Estonia	2.69			3.13			2.85	2.62				
Germany	1.64	1.62	1.61		1.62	1.54	2.26	2.36	2	1.83	1.51	2.15
Myanmar	0.66	1.33	0.59	0.54	0.62			2.5		1.73	2.68	
Argentina												
Australia											2.38	
Latvia	2.86	2.88	3.02		2.68	2.56	2.69		2.5	2.59		2.49
Lithuania						2.01		1.52	1.47			
Hong Kong, China												
Iran (Islamic Republic of)	3.01						2.68	1.68		2.08	2.58	
Israel	1.64		1.69				1.56		1.7			
Ukraine												
Egypt					1.72			1.37	1.4	1.41		
Spain				2.57	1.58		1.46				2.44	
Syrian Arab Republic									1.81			1.88
Qatar			3.06									
Singapore											2.43	2.33
New Zealand	8.03	6.41	8.27			7.18		8.5	7.3		8.49	
Mexico										6.28		1.4